

مقررات قسم إدارة الأعمال

مجموع ساعات التخرج ١٢٨ ساعة

مقررات المستوى الثاني			مقررات المستوى الأول		
الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر	الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر
٣	مبادئ المحاسبة (١) ١٠١ حسب	١٠١	٣	مبادئ إدارة الأعمال	١٠١ دار
٣	مبادئ الاقتصاد الكلي ١٠٢ قصد	١٠٢	٣	مبادئ الاقتصاد الجزئي	١٠١ قصد
٣	مبادئ الأساليب الكميمية (٢) ١٠٢ كمي	١٠٢	٣	مبادئ القانون	١٠١ نظم
٢	الإسلام وبناء المجتمع ١٠٢ سلم	١٠٢	٣	مبادئ الأساليب الكميمية (١) ١٠١ كمي	١٠١ كمي
٤	اللغة الإنجليزية ١٠١ نجم	١٠١	٢	المدخل إلى الثقافة الإسلامية	١٠١ سلم
مجموع الساعات			مجموع الساعات		
١٤			١٤		

مقررات المستوى الرابع			مقررات المستوى الثالث		
الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر	الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر
٣	قراءات في إدارة الأعمال (E) ١١١ دار	١١١			
٣	السلوك التخطيمي ٢١٤ دار	٢١٤	٣	مبادئ المحاسبة (٢) ١٠٢ حسب	١٠٢
٣	طرق كمية (٢) ١٢١ كمي	١٢١	٣	تحليل الاقتصاد الجزئي ٢٠١ قصد	٢٠١
٣	محاسبة تكاليف ٢٣١ حسب	٢٣١	٣	استخدام الحاسوب في العلوم الإدارية (١) ١٥١ كمي	١٥١
٢	أسس النظام السياسي في الإسلام ١٠٤ سلم	١٠٤	٢	النظام الاقتصادي في الإسلام ١٠٣ سلم	١٠٣
٢	التحرير العربي ١٠٣ عرب	١٠٣	٢	مهارات اللغوية ١٠١ عرب	١٠١
مجموع الساعات			مجموع الساعات		
١٦			١٦		

مقررات المستوى السادس			مقررات المستوى الخامس		
الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر	الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر
٣	الإدارة المالية ٢٢١ دار	٢٢١	٣	إدارة التسويق ٢٤١ دار	٢٤١
٣	إدارة الأعمال الدولية ٢٥١ دار	٢٥١	٣	إدارة العمليات ٢٧١ دار	٢٧١
٣	نظم المعلومات الإدارية ٢٦٣ دار	٢٦٣	٣	تحليل اقتصادي كلي ٢٠٢ قصد	٢٠٢ قصد
٣	إدارة الموارد ٣٧٢ دار	٣٧٢	٣	التأمينات الاجتماعية ١٣١ كمي	١٣١ كمي

٣	الاقتصاديات نقود وبنوك	قصد ٢١١	٣	الرياضية المالية	٢١١ كمي
٣	تحليل الكمي في الإدارة	كمي ٢٤٥	٣	القانون التجاري	نظم ٢١١
١٨	مجموع الساعات		١٨	مجموع الساعات	

مقررات المسارات (التخصصات) الأربع

في المستويين السابع والثامن

(١) مسار الإدارة المالية Finance

مقررات المستوى الثامن			مقررات المستوى السابع		
الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر	الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر
٣	إدارة محفظة الأوراق المالية	دار ٤٢٣	٣	قرارات الاستثمار	دار ٣٢٣
٣	الأسوق المالية	دار ٤٢٤	٣	قرارات التمويل	دار ٣٢٤
٣	إدارة البنوك	دار ٤٢٦	٣	الإدارة المالية الدولية	دار ٣٥٥
٢	اتصال تجاري (E)	دار ٢٨٤	٣	نظم مساندة القرارات	دار ٢٦٤
٣	الإدارة الاستراتيجية (٢)	دار ٤٩٩	٣	منهج البحث في إدارة الأعمال	دار ٣٩٤
			٣	الإدارة الاستراتيجية (١)	دار ٤٩٧
١٤	مجموع الساعات		١٨	مجموع الساعات	

(٢) مسار إدارة التسويق Marketing

مقررات المستوى الثامن			مقررات المستوى السابع		
الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر	الساعات	اسم المقرر	رمز المقرر
٣	إدارة التوزيع والمنشآت التسويقية	دار ٣٤٧	٣	سلوك المستهلك	دار ٣٤٣
٣	إدارة الترويج	دار ٤٤٠	٣	بحث التسويق	دار ٣٤٥
٣	الخطيط والرقابة في التسويق	دار ٤٤٧	٣	التسويق الدولي	دار ٣٥٢
٢	اتصال تجاري (E)	دار ٣٨٤	٣	نظم مساندة القرارات	دار ٢٦٤
٣	الإدارة الاستراتيجية (٢)	دار ٤٩٩	٣	منهج البحث في إدارة الأعمال	دار ٣٩٤
			٣	الإدارة الاستراتيجية (١)	دار ٤٩٧
١٤	مجموع الساعات		١٨	مجموع الساعات	

وصف مختصر لمقررات قسم إدارة الأعمال :

أولاً: المقررات العامة:

١٠١ دار	مبادئ إدارة الأعمال	(ثلاث ساعات)
<p>يهدف المقرر إلى التعريف بمنشآت الأعمال وخصائصها ووظائفها، ودراسة وظائف الإدارة من تخطيط وتنظيم وتوجيه وقيادة وتنسيق ورقابة، وذلك من خلال وظائف المنشأة المختلفة عن طريق نظام اتخاذ القرارات متكامل ينطوي في بيئة حركية ويستعمل نظام معلومات يمكنه من التأثير على تطوره داخلياً وخارجياً. (هذا المقرر متطلب سابق لجميع مقررات تخصص إدارة الأعمال</p>		

١١١ دار	قراءات مختارة في إدارة الأعمال (باللغة الإنجليزية)	(ثلاث ساعات)
---------	---	--------------

الهدف الأساسي من هذا المقرر الدراسي هو تعريف الطالب المتخصص في إدارة الأعمال بالمصطلحات الإنجليزية الشائع استخدامها في المجالات الإدارية المختلفة مثل التمويل والتسويق والأفراد والعمليات وغيرها، وبحيث تتحسن قدرة الطالب في مزاولة أي نشاط عملي أو أكاديمي.

٢١٤ دار	السلوك التنظيمي	(ثلاث ساعات)
<p>يهدف المقرر إلى التعريف بالجانب الإنساني في العملية الإدارية مع التركيز على الأبعاد السلوكية لإدارة المنشأة. ومن أهم ما يتناوله المقرر دراسة عمليات الإدراك والدافع والقيادة والروح المعنوية والاتجاهات وдинاميكيات الجماعة في البيئة الداخلية للمؤسسة.</p>		

٢١٦ دار	إدارة الموارد البشرية	(ثلاث ساعات)
<p>يهدف المقرر إلى التعريف بالمبادئ والأساليب والطرق التي يتعين استخدامها لتنمية الموارد البشرية بالمنشأة. ويتضمن ذلك إعداد خطط وسياسات القوى العاملة كالاستقطاب والاختيار والتعيين والتدريب وتهيئة ظروف العمل، وكذلك إعداد وتصميم هيكل الأجور والمرتبات والحوافز ونظم الاتصالات، وتقدير الأداء وإجراء البحوث لتحقيق الاستخدام الأمثل وتحسين مستوى الكفاءة الإنتاجية للعاملين.</p>		

٢٢١ دار	الإدارة المالية	(ثلاث ساعات)
---------	-----------------	--------------

يهدف المقرر إلى التعريف بالوظيفة المالية وأهدافها والمفاهيم المالية الأساسية مع التركيز على العائد والخطر والقيمة الزمنية للنقد، والأسواق المالية وتقدير الأوراق المالية، والتخطيط والرقابة المالية، وإدارة رأس المال العامل، وقرارات التمويل والاستثمار. (متطلب سابق ١٠٢ حسب).

٢٤١ دار	إدارة التسويق	(ثلاث ساعات)
---------	---------------	--------------

يهدف المقرر بدراسة المفاهيم وطرق التحليل والنظريات والتي توضح طبيعة ونطاق وأهمية التسويق في المنشأة والمجتمع، ويشتمل على تحليل الظروف البيئية ودراسة سلوك المستهلكين، وإعداد خطط واستراتيجيات التسويق، وعناصر المزيج التسويقي ودور إدارة التسويق بالمنشأة.

٢٥١ دار	إدارة الأعمال الدولية	(ثلاث ساعات)
---------	-----------------------	--------------

يهدف المقرر إلى تحليل حجم وأسباب مبادلات الأعمال الدولية، والعوامل البيئية التي تؤثر على الأعمال الدولية، ويعرض المقرر بصورة مبسطة لإدارة الشركات متعددة الجنسيات في ظل هذه البيئة.

٢٦٣ دار	نظم المعلومات الإدارية	(ثلاث ساعات)
---------	------------------------	--------------

يهدف المقرر إلى التعريف بدور المعلومات في اتخاذ القرارات الإدارية، وأهمية نظم المعلومات وخصائصها ومكوناتها، وخطط واستراتيجيات إنشائها وتطويرها، كما يشتمل على عرض لأنواع نظم المعلومات الخاصة بالأنشطة المختلفة بالمنشأة وعلاقتها ببعضها البعض. (متطلب سابق ١٥١ كمي).

٢٦٤ دار	نظم مساندة القرارات	(ثلاث ساعات)
---------	---------------------	--------------

يهدف المقرر إلى تعريف الطالب بجزم التحليل الكمي التي تستخدم برامج الحاسوب الآلي وتطبيقاتها في الوظائف المختلفة في إدارة الأعمال. كما يهدف إلى تنمية مهارات الطالب في استخدام حزم برامج الحاسوب الآلي من خلال التطبيقات العملية. (متطلب سابق ٢٦٣ دار).

٢٧١ دار	إدارة العمليات	(ثلاث ساعات)
---------	----------------	--------------

يهدف هذا المقرر إلى دراسة تنفيذ مسؤوليات إدارة العمليات في أفضل طريق اقتصادي ممكن، ويعامل مع التخطيط، والتنظيم، والرقابة (كماً ونوعاً) في إدارة العمليات. ويتضمن أيضاً اقتصاد العمليات، والمصنوع والتجهيزات،

ومناولة المواد والأتمتة، الترتيب الداخلي للمصنع، وتحسين الإنتاجية، ودراسة طرق العمل، وبحوث تطوير الإنتاج، وأدوات التحليل الكمي. كما يتضمن استعمال حالات تطبيقية في التحليل الكمي والكيفي.

الاتصال التجاري (باللغة الإنجليزية) (ثلاث ساعات)	٢٨٤ دار
---	---------

يهدف المقرر إلى تربية قدرة الطالب في التعبير الشفوي والكتابي باللغة الإنجليزية في مجال إدارة الأعمال وتطبيقاتها. ويركز المقرر على أساليب تحرير التقارير والمراسلة واستعمال الوسائل الحديثة السمعية والبصرية لاتصال التجاري.

إدارة المواد (ثلاث ساعات)	٣٧٢ دار
------------------------------	---------

يهدف هذا المقرر إلى دراسة تنفيذ مسؤوليات إدارة المواد في أفضل طريق اقتصادي ممكن، ويعامل مع التخطيط، والتنظيم، والرقابة في إدارة المواد ومناولتها وتخزينها، وأدوات التحليل الكمي. كما يتضمن استعمال حالات تطبيقية في التحليل الكمي والكيفي.

منهج البحث العلمي في إدارة الأعمال (ثلاث ساعات)	٣٩٤ دار
--	---------

يهدف المقرر إلى تعريف الطالب بالطريقة العلمية في البحث وأساليب تطبيقها في تحليل ومعالجة المشاكل الإدارية في مؤسسات الأعمال، كما يهدف إلى تربية قدرات الطالب في تصميم وتنفيذ البحوث التطبيقية وذلك من خلال القيام ببحث ميداني.

الإدارة الاستراتيجية (١) (ثلاث ساعات)	٤٩٤ دار
--	---------

يعتبر هذا المقرر مقدمة لدراسة وظيفة الإدارة العليا لمؤسسات الأعمال في ظل بيئة متغيرة حيث يركز على عملية الإدارة الاستراتيجية والسياسات الإدارية. ويتناول التعريف بالمفاهيم الأساسية ومراحلها المختلفة من تحديد غاية المنشأة وأهدافها العامة، وتحليل بيئتها الخارجية والتعرف على الفرص والمخاطر التي تواجهها، وتحليل البيانات الداخلية لتحديد نواحي القوة والضعف التي تتسم بها، ووضع السياسات والاستراتيجيات الملائمة وتنفيذها ورقتها. ويعتمد المقرر على استخدام الحالات العملية. (متطلب سابق ٢١٦ دار، ٢٢١ دار ، ٢٤١ دار ، ٢٧١ دار).

٤٩٩ دار

الإدارة الاستراتيجية (٢)

(ثلاث ساعات)

يعتبر هذا المقرر امتداد لمقرر (٤٩٧ دار) ويتناول دراسة عملية الإدارة الاستراتيجية وسياسات الأعمال على مستوى المنشأة ويرتكز على المعالجة الشاملة المتكاملة لكافة السياسات والاستراتيجيات من خلال نظام متكامل لاتخاذ القرارات. ويعتمد المقرر على القراءات والمقالات العلمية واستخدام الحالات والتطبيقات العملية ومبارات الأعمال الملائمة. (متطلب سابق ٤٩٧ دار).

ثانياً: المقررات الفرعية:

• مقررات مسار الإدارة المالية :

(ثلاث ساعات)	قرارات الاستثمار	٣٢٣ دار
--------------	------------------	---------

يهدف المقرر إلى دراسة القرارات الاستثمارية في ظل التأكيد وفي ظل الخطر، وتأثير نظرية المحفظة ونموذج تسعير الأصول الرأسمالية، مع التعرض إلى تحليل وتقييم قرارات الاستثمار، وتحليل التكلفة والعائد لاستثمارات القطاع العام. (متطلب سابق ٢٢١ دار).

(ثلاث ساعات)	قرارات التمويل	٣٢٤ دار
--------------	----------------	---------

يهدف المقرر إلى دراسة المفاهيم الأساسية لقرارات التمويل مع التركيز على مصادر التمويل القصيرة وطويلة الأجل، وأثر الهيكل المالي وكلفة رأس المال وسياسات توزيع الأرباح على قيمة المنشأة، بالإضافة إلى دراسة العلاقة بين قرارات التمويل وقرارات الاستثمار. (متطلب سابق ٢٢١ دار).

(ثلاث ساعات)	الإدارة المالية الدولية	٣٥٥ دار
--------------	-------------------------	---------

يهدف المقرر إلى تحليل المشاكل المالية التي تواجهها المنشآت في تعاملها على المستوى الدولي مع التركيز على التباين بأسعار الصرف وعلاقتها بميزان المدفوعات والتضخم المالي وأسعار الفائدة، وإدارة مخاطر الصرف الأجنبي، كما يتعرض إلى دراسة القرارات الاستثمارية والتمويلية على المستوى الدولي. (متطلب سابق ٢٢١ دار).

(ثلاث ساعات)	إدارة محفظة الأوراق المالية (E)	٤٢٤ دار
--------------	---------------------------------	---------

يهدف المقرر إلى التعرف بالبدائل الاستثمارية ومصادر المعلومات عنها وتحليل وتقييم السندات والأسهم والاختيارات والعقود الآجلة والضمان. كما يتعرض إلى نظريات المحفظة وتطبيقاتها في تحليل العائد والخطر وتصميم وإدارة المحفظة واستراتيجية الاستثمار. (متطلب سابق ٢٢١ دار).

(ثلاث ساعات)	الأسواق المالية	٤٢٤ دار
--------------	-----------------	---------

يهدف المقرر إلى التعريف بأهمية الأسواق المالية والدور الذي تلعبه في توجيه الموارد النادرة إلى الوجهة الصحيحة مع التركيز على أنواعها ووظائفها ومعاملتها وهيكلها والخصائص الازمة لتحقيق الحد الأعلى من كفاءة تلك الأسواق، مع إعطاء مقدمة في تحليل الاختيارات والأسواق الآجلة.
 (متطلب سابق ٢٢١ دار).

٤٢٦ دار	إدارة البنوك	(ثلاث ساعات)
---------	--------------	--------------

يهدف المقرر إلى التعرف على الوظائف والأنشطة المختلفة للبنوك التجارية ودراسة القرارات الإدارية بها، وتحليل أهدافها وسياساتها واستراتيجياتها ومراقبتها. (متطلب سابق ٢٢١ دار).

• مقررات مسار إدارة التسويق :

٣٤٣ دار	سلوك المستهلك	(ثلاث ساعات)
---------	---------------	--------------

يهدف المقرر إلى التعريف بالجوانب المختلفة لسلوك المستهلك والعوامل التي تؤثر فيها وأهميتها في اتخاذ القرارات التسويقية بالمنشأة. ويشتمل المقرر على عرض تفصيلي لعملية اتخاذ القرارات من قبل المستهلك ونماذج سلوكه، وطرق تجزئة السوق إلى قطاعات وأثر ذلك على استراتيجيات التسويق. (متطلب سابق ٢٤١ دار).

٣٤٥ دار	بحوث التسويق	(ثلاث ساعات)
---------	--------------	--------------

يهدف المقرر إلى توضيح أهمية دور المعلومات التسويقية ووسائل توفيرها في أداء أنشطة إدارة التسويق بالمنشأة. ويشتمل على مناقشة تفصيلية لدور نظم المعلومات التسويقية وبحوث التسويق في اتخاذ القرارات، وأنواع وأنشطة تصميم وتتنفيذ بحوث التسويق، وتحليل وإعداد التقرير النهائي المتعلق ببحث تسويقي كامل. (متطلب سابق ٢٤١ دار).

٣٤٧ دار	إدارة التوزيع والمنشآت التسويقية	(ثلاث ساعات)
---------	----------------------------------	--------------

يهدف المقرر إلى دراسة الجوانب الوصفية والتحليلية لإدارة نشاطات التوزيع. ومن محتويات المقرر عرض تحليلي لإدارة التوزيع، ودراسة استراتيجيات وأساليب التوزيع المباشر وغير المباشر، وتجارة الجملة والتجزئة، والتوزيع المادي. (متطلب سابق ٢٤١ دار).

التسويق الدولي	٣٥ دار
(ثلاث ساعات)	

يهدف المقرر إلى تحليل بيئة التسويق الدولي وانعكاساتها على القرارات التسويقية. ويشتمل على الموضوعات المتعلقة بأثر الظروف البيئية والداخلية للمنشأة التي تقوم بتسويق منتجاتها وخدماتها عبر حدود دولتها على تكوين المزيج التسويقي الدولي الملائم وإدارة هذه النشاطات. (متطلب سابق ٢٤١ دار).

إدارة الترويج	٤٤ دار
(ثلاث ساعات)	

يهدف المقرر إلى دراسة دور الترويج والاتصالات التسويقية كعنصر أساسي في إدارة التسويق. ويشتمل على تحديد أهداف واستراتيجيات وبرامج المزيج الترويجي الملائم مع التركيز على إدارة نشاطات الإعلان كعنصر رئيسي في مزيج الترويج مع إعطاء أهمية لعناصر الترويج الأخرى كجزء من نظام متكامل. (متطلب سابق ٢٤١ دار).

التخطيط والرقابة في التسويق	٤٤ دار
(ثلاث ساعات)	

يهدف المقرر إلى دراسة كل من التخطيط والرقابة في التسويق في ضوء الخطة المتكاملة للمنشأة. ويشتمل على دراسة تفصيلية لإعداد الخطة الرئيسية للتسويق وخطط عناصر مزيج التسويق، وعرض تحليل نظم وأساليب الرقابة على النشاطات التسويقية المختلفة (متطلب سابق ٢٤١ دار).