بناء تنمية القدرات المحاضرة المباشرة ١ من المحاضرة ١ الى ٥ <u>المحاضرة ١</u>

## مهارات الاتصال الجيد

- مفهوم الاتصال
- تصنيف الاتصال بناءً على عدد الأطراف المشاركة فيه ( الذاتي-الاتصال الشخصي- الاتصال الجمعي)
  - تصنيف الاتصال حسب اللغة (الاتصال اللفظي الاتصال غير اللفظي الاتصال غير اللفظي
    - تصنيف الاتصال حسب العلاقة بين أطرافه (الإتصال المباشر) عير المباشر)

المحاضرة ٢

## مهارات الاتصال الجيد

□ أهمية الاتصال
□ خصائص الاتصال الجيد (السرعة - الدقة - وضوح المعنى - الحالة النفسية - انخفاض التكاليف - الإقتاع - مراعاة الفروق الفردية )
انخفاض التكاليف - الإقتاع - مراعاة الفروق الفردية)
□ عناصر الاتصال
□ أهداف الاتصال
<ul> <li>مهارات الاتصال الجيد</li> </ul>
■ مهارات التحدث

مهارات الكتابة

مهارات الإنصات

مهارات القراءة

معمورات استخدام الاتصال غير اللفظي

#### المحاضرة ٣

### مهارات إدارة الاجتماعات

- مفهوم الاجتماع
- أهمية الاجتماعات
- مبررات عقد الاجتماعات
- العناصر الأساسية للاجتماعات
- المبادئ العامة لتحقيق النجاح في إدارة الاجتماعات
- أنواع الاجتماعات (تبادل المعلومات اتخاذ القرار البحث والدراسة الطارئة الروتينية )

### المحاضرة ٤

### مهارات إدارة الاجتماعات

- مراحل الاجتماعات
- المرحلة الأولى قبل الاجتماع
- المرحلة الثانية أثناء الاجتماع
  - المرحلة الثالثة بعد الاجتماع
    - مهارات إدارة الاجتماعات

#### المحاضرة ٥

# مهارات حل المشكلات

- مفهوم المشكلة
- < مفهوم حل المشكلة
- ح مفهوم مهارة حل المشكلة
  - < أنواع المشاكل
- ح تقسير مهارة حل المشكلات
  - < النظرية السلوكية
  - النظرية المعرفية
  - > الحل الجماعي للمشكلة
- > مبررات الحل الجماعي للمشكلات
- > الجوانب الإيجابية للحل الجماعي للمشكلة
- ح الجوانب السلبية للحل الجماعي للمشكلة