

حل اسئلة م الموضوعات خاصة في الادارة

الفصل الثاني ١٤٤٠

س١- عنصر من عناصر الذكاء الاستراتيجي الذي يدل على قدرة متخذ القرار على الاستجابة السريعة باعتماد الظن والتخمين المتكون من الخبرة الشخصية:

- أ- الحدس
- ب- الابداع
- ت- الرؤية المستقبلية
- ث- الشراكة

س٢- يتسم القادة الاذكياء استراتيجيا بالخصائص التالية ماعدا واحدة وهي :

- أ- يتمتعون بثقة عالية بالنفس
- ب- يعتمدون طرائق تقليدية في توظيف عقولهم في الاستجابة للتغيرات البيئية
- ت- يحفزون الاخرين على الاداء المتميز
- ث- يعتمدون على العقل بدل القوة في انجاز العمل

س٣- من انواع الازمات الجزئية :

- أ- عدم رضا العاملين واستيائهم
- ب- ازمات الصقيع التي تهدد المزروعات
- ت- عدم توفر السيولة
- ث- تسمم في احدى المدارس

س٤- مرحلة من مراحل تطور الازمات يطلق عليها ايضا مرحلة التحذير والانذار المبكر تبدأ في الظهور بشكل احساس بهم هي مرحلة :

- أ- النمو
- ب- الانحسار
- ت- الميلاد
- ث- النضج

س٥- كل العبارات التالية تعرف الازمة داخل المنظمات ماعدا واحدة وهي :

- أ- فترة حرجة او ظرف انتقال يتصف بعدم التوازن
- ب- حالة توتر ونقطة تحول و موقف عصيب يمكن ان يؤدي الى نتائج سلبية
- ت- عائق او مانع يحول بين الفرد والهدف الذي يسعى الى تحقيقه

ث- حدث مفاجئ غير متوقع

س٦- من الاسباب التي ادت الى ظهور الازمات داخل المنظمات :

- أ- حسن التخطيط
- ب- توافق المصالح
- ت- وحدة الهدف
- ث- **السلط واستعراض القوة**

س٧- من خصائص الازمة داخل المنظمة :

- أ- اتصافها بالبساطة والوضوح
- ب- يتم استخدام الانماط التنظيمية المألوفة لمواجهتها
- ت- توقع حدوثها
- ث- **تشكل تهديدا لمصالح الكيان الاداري**

س٨- استراتيجية من استراتيجيات مواجهة الازمة والتي تقوم على التحليل الدقيق والشامل بهدف تجزئة الازمة الى اجزاء، هي استراتيجية :

- أ- **التجزئة**
- ب- العنف
- ت- تغيير مسار الازمة
- ث- وقف النمو

س٩- استراتيجية من استراتيجيات مواجهة الازمة وذلك عبر دفع القوى المشاركة في صناعة الازمة الى مرحلة متقدمة تظهر فيها الخلافات ، هي استراتيجية :

- أ- التجزئة
- ب- العنف
- ت- **تصعيد الازمة**
- ث- اجهاص الفكر

س١٠- واحدة من الاتي ليست من مبادئ التعامل مع الازمات :

- أ- المباغتة
- ب- الحشد وجمع القوة الالزمة لمعالجتها
- ت- توخي الهدف
- ث- **معالجتها على انفراد دون الحاجة للاستعانة بالآخرين**

س١١- للنجاح في التعامل مع الازمة يجب:

- أ- غلق قنوات الاتصال
- ب- **تضفيض السلطة**
- ت- تعقيد الاجراءات
- ث- اتباع سياسة الفعل ورد الفعل

س١٢- واحدة من العبارات التالية خطأ عن التسويق الأخضر وهي :

- أ- التسويق الأخضر مدخل اداري مبدع يهدف الى تحقيق الموازنة بين حاجات الزبائن والبيئة وهدف الربحية
- ب- التسويق الأخضر مدخل نظمي متكمال يهدف الى التأثير في تفضيلات الزبائن بصورة تدفعهم نحو التوجه الى منتجات صديقة للبيئة
- ت- التسويق الأخضر عملية بيع المنتجات والخدمات التي تتسم في كونها صديقة للبيئة
- ث- **التسويق الأخضر يشمل بعض القطاعات دون الأخرى**

س١٣- مرحلة من مراحل تطور التسويق الأخضر حيث توجه المسوقون نحو الاهتمام بمشكلات المجتمع هي مرحلة :

- أ- المرحلة الاستهلاكية والتوجه البيئي
- ب- التسويق الأخضر
- ت- **المسؤولية الاجتماعية والتسويق**
- ث- التسويق الوردي

س١٤- من معوقات تطبيق التسويق الأخضر :

- أ- الوعي التام للمستهلكين بأهمية المنتجات الخضراء
- ب- كثرة المنتجات الخضراء في السوق
- ت- **الارتفاع النسبي لأسعار المنتجات الخضراء**
- ث- تشجيع وزارة الفلاحة على شراء المنتجات الخضراء

س١٥- يرتبط مفهوم التسويق الأخضر بكل المعاني التالية ماعدا :

- أ- إعادة تدوير المنتجات
- ب- **استنزاف الموارد الطبيعية**
- ت- تطوير الترويج
- ث- **المسؤولية الاجتماعية لمنظمات الاعمال**

س١٦- واحدة من الاتي ليست من استراتيجيات التسويق الاخضر :

- أ- الاستراتيجية شديدة الخضراء
- ب- الاستراتيجية المائلة للاخضرار
- ت- استراتيجية الظل الاخضر
- ث- استراتيجية الخضراء الهجومية

س١٧- ضمن نماذج المستهلك الاخضر ، قد يرغب هؤلاء في الانخراط في نشاطات بيئية من وقت لآخر :

- أ- المتذمرون
- ب- المشترون الخضراء
- ت- الالامبالون
- ث- البراعم

س١٨- استراتيجية المائلة للاخضرار يكون فيها :

- أ- المنتج منخفض ، السعر منخفض ، التوزيع منخفض ، الترويج منخفض
- ب- المنتج عالي ، السعر منخفض ، التوزيع منخفض ، الترويج عالي
- ت- المنتج عالي ، السعر عالي ، التوزيع منخفض ، الترويج عالي
- ث- المنتج عالي ، السعر منخفض ، التوزيع عالي ، الترويج منخفض

س١٩- لا يمكن لرجل التسويق الاعتماد على شبكة الانترنت في المجال التالي :

- أ- البيع
- ب- الشراء
- ت- التحفيز
- ث- التوزيع

س٢٠- واحدة من العبارات التالية لاتصح حول التسويق الالكتروني :

- أ- التسويق الالكتروني يحقق الى حد كبير المساواة للجميع في التسويق
- ب- التسويق الالكتروني له نماذجه وادواته التي تساهم في تحقيق اهداف المنظمة
- ت- التسويق الالكتروني هو تسويق عبر الانترنت
- ث- التسويق الالكتروني عالي التكلفة

س٢١- لا يمكن ان يكون التسويق الالكتروني عبر :

- أ- الطاكس

- بـ- الایمیلات
- تـ- الشبکات الاجتماعية
- ثـ- المنتديات

س٢٢- من التحديات التي تواجه التسويق الالكتروني :

- أـ التطویر والتغییر السريع للبرمجیات
- بـ امكانیة لمس المستهلك للسلع
- تـ قلة السلع
- ثـ الثقة في وسائل الدفع الالكترونية

س٢٣- هي القيم والعادات والمعتقدات السائدة في مجتمع ما ، وكذلك الاتجاه المادي الذي يعكس تلك القيم :

- أـ الحضارة
- بـ المدنیة
- تـ الثقافة
- ثـ الاحترافية

س٢٤- بالاعتماد على معيار القوة والتكيف ، الثقافة التي تختر مقاومة التغيير وظهور العداء لمن يناصر اسلوب العمل الجديد ، هي الثقافة :

- أـ الضعف
- بـ غير السوية
- تـ القوية

س٢٥- من خصائص الشركات المتعددة الثقافات :

- أـ موارد بشرية غير متنوعة
- بـ مفهوم متساوي للأهداف التنظيمية
- تـ مستوى مرتفع من الصراعات
- ثـ التفرقـة بين العمال

س٢٦- بالاعتماد على معيار الفهم المشترك والصداقـة، الثقافة التي تختص باعتماد سياسة الباب المفتوح هي ثقافة :

- أـ المتناثرة
- بـ الاجراء

ت- شبكة العلاقات

ث- المجتمع

س٢٧- من أنواع الشركات العائلية :

أ- الشركات المساهمة

ب- شركات المسؤولية المحدودة

ت- شركات المسؤولية الاجتماعية

ث- الشركات الريادية

س٢٨- يعد سبباً من أسباب نجاح الشركات العائلية:

أ- ضعف روح التأسيس بعد غياب المؤسسين

ب- تداخل البعد العائلي مع البعد الاستثماري

ت- انخفاض درجة الرسمية

ث- عدم إعطاء الصالحيات الكافية لتنفيذ المهام

س٢٩- من مزايا الشركات العائلية :

أ- انحصار.... في التصرف الإداري والمالي

ب- سرعة اتخاذ القرار

ب- هوامش ربح ضعيفة

د- معدلات نمو مبيعات منخفضة

س٣٠- من بين الأسباب التي قد تتسبب في فشل الشركات العائلية :

أ- الإيضاح والشفافية بين أبناء العائلة

ب- قوة روح التأسيس بعد غياب المؤسسين

ت- استحواذ أبناء العائلة على المناصب الهاامة وعدم اتحاد المجال لغير

ث- إعطاء الصالحيات الكافية لتنفيذ المهام

س٣١- من الأطراف المعنية بتطبيق مفهوم حوكمة الشركات :

أ- أصحاب المصالح

ب- العملاء

ت- الجامعات

س٣٢- من مزايا حوكمة الشركات :

أ- تضاعف المخاطر المتعلقة بالفساد

بـ- اضعاف الشركات الوطنية على المنافسة

تـ- رفض الاستثمارات الخارجية

ثـ- زيادة فرص العمل لأفراد المجتمع

سـ٣٣- واحدة من الآتي ليست من المبادئ الأساسية لحكمة الشركات :

أـ الشفافية والافصاح

بـ ضمان حقوق المساهمين

تـ ضمان وجود أساس فعال لحكمة الشركات

ثـ التمييز في التعامل مع المساهمين

سـ٣٤- تعرف بإنها التزام منظمة الأعمال تجاه المجتمع الذي تعمل فيه:

أـ المسؤولية الفردية

بـ المسؤولية الجماعية

تـ المسؤولية الاجتماعية

ثـ المسؤولية الوطنية

سـ٣٥- من أبعاد المسؤولية الاجتماعية :

أـ البعد الإداري

بـ البعد الأدبي

تـ البعد الديني

ثـ البعد الاقتصادي

سـ٣٦- يعرف التعلم التنظيمي بأنه عبارة عن "البيئة التعليم التي تتبنّاها المنظمة وتجعلها

جزءاً من ثقافتها التنظيمية" :

أـ جوهنسن Johansen

بـ تريسي Tracey

تـ بوبر وليبشتز Popper&Lipshitz

ثـ كوك وروسل Cook & Russel

سـ٣٧- من العوامل المؤدية إلى اهتمام المنظمات بالتعلم :

أـ المنافسة التقليدية

بـ بطء التطور

تـ فعالية التعلم التنظيمي كأداة لنشر المعرفة داخل أقسام المنظمة

ثـ اعتبار التجارب السيئة تجارب فاشلة لا يمكن التعلم منها

س٤٨- حسب واتكنز ومارسك Watkins & Marsic واحدة من الاتي ليست من متطلبات المنظمة المتعلمـة :

- أ- ربط المنظمة بالبيئة الخارجية
- ب- تشجيع الحوار والاستعلام
- ت- تشجيع التعاون والتعلم الجماعي
- ث- توفير قيادة تشغيلية للتعلم

س٤٩- المنظمة المتعلمـة هي "المنظـمة المـاهـرة في خـلـقـ وـاـكتـسـابـ وـتـحـوـيـلـ المـعـرـفـةـ وـفيـ تـعـدـ..... لـتـعـكـسـ المـعـرـفـةـ وـالـرـؤـيـاـ الـجـدـيـدـةـ" هذا التعريف ذـ :

- أ- سينج Senge
- ب- سيرمان Sugarman
- ت- كارفن Garvin
- ث- مارسك Marsick

س٤٠- تـمـتـ صـيـاغـةـ مـصـطـلـاحـ الـقـيـادـةـ التـحـوـيـلـيـةـ لـأـوـلـ مـرـةـ مـنـ قـبـلـ :

- أ- تيتشي Tichy
- ب- جان كريجر Jan Krieger
- ت- بيرنز Burns
- ث- داونتون Downton

س٤١- نوع من انواع القيادات الادارية ومدخل جديد للتغيير والتطوير الهدف منه تحقيق تغييرات نحو الافضل وذلك من خلال مشاركة القادة والمرؤوسين في تحقيق اهداف عالية المستوى :

- أ- القيادة النسائية
- ب- القيادة التحويلية
- ت- القيادة الرسالية
- ث- القيادة التبادلية

س٤٢- ضمن ابعاد القيادة التحويلية ، عندما يتعامل المدير مع كل موظف على حدة باهتمام خاص ، يعبر ذلك عن البعد التالي :

- أ- الدفع والالهـامـ
- ب- الاهتمام الفردي
- ت- التشجيع الابداعي

ثـ- التأثير المثالي

س٤٣- ضمن ابعاد القيادة التحويلية ، عندما يحفز مدير مبيعات موظفيه لكي يحققوا ارقاماً قياسية من خلال العبارات التشجيعية ، يعبر ذلك عن البعد :

- أـ التشجيع الابداعي
- بـ الدفع والالهام
- تـ الكاريزما
- ثـ الاهتمام الفردي

س٤٤- ليس من خصائص القائد التحويلي :

- أـ تحمل المخاطر
- بـ القدرة على القيام بالاعمال مع مصادقة الاعلى منه مرتبة
- تـ الاحساس بالآخرين
- ثـ تكوين الثقة المؤسسية

س٤٥- من اهم التحديات التي تواجه المنظمة ، عندما يلح الزبون على تسليم بضاعته في اسرع وقت ، فهذا مثال على :

- أـ تحدي ارضاء اصحاب المصالح
- بـ تحدي القيادة والموارد البشرية
- تـ تحدي اللعب عند نهاية الاقطاب
- ثـ تحدي الحفاظ على البيئة

س٤٦- تعتبر التنظيمات الافتراضية احدى تحديات المنظمات التالية :

- أـ تسونامي المعرفة
- بـ الهندسة المعمارية التنظيمية
- تـ القيادة والموارد البشرية
- ثـ اللعب عند نهاية الاقطاب

س٤٧- واحدة من الاتي ليست من نتائج اعتبار الادارة عقل المنظمة :

- أـ تأسيس منظمة متطرفة اداريا
- بـ تكوين الكفاءات
- تـ تحقيق مؤشرات الاداء المنظمي
- ثـ ازاحة المنافسين والسيطرة الكلية على السوق

س٤٨- واحدة من العبارات التالية حول الذكاء كذبيرة الادارة ليست صحيحة هي :

- أ- قوة فطنة
- ب- استكشاف الامر
- ت- بطء فهم
- ث- جودة رأي

س٤٩- واحدة من العبارات التالية خاطئة حول الذكاء الاستراتيجي وهي :

- أ- الذكاء الاستراتيجي جزء من نظام الشخصية التي يتمتع بها قادة المنظمات
- ب- الذكاء الاستراتيجي وظيفة تعامل مع كل القضايا التي تؤثر في المنظمات في المدى المتوسط والطويل
- ت- الذكاء الاستراتيجي عملية فكرية تقوم على ربط المفاهيم بعضها البعض وادرارك ما تشابه منها وما اختلف ومعرفة العلاقة بينها
- ث- الذكاء الاستراتيجي عملية لجمع المعلومات لصالح صناع القرار

س٥٠- عنصر من عناصر الذكاء الاستراتيجي الذي يدل على قدرة القيادة على التفكير في نسق مفتوح وعلى إعادة تشكيل عناصر الخبرة في اشكال جديدة :

- أ- الحدس
- ب- الابداع
- ت- الدافعية
- ث- الشراكة

كتابة وحلول :

Zainab Habib♥ & متعب

والشكر موصول لمن وافقنا بالاستلهة..