

تبويب اسئله الاداره الاستراتيجيه

الحاضرة الاولى

يعرف **Ackoff** التخطيط الاستراتيجي على انه تصور المستقل المرغوب

- A. الرؤيه التي تسمح بتحقيقه
- B. الرساله التي تمكن من بلوغه
- C. الأهداف التي تساعده على بلوغه
- D. الوسائل التي تسمح ببلوغه

التخطيط الاستراتيجي

- A. يبدأ بإعداد الخطة الاستراتيجية
- B. ينتهي إلى إعداد الخطة الاستراتيجية
- C. يقوم على الخطة الاستراتيجية
- D. لا علاقه له بالخطة الاستراتيجية

الفجوه الاستراتيجيه هي الفرق بين

- A. الوضعيه المرغوبه والوضعيه المخططه
- B. الوضعيه المتوجه نحوها والوضعيه المحققه
- C. الوضعه المحققه والوضعيه المخططه
- D. الوضعيه المرغوبه والوضعيه المتوجه نحوها

حسب المدرسة البيئية ، تكون الخطة الاستراتيجية عبارة عن

- A. سبق تقلبات البيئة
- B. رد فعل لتحديات البيئة
- C. اغتنام فرص البيئة
- D. تفادي مخاطر البيئة

حسب مدرسة التشكيل تكون الخطة الاستراتيجية عبارة عن

- A. عملية تحويل (نموذج)
- B. وضع شكل للخطة
- C. خطة
- D. عملية تموقع

من جاء بنموذج 5P هو

- A. DRUcker
- B. Porter
- C. Minzberg
- D. Chandler

ليس من خصائص استراتيجية المنظمة

- A. تشمل المنظمة ككل
- B. تنفذ على مستوى الإدارة العليا
- C. تستثمر التفكير العقلاني والقدرات الحدسية للمدربين
- D. تكون على المدى البعيد

ليس من ابعاد الاداره الاستراتيجيه

- A. البعد الاقتصادي
- B. البعد السياسي
- C. البعد الإداري
- D. البعد التنظيمي

النموذج الذي يعتمد على القيمة والحماية من التقليد ومساحة النشاط هو نموذج

- 5 P .A
- 3 V .B
- PTV .C
- VIP .D

المحاضرة الثانية

تتمثل العلاقة بين رسالة المؤسسة وسبب تواجدها في كون

- A. رسالة المؤسسة ناتجة عن سبب تواجدها
- B. سبب تواجد المؤسسة ناتج عن رسالتها
- C. رسالة المؤسسة هي نفس سبب تواجدها
- D. سبب تواجد المؤسسة لا علاقة له برسالتها

الاطار العام الذي يحكم نشاط وأداء المؤسسه هي

- A. اهداف المؤسسه
- B. رساله المؤسسه
- C. رؤيه المؤسسه
- D. قيم المؤسسه

المحاضرة الثالثة

يتم التحليل الاستراتيجي في

- A. 3 اتجاهات
- B. 4 اتجاهات
- C. 5 اتجاهات
- D. 6 اتجاهات

ليس من مراحل تحليل البيئة الكلية

- A. جمع بيانات حول عوامل البيئة المؤثرة
- B. تصنيف عوامل البيئة المؤثرة
- C. تشخيص البيئة
- D. التحليل

يتم تصميف عوامل البيئه الخارجيه للمنظمه باستعمال نموذج

- PEST .A
- VRIO .B
- VIP .C
- 5F .D

يستعمل نموذج PESTSL

- A. تصميف عوامل البيئه الخارجيه للمنظمه
- B. حصر عوامل البيئه الداخليه للمنظمه
- C. تحليل عوامل البيئه الخارجيه للمنظمه
- D. تحليل عوامل البيئه الداخليه للمنظمه

يستعمل نموذج PESTL

- A. تصميف عوامل البيئه الخارجيه للمنظمه
- B. حصر عوامل البيئه الداخليه للمنظمه
- C. تحليل البيئه الخارجيه للمنظمه
- D. تحليل البيئه الداخليه للمنظمه

ليس من عناصر نموذج القوى التنافسيه Porter

- A. المنتجات البديلة
- B. المنافسون المحتمل دخولهم
- C. الموردون
- D. الابتكارات

لا يدخل ضمن عناصر نموذج القوى التنافسيه Porter

- A. المنتجات البديلة
- B. المنافسون المحتمل دخولهم
- C. الابداعات
- D. الموردون

ليس من خصائص المجموعات الاستراتيجيه أنها

- A. تمثل خريطة للقطاع
- B. تبين التنافس داخل المجموعه
- C. تبين بين المجموعات
- D. تظهر الكثافه التنافسيه في السوق

المحاضرة الرابعة

تقسم سلسلة القيمة المؤسسة الى

- A. وظائف اساسيه ووظائف ثانويه
- B. وظائف داعمه ووظائف عمليه
- C. وظائف استراتيجيه ووظائف عاديه
- D. وظائف اداريه ووظائف مؤسسه

في سلسلة القيمة يدخل الامداد الداخلي ضمن الوظائف :

- A. الثانويه
- B. الاساسية
- C. الداعمه
- D. العاديه

في سلسلة القيمة تدخل الموارد البشرية ضمن الوظائف:

- A. الثانوية
- B. الأساسية
- C. الداعمة
- D. العادية

حسب Porter تكون مصادر الميزة التنافسيه موزعه عبر ...

- A. وظائف المنظمه
- B. الوظائف الاساسيه
- C. الوظائف العاديه
- D. الوظائف الثانويه

مجموعة الانشطة والعمليات التي تستعمل من خلالها المؤسسة مواردها هي

- A. القدرات الاستراتيجية للمؤسسة
- B. قدرات المؤسسة
- C. القدرات الدنيا للمؤسسة
- D. مهارات المؤسسة

لا يدخل في اعتبارات نموذج VRIO

- A. القيمة
- B. مساحة النشاط
- C. الندرة
- D. صعوبة التقليد

المحاضرة الخامسة

اول من استعمل عبارة نظرية اصحاب المصلحة هو

- A. Ansoff .A
- B. Mintzberg .B
- C. Drucker .C
- D. Porter .D

اول استعمال لعبارة ، نظرية أصحاب المصلحة ، كان في

- A. 1966 .A
- B. 1967 .B
- C. 1968 .C
- D. 1969 .D

اصحاب المصلحة المتعاقدون هم أصحاب المصلحة

- A. الاوليون
- B. الثنائيون
- C. الداخليون
- D. الخارجيون

يقصد بتحليل السلطات

- A. تحليل السلطات المتواجدة داخل المنظمة
- B. تحليل اصحاب المصلحة
- C. تحليل سلطة الزبائن والموردين
- D. تحليل سلطة اصحاب الاسهم والمدير

المحاضرة السادسة

صاحب المصلحة ذو الاهتمام الكبير والسلطة الضعيفه يجب

- A. ابلاغه
- B. منحه الجهد الأدنى
- C. منحه الاهميـه القصوى
- D. ارضاؤه

صاحب المصلحة ذو السلطة الكبيرة والذي لا يولي اهتماما كبيرا بامور المؤسسة يجب

- A. ابلاغه
- B. منحة الجهد الادنى
- C. منحة الاهميـه القصوى
- D. ارضاؤه

صاحب المصلحة الذي يتميز بالقدرة والشرعية يكون

- A. تابعا
- B. مسيطرًا
- C. محتاجا
- D. خطيرا

صاحب السلطة الذي يتميز بالسلطة والالاحاج يكون

- A. تابعا
- B. مسيطرًا
- C. محتاجا
- D. خطيرا

حسب تحليل أصحاب المصلحة الذي يقوم على الشرعيه والسلطه والالاحاج فيعتبرون شركاء كاملين هم متوفرون فيهم

- A. خاصيه واحده
- B. خاصيتان
- C. 3 خصائص
- D. 4 خصائص

المحاضرة السابعة

يأتي التحليل SWOT

- A. قبل التشخيص الاستراتيجي للبيئه الداخلية
- B. قبل التشخيص الاستراتيجي للبيئه الخارجيه
- C. قبل التشخيص الاستراتيجي للبيئه الداخلية والخارجية
- D. بعد التشخيص الاستراتيجي للبيئه الداخلية والخارجية

يبني التفكير في تحليل SWOT على مقارنه نتائج تشخيص

- A. البيئه الداخلية والبيئه الخارجيه للمؤسسه
- B. البيئه الداخلية بالمنافسين
- C. البيئه الخارجيه للمؤسسه بالمنافسين
- D. البيئه الداخلية والبيئه الخارجيه للمؤسسه بالمنافسين

حسب مصفوفه TOWS تأتي الاستراتيجيه الهجوميه في خانه

- WO .A
- SO .B
- WT .C
- ST .D

تقوم المؤسسة ببناء قوي ذو طبع استراتيجية هجوميه في حالة

- WO .A
- SO .B
- WT .C
- ST .D

حسب مصفوفة TOWS تاتي الاستراتيجية الدفاعية في خانة

- Wo .A
- So .B
- WT .C
- ST .D

تقوم المؤسسة ببناء قوى لوضع استراتيجية دفاعية في حالة

- Wo .A
- So .B
- WT .C
- ST .D

المحاضرة الثامنة

لaidخل ضمن أدوات التحليل الاستراتيجي

- A. دورة حياة المنتج
- B. المكانة التنافسية
- C. اثر التجربة
- D. حصة المؤسسة من السوق

تميز المرحله الأولى من دوره حياه المنتج بـ

- A. اقتصاديات الحجم
- B. استرجاع التكاليف
- C. كثره المنافسه
- D. ارتفاع معدل النمو

المفروض تكون الاجابة انعدام اقتصاديات الحجم

للمنتج خصائص وأوضاع تختلف باختلاف

- A. الاستراتيجية التي تخصه
- B. المرحلة التي يوجد فيها
- C. مكانته في السوق
- D. معدل نمو سوقه

لا يعود اثر التجربة الى

- A. عملية التعلم التي تستفيد منها المؤسسة
- B. التطور التقني الذي يرافق قطاع المؤسسة
- C. جاذبية قطاع المؤسسة
- D. اقتصاديات الحجم التي تستفيد منها المؤسسة ومتؤدي اليه من تأثير

من اهم بعلاقه نسبة انخفاض التكاليف بنسبه زياده الانتاج هم

E.J Andress و W.B HIRSHMANN .A

A.Chandler و E.J Andress .B

M.porler و W.B HIRSHMANN .C

E.J Andress و M.porler .D

المحاضرة التاسعة

يعتمد نموذج BCGI على

- A. المكانه التنافسيه وجاذبيه القطاع
- B. المكانه التنافسيه ومعدل نمو السوق
- C. معدل نمو السوق وجاذبيه القطاع
- D. جاذبيه القطاع وحصه المؤسسه من السوق

الوحدات الاستراتيجية التي تميز بحصة ضعيفه من السوق وتعرف سوقها معدل نمو مرتفع هي

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميته (الكلاب)
- C. النجم
- D. الترددات

الوحدات الاستراتيجية التي تميز بضعف الايرادات وال الحاجه الكبيرة الى الاموال هي

- A. البقرة الحلوب
- B. الاوزان الميته (الكلاب)
- C. النجم
- D. الترددات

الوحدات الاستراتيجيه التي تميز بحصه كبيره من السوق وتعرف سوقها معدل نمو مرتفع

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميته (الكلاب)
- C. النجم
- D. الترددات

الوحدات الاستراتيجية التي تميز بكثرة الإيرادات وال الحاجه الكبيره الى الأموال هي

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميتة (الكلاب)
- C. النجم
- D. الترددات

الوحدات الاستراتيجية التي تميز بحصة كبيرة من السوق و تعرف سوقها معدل نمو منخفض

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميتة (الكلاب)
- C. النجم
- D. الترددات

تميز مجالات النشاط الاستراتيجي المتواجدة في خانة(البقر الحلوب) بـ

- A. كثرة الحاجة الى الأموال وقلة الإيرادات
- B. قلة الإيرادات وقلة الحاجة الى الأموال
- C. كثرة الإيرادات وقلة الحاجة الى الأموال
- D. كثرة الإيرادات وقلة الحاجة الى الأموال

الوحدات الاستراتيجية تميز بحصه قليله من السوق و تعرف سوقها معدل نمو منخفض

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميتة (الكلاب)
- C. النجم
- D. الترددات

الوحدات الاستراتيجية التي تميز بضعف الإيرادات وعدم الحاجه الى الأموال هي

- A. البقر الحلوب
- B. الكلاب
- C. القطط
- D. القرده

يعد قطر الدائمه في محفظه النشاط باستعمال العلاقة التالية

$$\begin{aligned} d &= \sqrt{1/2} (pm/100) .A \\ d &= 1/2 \sqrt{(pm/100)} .B \\ d &= \sqrt{(pm/100) * 1/2} .C \\ d &= \sqrt{(1/2 pm/100)} .D \end{aligned}$$

ت تكون مصفوفة Mckenzy من

- A. 3 خانات
- B. 2 خانات
- C. 10 خانات
- D. 12 خانة

مناطق مصفوفه Mac Kinsey هي

- A. التردد - التطوير - النجم
- B. التردد - النجم - البقر الحلو
- C. التطوير - الحفاظ - التخلّي
- D. التطوير - البقر الحلو - الكلاب

المحاضرة العاشرة

ضمن أدوات استراتيجية الاعمال ، هناك ما يعرف بـ

- A. الاستراتيجية الالكترونية
- B. الساعه الالكترونية
- C. استراتيجية الساعه
- D. الساعه الاستراتيجي

العمليه التي تسمح للمؤسسه بتقسيم نشاطها الى وحدات متجانسه ومستقله هي

- A. التجزئه الاستراتيجيه
- B. التجزئه المتجانسه
- C. تجزئه السوق
- D. تجزئه النشاط

في مجال التجزئة الاستراتيجية ، البحث الذي يعتبر المرجع هو البحث الذي قدمه في سنة 1979

- A. Abell
- B. Porter
- C. Drucker
- D. Hirschman

حسب porter فإن للميزة التنافسية مصدرين اثنين هما:

- A. التكلفة المنخفضة والسعر المنخفض
- B. الجودة المرتفعة والتكلفة المنخفضة
- C. التكلفة المنخفضة والتميز
- D. التميز والجودة المرتفعة

يحتوى نموذج الاستراتيجيات الجنيسه Porter-1980 على

- A. ٣ استراتيجيات
- B. ٤ استراتيجيات
- C. ٥ استراتيجيات
- D. ٦ استراتيجيات

تستدعي استراتيجية السيطرة من خلال التكاليف

- A. التوريد بالحجم
- B. الإنتاج بالحجم
- C. التسويق بالحجم
- D. البيع بالحجم

تطلب استراتيجية السيطرة من خلال التكاليف توفر شرطين أساسين احد هذين الشرطين ان يكون للمؤسسة

- A. جودة عالية
- B. حصة كبيرة من السوق
- C. منافسين ضعفاء
- D. منافسين أقوياء

من عيوب استراتيجية السيطرة من خلال التكاليف انها قد تؤدي الى الدخول في

- A. المنافسه التكنولوجيه
- B. حرب الأسعار
- C. الطريق المسدود
- D. تغيير الجوده

من إيجابيات استراتيجية التميز انها تدفع بالمؤسسة نحو

- A. البحث والتطوير والإبداع المستمر
- B. السيطره على السوق
- C. مطارده التكاليف
- D. تخفيض الأسعار

تتمثل استراتيجية التميز في التوجة الى سوق واسعة وبمنتجات

- A. منخفضة الأسعار
- B. مرتفعة الأسعار
- C. قوية الإبداع
- D. مميزة

تطلب استراتيجية التميز توجيه منتجات المؤسسة

- A. لجزء ضيق من السوق
- B. لجزء واسع من السوق
- C. لشريحة ضيقة من الزبائن
- D. السوق الخارجية

عند التميز نحو الأعلى تحتاج المؤسسة إلى القدرة الكبيرة على

- A. إعادة الهندسة
- B. تخفيض التكاليف
- C. تخفيض الأسعار
- D. الابداع

عند التميز نحو الأسفل فان المؤسسة تحتاج الى قدرة كبيرة على

- A. إعادة الهندسة
- B. تخفيض التكاليف
- C. تخفيض الأسعار
- D. الابداع

يقول Porter أنه لا يمكن الاعتماد على أكثر من

- A. مصدر واحد للميزة التنافسية
- B. مصدرين اثنين للميزة التنافسية
- C. ثلاثة مصادر للميزة التنافسية
- D. أربعة للميزة التنافسية

حسب Porter فإن محاولة اتباع استراتيجية السيطرة من خلال التكاليف واستراتيجية التميز في نفس الوقت ، تؤدي إلى :

- A. الخروج من السوق
- B. اقتحام السوق
- C. الغرق في الطريق الوسط
- D. الطريق المسدود

في بعض الحالات عندما تريد المؤسسة تفادي المنافسة تختار استراتيجية

- A. التميز
- B. التركيز
- C. السيطرة من خلال التكاليف
- D. السيطرة من خلال التميز

عندما تختار المؤسسة أن تقدم عرضاً أفضل من عرض المنافسة بسعر أكبر فإنها تتبع استراتيجية

- A. التطهير مع زيادة السعر
- B. التفخيم مع زيادة السعر
- C. التميز مع زيادة السعر
- D. الجودة مع زيادة السعر

الاستراتيجية التي تقوم على تحسين مستوى قيمة العرض وتخفيض السعر بالمقارنة مع المنافسة هي

- A. استراتيجية التطهير
- B. استراتيجية التفخيم مع تخفيض السعر
- C. الاستراتيجية الهجينة
- D. الاستراتيجية المثلث

الاستراتيجية الهجينة هي الاستراتيجية التي تقوم على

- A. تخفيض مستوى قيمة العرض ورفع السعر بالمقارنة مع عرض المنافسة
- B. تخفيض مستوى قيمة العرض وتخفيض السعر بالمقارنة مع عرض المنافسة
- C. تحسين مستوى قيمة العرض ورفع السعر بالمقارنة مع عرض المنافسة
- D. تحسين مستوى قيمة العرض وتخفيض السعر بالمقارنة مع عرض المنافسة

الاستراتيجية التي تعتمد فيها المؤسسة على مصدرين للميزة التنافسية هي

- A. استراتيجية السيطرة من خلال التكاليف
- B. استراتيجية التطهير
- C. الاستراتيجية الهجينة
- D. استراتيجية التفخيم

عندما تفضل المؤسسة أن تقدم نفس عرض المنافسة بسعر أقل فإنها تتبع استراتيجية

- A. السيطرة من خلال التكاليف
- B. التميز بالجودة
- C. اقتحام السوق
- D. التنوع

المحاضرة الحادية عشر

تخص استراتيجية الاعمال

- A. مجال النشاط الاستراتيجي
- B. مجال نشاط المؤسسة
- C. قطاع المؤسسة
- D. سوق المؤسسة

في نموذج Ansoff لسنة 1957 يعرف التنوع على انه تقاطع المنتجات

- A. الحاليه مع السوق الحاليه
- B. الجديده مع السوق الحاليه
- C. الحاليه مع السوق الجديده
- D. الجديده مع السوق الجديده

أهم الخيارات الاستراتيجية المتاحة للمؤسسة هي

- A. التنوع والتبسيط
- B. التنوع والشخص
- C. التبسيط والشخص
- D. التصدير والاستيراد

التنوع والشخص يمثلان اهم الخيارات الاستراتيجية المتاحة

- A. المؤسسه
- B. لوحدات الاعمال
- C. للوظائف
- D. للقطاع

ليس من اهداف التنوع

- A. التواجد
- B. اعاده الانتشار
- C. البقاء او التعزيز
- D. تخفيض التكاليف

اذا كانت للمؤسسة مكانة تنافسية كبيرة في قطاع ذي جاذبية عالية، فإن التنوع يهدف إلى :

- A. التواجد
- B. إعادة النشر
- C. البقاء أو التعزيز
- D. تخفيض التكاليف

اذا كان للمؤسسة مكانة كبيرة في القطاع ذي جاذبية ضعيفة فان التنوع يهدف

- A. التواجد
- B. اعادة الانتشار
- C. البقاء او التعزيز
- D. تخفيض وتكاليف

عندما تكون للمؤسسة مكانة تنافسية متوسطة في قطاع ذي جاذبية متوسطة ، فإن التنوع يهدف إلى

- A. التواجد
- B. إعادة النشر
- C. البقاء أو التعزيز
- D. تخفيض التكاليف

يسمح التنوع الخلفي (العلوي) للمؤسسة أن تتحكم إلى درجة معينة

- A. مبيعاتها
- B. البحث عن الزبائن
- C. توريداتها
- D. تحسين شبكة توزيعها

المحاضرة الثانية عشر

استراتيجية النمو الداخلي هي تلك الاستراتيجية التي تعتمد فيها المؤسسة على

- A. قدراتها ومواردها الداخلية من أجل تحقيق تنميتها
- B. قدراتها وبعض الموارد الخارجية من أجل تحقيق تنميتها
- C. بعض قدراتها وبعض الموارد الخارجية من أجل تحقيق تنميتها
- D. بعض قدراتها الداخلية وبعض الموارد الخارجية من أجل تحقيق تنميتها

من أهم ما يميز النمو الداخلي أنه عملية

- A. متقطعة وطويلة الأجل
- B. متقطعة وقصيرة الأجل
- C. متواصلة وطويلة الأجل
- D. متواصلة وقصيرة الأجل

المحاضرة الثالثة عشر

يشار الاندماج التساوي بالعلاقة

$$\begin{array}{ll} A=B=C & .A \\ A+B=C & .B \\ A=B+C & .C \\ A+B=A & .D \end{array}$$

في مجال اندماج المؤسسة ، تدل العلاقة $A+B=C$ على

- A. اندماج الاستحواذ
- B. اندماج الجمع
- C. اندماج التناظر
- D. اندماج التساوي

في مجال اندماج المؤسسة تدل علاقة $A+B=A$ على اندماج ...

- A. الاستحواذ
- B. الجمع
- C. التناظر
- D. التساوي

استراتيجيات النمو المتقاسم هي استراتيجيات التي تعتمد فيها المؤسسة في عملية نموها على

- A. نموها الداخلي ونموها الخارجي
- B. نموها الداخلي فقط
- C. قدراتها الذاتية وقدرات مؤسسات أخرى
- D. النمو المتقاسم بين مختلف الورش

التحالف بين المؤسسات عملية

- A. نهائية
- B. غير نهائية
- C. موسمية
- D. جزئية

لا يدخل ضمن انواع التحالف

- A. شبه التركيز
- B. شبه التجميع
- C. التجميع
- D. التكامل

التحالف الذي تصبح بموجبه المؤسستان أو المؤسسات المتحالفة غير متنافسة ولكنها متكاملة هو تحالف

- A. شبه التركيز
- B. شبه التجميع
- C. التجميع
- D. التكامل

التحالف الذي يؤدي بين انتقال وتحويل المعرفة والمهارات بين المؤسسات المتحالفة هو تحالف

- A. شبه التركيز
- B. شبه التجميع
- C. التجميع
- D. التكامل

التحالف الذي يصلح فقط عندما تكون إمكانيات التكامل بين مؤسسات اطراف التحالف ضعيفة

- A. شبه التركيز
- B. شبه التجميع
- C. التجميع
- D. التكامل

تعاون المؤسسة مع المؤسسات غير المنافسة هو ما يعرف باستراتيجيات

- A. التحالف
- B. الشراكة
- C. الشراء
- D. الحياة

تخلي العميل جزئياً أو كلياً عن نشاط أو انشطة ليقوم بها المورد هي ما يعرف بـ

- A. التكافل
- B. الازاحة
- C. التخلي
- D. التعاون

المحاضرة الرابعة عشر

لا يوجد عليها اسئلة

تم بحمد الله تبويب اسئلة الاختبار لعام ١٤٣٨ الفصل الاول والثاني

واخص بالشكر

لوسيندا و ميوش وصدى الامل و ام رima و ابو عبدالله والاسمري

جنون إحساس