بسم الله الرحمن الرحيم كويز القراءة والمحادثة - المحاضرة الثامنة [أسئلة مراجعة - القراءة والمحادثة - د. محمد الدوغان]

- 1) من وسائل جذب الجمهور اليك
 - ان تصل الى هناك قبل الجمهور
 - الايتداء بمقدمة طويلة
 - ذكر حقيقة مذهلة
- 2) من وسائل جذب الجمهور اليك
- اعرض صورة او دع الجمهور يشاهد شيئا
 - اذكر قصه معروفة
 - لاشيء مماسبق
- 3) ان تجعل نفسك احد المستمعين وتظهر الانفعالات التي تتوقعها من الجمهور
 - يسقطك من اعين الجمهور
 - من المشاكل التي يجب تجنبها عند الالقاء
 - من النصائح والتنبيهات التي يجب الاخذ بها عند الالقاء
 - 4) من الاتقان في الالقاء
 - ان تنظر الى جميع الحضور وان تشعر كل واحد منهم وكانك تتحدث له
 - ان لاتنظر الى احد من الجمهور ونما الى مجموع الجمهور
 - ان تنظر الى مقدمة الجمهور فقط
- 5) ان تقول في مقدمة حديثك :انا لست بالخطيب البارع ولا الملقي المميز انما احرجني احدهم لاتحدث امامكم وليس لدي الجديد وانما فقط للتذكير
 - يدل على تواضعك وذوقك في الحديث
 - من الامور المفيده في تهيئة الجمهور لاستماعك
 - خطاء فادح يرتكبه بعض المتحدثين
 - 6) ان تجعل حركتك طبيعية وتتحدث وكانك تتبادل الحديث مع صديق
 - من النصائح المهمة للمتحدث المبدع
 - من الخطأ الذي يرتكبه بعض المحدثين
 - دليل ضعفك في مهارة التحدث
 - 7) قد تخطي في اثناء حديثك ويضحك الجمهور او يسخر وعند حدوث ذلك قالصواب ان:
 - تكمل حديثك وتجعل الامر طبيعيا
 - تقف حتى ينتهي الجمهور من السخرية

- تغير موضوع الحديث الى موضوع اخر
- 8) الكلمات مثل: اه....اه في الحقيقة, بصراحة. بالفعل, كما تعلمون
 - كلمات مملة للمستمع ينبغي الحذر منها اثناء الكلام
 - كلمات متكرره تفيد ربط الكلام
 - كلمات تستخدم لملأ الوقت الذي يحتاجون فيه الى التفكير
 - 9) كلما كانت الكلمات غريبة ووعره
 - نفر الجمهور من المتحدث
 - ازداد تجاوب الجمهور وتفاعله
 - انتبه الجمهور للحديث اكثر
- 10) الخوف من مواجهة الجمهور طبيعي ويمر به كل الناس حتى المحترفون
 - 40% يخافون من موجهة الجمهور
 - 70% يخافون من موجهة الجمهور
 - 90% يخافون من موجهة الجمهور
 - 11) علاج الدكتور علي الحمادي للخوف يقول:
 - ان تاخذ نفسا عميق وتخرجه ببطء وان تنظر فوق رؤوس الجمهور ولاتنظر لاعينهم
 - ان تفرك يديك قبل الدخول للجمهور
 - ان تتوقف لفتره وجيزه ثم تواصل الحديث بعد ذلك