

اسئلة ادارة اعمال صغيرة أربع نماذج سابقة للدكتور محمد القحطاني

المحاضرة الاولى

١. تعتبر الريادة مهمة لما تحدثه من اثار ايجابية. اختر الإجابة الصحيحة التي تمثل أهم خصائص الريادة

- (١) توظيف أكبر عدد ممكن من الشباب
- (٢) أحداث التغير في هيكل السوق والعمل
- (٣) هيئة الاقتصاد الوطني للمستقبل
- (٤) ليست مما ذكر

٢. يكون دور الريادي في ملكية المنظمة

- (١) دور المالك فقط
- (٢) دور المطور
- (٣) دور المدير والمالك
- (٤) جميع مما سبق

٣-إذا كانت درجة المخاطرة عالية لدى شخص والإبداع منخفض فان ذلك الشخص يسمى

- (١) رياضي
- (٢) توافقي
- (٣) حالم
- (٤) مغامر

٤. تعرف الريادة بأنها

- (١) ذلك المشروع الصغير والكبير
- (٢) القوة والملكية في آن واحد (أي مالك المشروع هو من يملك ويدبر)
- (٣) الإبداع والابتكار
- (٤) جميع العبارات صحيحة

##### ٥-تعرف الريادة التنظيمية بأنها: (مكرر)

- ١) مجموعة الإجراءات التي يقوم بها شخص أو مجموعة أشخاص من أجل تقديم مشروع متميز
- ٢) بذلك التنظيم الذي يقسم العمل على أساس النشاطات المبتكرة.
- ٣) تحليل وتصنيف وظائف المشروع المبتكر
- ٤) الدقيق في كافة الأعمال التنظيمية

##### ٧-تعرف الريادة التنظيمية بأنها:

- ١) مجموعة الإجراءات التي تسهم في إيجاد مشروع ريادي جديد ومميز
- ٢) مجموعة الممارسات التي ينتج عنها منتج أو خدمة مميزة
- ٣) مجموعة الأفكار التي تحول إلى مشروع جديد
- ٤) ليس مما سبق

##### ٦. كلامه ريادة متعددة الأبعاد وهي متعلقة:

- ١) بالفرد
- ٢) الشركة
- ٣) بشعب معين
- ٤) يجمع ما ذكر

##### ٧. الريادة عبارة عن مزيج يتكون من:

- ١) الابداع والتميز
- ٢) النمو والربح
- ٣) الرؤية والتخطيط
- ٤) أ + ب

##### ٨ . يتفق الريادي والمدير في الأدوار التالية:

- ١) تقديم ابتكار إلى السوق
- ٢) القدرة على القيادة
- ٣) تحديد الفرص السوقية
- ٤) ليست مما ذكر

٩. عند إقامة مشروع ريادي فلابد من مراعاة التالي:

(١) السياسات الحكومية وخلفية الريادي الثقافية والمهنية

(٢) المستوى التعليمي للريادي

(٣) أ + ب

(٤) ليست مما ذكر

١٠. يصنف لا ندو landau الرياديين بناء على معيارين هما: (مكرر)

(١) القدرة على الابتكار وتحمل المخاطرة

(٢) الرغبة في الابتكار وتجنب المخاطرة

(٣) الرغبة في الابتكار وتحمل المخاطرة

(٤) القدرة على الابتكار وتجنب المخاطرة

١١- في القرن الثامن عشر. كان ينظر للريادي بأنه الشخص الذي :

(١) يزود الآخرين برأس المال للقيام بمشروعات جديدة

(٢) يستخدم رأس المال في إقامة مشروعات جديدة

(٣) يدير المشروعات الحكومية

(٤) يبرم العقود المشروطة مع الحكومة

١٢. يختلف دور الريادي عن المدير في كون المدير:

(١) يملك المنظمة

(٢) لا يملك المنظمة ويقوم باداراتها

(٣) يقوم بإيجاد منظمات جديدة

(٤) ليس مما سبق

## المحاضرة الثانية

١. تعتبر الريادة ظاهرة

(١) فردية

(٢) جماعية

(٣) فردية جماعية

(٤) ليس مما ذكر

٢. أحد العوامل الخارجية المؤثرة في تكوين الريادة

(١) السياسات والقوانين والأنظمة

(٢) نوع الشخصية

(٣) العمر

(٤) التنظيم المرن

٣. من العوامل التي تدفع الشخص نحو العمل الريادي

(١) عوامل أسرية

(٢) عوامل نفسية

(٣) عوامل تتعلق بالشخص والمنظمة والمجتمع

(٤) جميع ما ذكر

٤. تساهم التكنولوجيا في تغيير ثقافة المشروعات الريادية وذلك في الآتي (مكرر)

(١) اتخاذ ردة فعل سريعة عند وقوع أي حدث

(٢) سرعة انتشار المنتج

(٣) الإجاهية أو بـ

(٤) اغتنام جميع الفرص الموجودة في السوق

٥- تعود الريادة بالنفع على: (مكرر)

(١) المنظمة

(٢) المشروع الصغير ذاته

(٣) الفرد صاحب فكرة المشروع الريادي

(٤) الأفراد (صاحب المشروع) والمنظمة والمجتمع

٦. من أسباب ممارسة النشاط الريادي: (مكرر)

(١) توفر الشخصية القيادية للشخص

(٢) توفر مهارة الاتصال لدى الشخص

(٣) الفشل والإحباط في العمل السابق

(٤) توفر إنكار الذات لدى الشخص

تكرر السؤال مع اختلاف الجواب

كان الرغبة في تحقيق الذات وتكون الثروة

احفظوا جميع الفقرات

٧. أي من المهارات التالية يجب أن تتوفر في الريادي

- ١) القدرة على ضبط النفس ومحاسبتها
- ٢) القدرة على إدارة التغيير والنمو
- ٣) مقاومة الإحباط والفشل

**٤) الإجابة أوب**

٨. هناك ثالث مهارات لا بد أن يتحلى بها الريادي إذا أراد النجاح هي

- ١) مهارات ادارية، فنية وأخرى تتعلق بادارة العمل من جميع جوانبه**
- ٢) مهارات فردية، إبداعية وابتكارية
  - ٣) مهارات ذهنية، تفاعلية وإدراكية
  - ٤) ليست مما ذكر

٩-تعود المشروعات الريادية بالنفع على كلاً من:

- ١) المستثمرين والعملاء
- ٢) الأفراد والمنظمة والمجتمع**
- ٣) توجهات الحكومة
- ٤) جميع ما ذكر

١٠-من العوامل المؤثرة في تكوين الريادة والتي لها علاقة بالعوامل الشخصية ما يلي : (مكرر)

- ١) التنظيم المرن
- ٢) البحث والتطوير
- ٣) الاصدقاء وحب المغامرة**
- ٤) أ+ج

١١-من العوامل الخارجية التي تؤثر في تكوين الريادة:

- ١) توفر أجواء الحرية في المجتمع
- ٢) فرض السياسات والقوانين والأنظمة
- ٣) ثقافة المجتمع السائدة

**٤) كل ما سبق**

١٢-من ضمن المهارات الفنية التي لابد أن يتحلى بها الريادي ما يلي:

- ١) التخطيط التنظيم والتوجيه
- ٢) التسويق والتفاوض
- ٣) أ+ب

**٤) مهارات الكتابة والاتصال الشفوي**

### المحاضرة الثالثة

١. يسعى الريادي من خلال مشروعه أن

**(١) يقود السوق**

- ٢) يتحالف مع كبرى الشركات
  - ٣) يبدأ بسيطا ثم ينطلق
  - ٤) يظل مشاركا في السوق لا صانعا له
٢. من أهم مرتکزات العمل الريادي

١) اكتشاف الفرص واستغلالها

٢) بساطة العمل الريادي

**(٣) الاجابة أ و ب**

٤) ليست مما ذكر

٣. ان من ضمن مصادر الفرص الريادية

١) المصادر التكنولوجية

**٢) مصدر المعرفة الجديدة والعوامل الديمografية**

٣) الاجابة أ و ب

٤) ليست مما ذكر

٤. يمكن الفرق بين المشروع الريادي والمشروع الصغير في الآتي

١) مستوى الابداع والقدرة على النمو

٢) وجود استراتيجية طويلة المدى

٣) النمو داخل المشروع

**٤) جميع ما ذكر**

٥. ان من استراتيجيات الريادة

**١) ألا يكون الربح السبب الوحيد لقاء المنظمة**

٢) البقاء على مسافات متساوية مع المنافسين

٣) العقلانية والبعد عن المخاطرة

٤) اكتشاف الجديد

٦ـ من الأسباب التي تضمن بقاء المنظمة وديمومتها:

- ١) تحقيق الربح
- ٢) القيم والأهداف طويلة الأجل
- ٣) سرعة استغلال الفرص وتحمل المخاطرة
- ٤) أ + ب

٧ـ من العوامل الهامة التي يجب مراعاتها عند البدء في إنشاء مشروع الريادي ما يلي:

- ١) الموقع، عمليات التصنيع والموارد البشرية
- ٢) دراسة الجدوى والمخططات الهندسية
- ٣) أ + ب
- ٤) هناك نقص فيما ذكر

-٨- أهداف النمو.

**زيادة حجم المبيعات سنّه بعد سنّه**

٩ـ الفرق بين المشروع الريادي وبين المشروع الصغير

**الإبداع والإبتكار والأهداف طويلة الأجل**

١٠- استراتيجية التمكّن.

**يراقب السوق ويخطط ليصل إلى الاحتكار في منطقة صغيرة**

١١- الهيكل التنظيمي يتصرف

**الجواب بالمرونة والتكميل بين الأنشطة والتوجه الكلي للمنظمة**

بعض الأسئلة ما تم تصويرة لكن

بعض الطلاب تذكروا السؤال

والجواب ومن ضمنهم سؤال ٨ و ٩ و

١١٠.

## المحاضرة الرابعة

١- الشركاء نوعين في شركة التوصية البسيطة

(١) شركاء موصون ومتحالفون

(٢) شركاء اعتباريون ومتضامنون

**(٣) شركاء متضامنون وموصون**

(٤) ليس مما ذكر

٢- لا يجوز عنوان شركة التوصية البسيطة إلا على أسماء

(١) الشركاء الموصون

**(٢) الشركاء المتضامنون**

(٣) الشركاء المساهمون

(٤) جميع ما ذكر

٣- في شركة التوصية البسيطة يستطيع الشركاء الموصون المشاركة في رأس المال ويحق لهم

(١) إدارة وممارسة أعمال الشركة

(٢) المسؤولية التامة عن ديون الشركة

(٣) الالتزام بمقدار حصة كل منهم

**(٤) ليس مما ذكر**

٤- لا تتمتع شركة المحاصة بـ

(١) الشخصية الاعتبارية فقط

(٢) إجراءات التسجيل والترخيص فقط

**(٣) الشخصية الاعتبارية وكما لا تخضع لأحكام التسجيل والترخيص**

(٤) الإجابة أ وب

٥- أي العبارات التالية لا تنطبق على شركة المحاصة

(١) لا تتمتع شركة المحاصة بالشخصية الاعتبارية

**(٢) تخضع لأحكام واجراءات التسجيل والترخيص**

(٣) شركة تجارية تتعقد بين شخصين وأكثر

(٤) تحد حقوق الشركاء من خلال العقود الموقعة بينهم

٦- من مواصفات الشركة ذات المسئولية المحدودة

(١) أنها تتالف من شخصين أو أكثر

(٢) يكون الشريك مسؤولاً في حدوده فقط

(٣) يحق للشريك أن يتنازل عن حصته لأقاربه حتي الدرجة الثالثة

**(٤) جميع ما سبق**

٧- أي العبارات التالية تنطبق على الشركة ذات المسئولية المحدودة

- ١) في حالة وفاة الشريك لا تؤول الملكية لورثته
- ٢) يكون الشريك مسؤولاً مسؤولية كاملة عن ديون الشركة
- ٣) يجوز للشريك أن يتنازل عن حصته لأقاربه حتى الدرجة الثالثة أو الوقف
- ٤) لا يجوز أن يتنازل عن حصته لأحد أقاربه أو الوقف

٨- أي من العوامل التالية لا تعتبر من إيجابيات المشروعات الصغيرة

- ١) اكتمال دراسات الجدوى
  - ٢) سهولة التأسيس
  - ٣) وضوح الإجراءات الرسمية
  - ٤) الملك هو متخد القرار
- ٩- من إيجابيات المشروعات الصغيرة (مكرر)

- ١) سهولة التأسيس
- ٢) وضوح الإجراءات الرسمية
- ٣) الملك هو متخد القرار

**٤) جميع ما ذكر**

١- يعتبر من أحد الأشكال القانونية التالية من أقدم أشكال منظمات الأعمال وأكثرها شيوعاً:

١. شركة التضامن
٢. الشركة ذات المسئولية المحدودة
٣. **المشروع الفردي**
٤. الشركة المساهمة

١١- الشراكة الطوعية التي تقوم بين شخصين أو أكثر تسمى بـ:

١. **شركة التضامن فقط**
٢. شركة التوصية البسيطة
٣. شركة التضامن وشركة المحاصة
٤. ليست مما ذكر

١٢- أي من العبارات التالية يعتبر من مزايا شركة التضامن

١. تقسيم العمل والإدارة
٢. إمكانية زيادة رأس المال
٣. **أ+**
٤. مسئولية غير محدودة والشريك مسئول عن تصرفات الشركاء

١٣- أي من العبارات التالية تنطبق على شركة المحاصة:

١. لا تتمتع الشركة بالشخصية الاعتبارية ولا تخضع لأحكام واجراءات التسجيل والترخيص

٢. يكون الشريك مسؤولاً مسؤولية كاملة عن ديون الشركة

٣. يجوز للشريك أن يتنازل عن حصته لأقاربه حتى الدرجة الثانية أو الوقف

٤. لا يجوز أن يتنازل عن حصته لأحد أقاربه أو الوقف

١٤- أهم العوامل المؤثرة في اختيار الشكل القانوني للمشروع الجديد هو:

١. المشاريع المتماثلة

٢. حجم العمل وطبيعته

٣. المشاريع المتكاملة

٤. المشاريع المتكاملة والمتماثلة

١٥- من أهم الأشكال القانونية للمشروعات الصغيرة:

١. المشروع الفردي

٢. شركة التضامن

٣. شركة ذات المسئولية المحدودة

٤. كل ما سبق

١٦- من أكثر الأشكال القانونية للمشروعات الصغيرة سهولة في الإنشاء والتأسيس ما يعرف بـ:

١. شركة المحاصة

٢. شركة ذات المسئولية المحدودة

٣. شركة التوصية بالأوراق المالية

٤. المشروع الفردي

١٧- الشركاء مسؤولون مسؤولية شخصية كاملة غير محدودة تجاه التزامات الشركة في شركة:

١. التضامن

٢. شركة ذات المسئولية المحدودة

٣. التوصية البسيطة

٤. التوصية بالأوراق المالية

١٨- من مزايا شركة التضامن:

١. حياتها محدودة

٢. مسؤولية الشركاء غير محدودة

٣. سهولة التأسيس

٤. حياتها محدودة ومسؤولية الشركاء غير محدودة

١٩. تكون الشركة مسؤولة عن الديون ولا يكون الشريك مسؤولاً إلا في حدود حصته في رأس المال:

١. المشروع الفردي
٢. شركة التضامن
- ٣. شركة ذات المسئولية المحدودة**
٤. شركة الأسهم

### المحاضرة الخامسة

١- تتضمن دراسة الجدوى الاقتصادية للمشروعات الصغيرة

- ١) التكلفة المحتملة
- ٢) المردود المتوقع
- ٣) الاجابة أ و ب**
- ٤) ليست مما سبق

٢- تفيد دراسة الجدوى التسويقية في معرفة

- ١) السعر المتوقع للمنتجات والمواصفات المفضلة**
- ٢) السوق العلمية
  - ٣) المتطلبات الحكومية
  - ٤) جميع ما سبق

٣- من مصادر التمويل الاستثماري ما يلي

- ١) القروض من البنك ورأس مال المملوك لصاحب المشروع
- ٢) القروض طويلة الأجل
- ٣) القروض المالية من الأصدقاء
- ٤) الاجابة أ و ب**

٤. في دراسة الجدوى الاقتصادية يجب (مكرر)

- ١) البدء بدراسة الجدوى المالية
- ٢) البدء بدراسة الجدوى التسويقية
- ٣) البدء بالدراسة المبدئية**

٤) ليس من الضروري البدء بالدراسة المبدئية

٥- من مقاييس الجدوى المالية في دراسة الجدوى المالية

- ١) الموازنات التقديرية
- ٢) معدل العائد الداخلي
- ٣) صافي القيمة الحالية
- ٤) الاجابة ب و ج**

٦-أن التكاليف التي تشمل التكاليف قصيرة الأجل يطلق عليها عن دراسة الجدوى المالية:

(١) تكاليف ثابتة

**(٢) تكاليف حارية**

(٣) تكاليف تشغيلية

(٤) تكاليف استثمارية

٧-تحديد كميات عوامل الإنتاج المطلوبة في دراسة الجدوى الاقتصادية تقع ضمن:

**(١) دراسة الجدوى الفنية**

(٢) دراسة الجدوى المبدئية

(٣) دراسة الجدوى البيئية

(٤) دراسة الجدوى التسويقية

٨-يتم تحديد ربح المشروع في:

١. دراسة الجدوى الاقتصادية

**٢. دراسة الجدوى المالية**

٣. دراسة الجدوى الفنية

٤. دراسة الجدوى التسويقية

٩. يتم تحديد التخطيط الداخلي للمشروع في:

١. دراسة الجدوى الاقتصادية

٢. دراسة الجدوى المالية

**٣. دراسة الجدوى الفنية**

٤. دراسة الجدوى البيئية

١٠. اولى مكونات دراسة الجدوى الاقتصادية:

**١. الدراسة المبدئية**

٢. دراسة الجدوى

٣. دراسة الجدوى الاجتماعية

٤. دراسة الجدوى المالية

١١. تكاليف التشغيل لدورة واحدة تسمى:

١. تكاليف ثابتة

**٢. تكاليف حارية**

٣. تكاليف ثابتة وجارية

٤. ليس مما سبق

ليس هناك جواب صريح للسؤال هذا

وتم سؤال الدكتور عنه لكن للأسف مارد علينا

لكن حسب فهمي انه من مقاييس الجدوى المالية معدل العائد  
الداخلي ومنه يتم معرفه الارباح المتوقعة

١٢. تساعد دراسة الجدوى صاحب المشروع الصغير في اتخاذ قرار يتعلّق:

١. بانشاء المشروع من عدمه

٢. بزيادة المبيعات للمنتج

٣. بزيادة الحصة السوقية للمنتج

٤. بمواجهة المنافسين

١٣. من مكونات دراسة الجدوى – الدراسة المبدئية وفيها يتم:

١. وضع خطة تسويقية تفصيلية لمنتجات المشروع

٢. وضع خطة فنية تفصيلية لمنتجات المشروع

٣. وضع خطة تسويقية وفنية وبشرية تفصيلية لمنتجات المشروع

٤. وضع تصور مبدئي للمشروع لاتخاذ قرار السير في المشروع من عدمه

١٤. تفيد دراسة الجدوى التسويقية في:

١. اتخاذ قرار استكمال دراسة الجدوى من عدمه

٢. اتخاذ قرار بالقيام بالدراسة المبدئية

٣. اتخاذ قرار بإقامة علاقات طيبة مع العملاء

٤. ليس مما سبق

١٥. تشمل دراسة الجدوى الفنية للمشروع العنصر التالي:

١. مصادر التمويل المقترحة

٢. توصيف السوق

٣. تحديد موقع المشروع

٤. المسئولية الاجتماعية للمشروع

## المحاضرة السادسة

١- تقييس نسبة السيولة قدرة المشروع على:

- (١) تحقيق أرباح
- (٢) الوفاء بالتزاماته المالية حال استحقاقها

(٣) تحقيق أكبر مبيعات ممكنة

(٤) إثبات الوجود في السوق

٢- في بداية إنشاء المشروع الصغير، غالباً ما يلجأ مالك المشروع إلى

(١) أمواله الشخصية

(٢) الأصحاب والأصدقاء

(٣) الاقتراض

(٤) ليس مما ذكر

٣- الديون التجارية أحد أشكال الدين في المشروعات الصغيرة وهو يعني

(١) كمبيالات مقبولة الدفع

(٢) شيكات مقبولة الدفع

(٣) شراء مخزون أو معدات على حساب مفتوح

(٤) إصدار سندات ذات قيمة

٤- يتم تمويل المشروعات الصغيرة من خلال (مكرر)

(١) المدخرات البنكية لمالك المشروع

(٢) القروض البنكية

(٣) الاقتراض من الأشخاص

(٤) جميع ما ذكر

٥- الميزانيات النقدية يتم من خلالها

(١) تقدير النفقات خلال سنة قادمة لإنتاج المنتج

(٢) تحقيق نجاحات سريعة وأرباح طائلة

(٣) التنبؤ بحاجات المشروع التمويلية في فترات مختلفة

(٤) الاحابة أو وج

٦- تعد الميزانيات النقدية أحد الأدوات التي يستخدمها المدير لخطيط احتياجاته المالية حيث يتم من خلالها

(١) تقدير النفقات خلال سنة قادمة لإنتاج المنتج

(٢) معرفة العوائد المتوقعة بعد بعيد المنتج

(٣) التنبؤ لحاجة مالك المشروع للتمويل

(٤) جميع ماسقة

٧- من أشكال الديون ما يعرف بسندات الدين والتي تأخذ شكل: (مكرر)

- (١) الأسهم
- (٢) أسهم وسندات
- (٣) الكمبيالات والقروض**
- (٤) جميع ما سبق

٨- يمكن احتساب - نسبة الربحية - للمشروع من خلال: (مكرر)

- (١) قسمة إجمالي الربح على إجمالي المبيعات
- (٢) قسمة صافي الربح على صافي المبيعات**
- (٣) قسمة إجمالي الربح على صافي المبيعات
- (٤) قسمة صافي الربح على إجمالي المبيعات

٩- أحد الأدوات التي يستخدمها المديرين لتخفيط احتياجاتهم المالية وتأمين رأس المال المطلوب:

- (١) القروض قصيرة الأجل
- (٢) القروض طويلة الأجل
- (٣) الميزانيات النقدية**
- (٤) جميع ما ذكر

١٠- أن الديون التي تأخذ شكل الكمبيالات والقروض يطلق عليها:

- (١) الأسهم
- (٢) الديون التجارية
- (٣) سندات الدين**
- (٤) ليست مما ذكر

١١- إن نسبة الربحية هي التي تقيس قدرة المشروع على تحقيق الربحية، ويتم احتسابها من خلال:

- (١) قسمة إجمالي الربح على إجمالي المبيعات
- (٢) قسمة صافي الربح على إجمالي المبيعات
- (٣) قسمة إجمالي الربح على صافي المبيعات
- (٤) قسمة صافي الربح على صافي المبيعات**

١٢- من أهم الكشوفات المالية التي تساعده على بيان مركز المشروع المالي:

- (١) التدقيق النقدي
- (٢) الميزانية السنوية
- (٣) أ + ب
- (٤) جميع ما ذكر مضافاً إليه كشف يوضح إيرادات ومصروفات المشروع**

١٣. شراء مخزون أو معدات أو توريد على حساب مفتوح وفق شروط معينة والتسديد على دفعات عند بيع المنتجات يسمى:

١. التأجير التمويلي

٢. **الديون التجارية**

٣. سندات الدين

٤. الإيجار المنتهي بالتمليك

١٤. ما يوضح فيه إيرادات المشروع ومصروفاته يسمى:

١. **كشف الدخل**

٢. الموازنة السنوية

٣. كشف التدفقات النقدية

٤. الربحية

١٥. تعكس الحالة المالية للمشروع في لحظة معينة:

١. كشف الدخل

٢. **الموازنة السنوية**

٣. كشف التدفقات النقدية

٤. الربحية

١٦. تقيس قدرة المشروع على تسديد التزاماته النقدية حال استحقاقها:

١. نسب النشاط

٢. نسب المديونية

٣. نسب الربحية

٤. **ليس مما سبق**

١٧. الأصول التي يمكن تحويلها بسهولة إلى نقد تسمى:

١. أصول ثابتة

٢. **أصول متداولة**

٣. دورة تشغيلية واحدة

٤. الوفاء بالالتزامات تجاه الغير في الوقت المناسب

١٨. معدل دوران المخزون -نسبة تشير إلى عدد مرات تصريف المخزون ، وكلما زادت النسبة كانت:

١. في غير صالح الشركة

٢. **في صالح الشركة**

٣. لا تؤثر على الشركة

٤. غير مهم بالنسبة للشركات

## المحاضرة السابعة

١-إن إقرار رسالة المنظمة ووضع أهداف تكون من مسؤولية

### (١) التخطيط الاستراتيجي

٢) التخطيط التكتيكي

٣) التخطيط التشغيلي

٤) ليست مما ذكر

٢-يساعد التخطيط التكتيكي على

١) عملية صناعة القرارات التفصيلية طولية الأجل

٢) البرامج التشغيلية

### (٣) عملية صناعة القرارات التفصيلية قصيرة الأجل

٤) جميع ما ذكر

٣-تشخيص التهديدات والفرص في البيئة التي يعمل فيها المشروع الصغير تعتبر المهمة

١) الأولى من المهام الجوهرية للتخطيط الاستراتيجي

### (٢) الثانية من المهام الجوهرية للتخطيط الاستراتيجي

٣) الثالثة من المهام الجوهرية للتخطيط الاستراتيجي

٤) السابعة من المهام الجوهرية للتخطيط الاستراتيجي

٤-نستطيع ضبط أداء المنشأة عند تطبيق ما يعرف بالرقابة الاستراتيجية التي نحدد من خلالها

### (١) نظام الرقابة والحوافز

٢) نظم المعلومات

٣) الاجابة أ و ب

٤) ليست مما ذكر

٥-من مميزات التخطيط الاستراتيجي الفعال أنه

١) يدفع نحو التفكير الريادي

٢) يساعد على القضاء على جميع المشاكل

٣) يخفض حدة المخاطرة وعدم التأكيد

### (٤) الاحياء او وج

٦-عند بناء الخطة الاستراتيجية ينبغي أن تقودنا إلى

١) بناء هيكل تنظيمي مرن

### (٢) الهدف المنشود للمنظمة

٣) نظام يحترمه الجميع

٤) توجيه الموارد وتدقيق أعمال المشروع الصغير

٧-من عناصر الادارة الاستراتيجية - التحليل الاستراتيجي - فهو يقوم على تحليل المنظمة لاكتشاف

١) تحديد أفضل البدائل ثم تقييمها

٢) الفرص والتهديدات التي تواجه المنظمة

٣) المزايا التنافسية التي يتمتع بها المشروع الصغير

٤) إمكانات المنظمة ومن ثم تحليل أصحاب المصلحة من المشروع الصغير

٨-عندما نقوم بعملية التحليل الاستراتيجي للمنظمة فإننا سنتعرف على

١) المزايا التنافسية

٢) قدرات وإمكانات المنظمة

٣) الفرص والتهديدات

٤) الإجابة ب وج

٩-نستطيع ضبط أداة المنشاة من خلال تحديد نظم الرقابة ونظم الحوافز فيها وهذا يطلق عليه بـ:

١) الرقابة الاستراتيجية

٢) التحليل الاستراتيجي

٣) أ+ب

٤) التنفيذ الاستراتيجي

١-من مزايا التخطيط ما يلي:

١) أخذ الخطة والحد والكشف عن الفرص المستقبلية ووضع الخطط الازمة لمواجهة

المتغيرات

٢) يساعد على القضاء على جميع المشاكل

٣) يخفض حدة المخاطرة وعدم التأكد

٤) جميع ما ذكر

١١-من المهام الاستراتيجية للتخطيط الاستراتيجي ما يلي:

١) تشخيص التهديدات والفرص وجوانب القوة والضعف

٢) صياغة رسالة المنظمة ورؤيتها

٣) أ+ب

٤) ليست مما ذكر

١٢. في الاختيار الاستراتيجي يتم :

١) تحليل بيئية المنظمة

٢) تحديد البدائل

٣) تحديد نظم الحوافز

٤) تحديد نظم الرقابة

١٣. يتم صنع قرارات تتعلق بنوع العمل والشخص المنفذ وكيفية التنفيذ في :

- (١) التخطيط الاستراتيجي
- (٢) **التخطيط التكتيكي**
- (٣) التخطيط التشغيلي
- (٤) التخطيط طويل الأجل

١٤. من خلال تحليل البيئة الخارجية يتم :

- (١) **تحديد الفرص والتهديدات**
- (٢) تحديد نقاط القوة والضعف
- (٣) تحديد الفرص ونقاط القوة
- (٤) تحديد الفرص ونقاط الضعف

١٥. أولى المهام الجوهرية للتخطيط الاستراتيجي:

- (١) **صياغة الرسالة والرؤية**
- (٢) بناء الخطط التكتيكية
- (٣) توليد استراتيجيات بديلة
- (٤) بناء خطة استراتيجية

## المحاضرة الثامنة

١- لا يدخل ضمن خسائر ملكية المشروع

- (١) **خسائر توقف العمل**
- (٢) خسائر حق الملكية
- (٣) خسائر أعمال السرقة والتخريب
- (٤) الضرر المادي بالملكية

٢-الإصابات والخسائر التي يتعرض لها عامة الناس ممن هم خارج المشروع تقع ضمن نطاق

- (١) **خسائر المسؤولية العامة**
- (٢) خسائر تجاه المستخدمين
- (٣) خسائر الملكية العامة
- (٤) خسائر الأشخاص المهمين

٣-تدار المخاطر التي تتعرض لها المشاريع الصغيرة من خلال:

- (١) تحويلها إلى استراتيجيات إبداعية
- (٢) تجنبها واحتواها لامتصاص الخسائر

### ٣) الإجابة أ و ب

٤) التكيف معها وبناء الخطط حسب ظروف المخاطر

٤-هناك نوعين من المخاطر في المشروعات الصغيرة:

**١) مخاطر يمكن توقعها وأخرى يصعب توقعها**

٢) مخاطر مالية وأخرى فنية

٣) مخاطر تقنية وأخرى محاسبية

٤) ليس مما ذكر

٥-أي العبارات التالية لا يساهم في إدارة المخاطر في المشروعات الصغيرة:

١) كتابة خطة المشروع

٢) وضع خطة للطوارئ

٣) الاتصال بشركات التأمين

٤) «السؤال ناقص وهذا الجواب الصحيح هدية مني ^»

٦-أي من الخسائر التالية لا يغطيها التأمين :

**١) الدخل الذي يفقد نتيجة توقف العمل**

٢) الحريق المفاجئ

٣) السرقات الليلية

٤) جميع ما ذكر

٧-أهم المعلومات المطلوبة لوكيل التأمين تكمن في:

١) ليست المحتملة إنما نوعها

**٢) معرفة نوعية المخاطر وقيمها المالية**

٣) الظروف المحيطة بالمشروع

٤) حجم المخاطر المحتملة

٨-أي من المعلومات التالية ضروري بأن تقدمه الشركات لوكيل التأمين: مكرر باختلاف الجواب

١) نوعية المخاطر؟

٢) القيمة المالية للمخاطر

٣) قيمة الحماية المطلوبة

**٤) جميع ما ذكر**

٩-من ضمن مخاطر المشروعات الصغيرة والتي يمكن توقعها ما يلي:

**١) مخاطر تكلفة الأجهزة والمعدات والأثاث الخاصة بالمشروع**

٢) مخاطر التطورات التكنولوجية

٣) مخاطر سياسية وأخرى قانونية

٤) جميع ما ذكر

١٠-لابد من مراعاة التالي في إدارة المخاطر في المشروعات الصغيرة:

(١) كتابة خطة المشروع

(٢) التنبؤ بالمستقبل

(٣) الاتصال بشركات التأمين

(٤) أ + ج

١١-أي من المعلومات التالية ضروري بأن تقدمه الشركات لوكيل التأمين:

(١) القيمة المالية للمخاطر ونوعيتها وقيمة الحماية

(٢) حجم الضرر المتوقع

(٣) أ + ب

(٤) ليست مما ذكر

١٢-هناك عدد من الخسائر التي ينظرها التأمين وهي خسائر:

(١) الملكية

(٢) توقف العمل

(٣) المسؤولية

(٤) جميع ما ذكر

هنا حسب حل الدفعة السابقة توقف العمل

بنسبة لي جميع ما ذكر يشمله التأمين تأكدو من الدكتور

١٣-يسمى الشخص الذي يمتلك خبره واسعة في مجال تغطية التأمين والاستراتيجيات المالية المتاحة مع التعليمات التي تحكم كل حاله بن:

(١) محترف التأمين

(٢) مستشار التأمين

(٣) وكيل التأمين

(٤) ليست مما ذكر

١٤. الخطوة الأخيرة من إدارة برنامج التأمين:

(١) تحديد المخاطر

(٢) دراسة تكاليف التأمين

(٣) وضع خطة لإدارة المخاطر

(٤) الحصول على النصيحة من وكيل تأمين محترف

١٥. تعويض العمال هو تأمين:

(١) التغطية الأساسية

(٢) التغطية المرغوبة

(٣) تغطية منافع الاستخدام

(٤) ليس مما سبق

١٦. التأمين ضد الجريمة هو تأمين ضمن:

- (١) التغطية الأساسية
- (٢) التغطية المرغوبة**
- (٣) التغطية الضرورية
- (٤) تغطية منافع الاستخدام

١٨. التأمين على المصنع . ووفق إدارة المخاطر

فانه يعني استخدام استراتيجية:

- (١) تجنب الخطر
- (٢) احتواء الخطر
- (٣) تحويل الخطر**
- (٤) استراتيجيات الخطر الإبداعية

١٧. مخاطر التطورات التكنولوجية هي :

- (١) مخاطر يمكن التنبؤ بها
- (٢) مخاطر لا يمكن التنبؤ بها**
- (٣) مخاطر غير مهمة
- (٤) مخاطر غير مؤثرة على المشروع

## المحاضرة التاسعة

١- يضطر ملاك المشاريع الصغيرة التي تعمل بنظام الامتياز التجاري (الفرنشايز) أو هؤلاء الذين يمثلون وكالات تجارية أن:

- (١) يحصلون على كافة احتياجاتهم المادية من المؤسسة المناحة للامتياز المحتكرة للوكلة**
- (٢) يحصلون على بعض الدعم اللوجستي من المؤسسة المناحة للامتياز المحتكرة للوكلة
- (٣) لا يحصلون على أي نوع من الدعم المادي
- (٤) ليست مما سبق

٢- أي من العوامل التالية ليس له علاقة بنجاح عملية الشراء:

- (١) استلام البضائع وفحصها
- (٢) المتابعة بعد الشراء
- (٣) الرقابة على أعمال الشراء
- (٤) سياسة الشراء حسب الحاجة**

٣- تلعب عملية الشراء دوراً بارزاً في نجاح المشروعات الصغيرة ففشلها يؤدي:

- (١) فشل المشروعات المماثلة
- (٢) فشل المشروع الصغير على المدى الطويل
- (٣) فشل المشروع الصغير على المدى القصير بسبب شح الموارد المالية**
- (٤) الاجابة بـ وج

٤-الشراء ضمن الحد الأدنى من الكميات الازمة ولفتره زمنية قصيرة تسمى:

- (١) سياسة الشراء الدقيقة
- (٢) سياسة الشراء حسب الطلب
- (٣) سياسة الشراء حسب التخزين
- (٤) **سياسة الشراء حسب الحاجة**

٥-يجب أن ترتبط عملية الشراء في مجال التجارة بعملية التخزين مباشرةً من هنا لزم أن تكون كمية البضاعة المرغوب شراؤها:

- (١) **تساوي تقديرات الحاجة المطلوبة بعد طرح الكمية المتوافرة**
- (٢) تساوي تقديرات الحاجة المطلوبة بعد إضافة الكمية المتوافرة
- (٣) تساوي تقديرات الحاجة فقط
- (٤) ليست مما ذكر

٦-تقوم وظيفة الشراء بتوفير المواد والتجهيزات التي يحتاجها المشروع، من هنا فهي وظيفة:

- (١) أساسية
- (٢) **فنية**
- (٣) مالية
- (٤) جميع ما ذكر

٧-أن فشل عملية الشراء في المشاريع الصغيرة يؤدي إلى:

- (١) ضعف المخزون
- (٢) **فشل المشروع على المدى القصير**
- (٣) أ + ب

٨-هدف وظيفة الشراء إلى زيادة ربحيه مشروع من خلال:

- (١) **تخفيض تكاليف الشراء**
- (٢) ضمان المخزون مع مراعاة عامل الوقت والكمية

- (٣) تقليل الخسائر
- (٤) أ + ب

٩-ترتبط عملية الشراء بعملية التخزين مباشرةً في مجال :

- (١) التجارة
- (٢) التصنيع
- (٣) الخدمات
- (٤) **أ + ب**

١٠-الشراء ضمن الحد الأدنى من الكميات الالزمة ولفتره زمنيه قصيره تسمى: (مكرر)

- (١) سياسة الشراء الدقيقة
- (٢) سياسة الشراء حسب الطلب
- (٣) سياسة الشراء حسب حجم التخزين
- (٤) سياسة الشراء حسب الحاجة**

١١-عدم اختيار الموردين المناسبين لأعمال المشروع ومواقعهم يعتبر أحد أهم أسباب فشل:

- (١) عملية الشراء**
- (٢) عملية التخزين
- (٣) عملية الإنتاج
- (٤) عملية التسويق

١٢-عند التفاوض في عملية الشراء لابد من التعرف على:

- (١) المشتري صاحب الخبرة الكافية والمشتري العادي**
- (٢) المشتري صاحب الخبرة الكافية فقط
- (٣) جميع الموردون
- (٤) جميع ما ذكر

١٣-ترتبط عملية الشراء بعملية التخزين مباشرة في مجال :

- (١) التجارة المتوافرة
- (٢) التصنيع
- (٣) الإجابة أ وب**
- (٤) الخدمات

١٤-تهدف وظيفة الشراء إلى: (مكرر)

- (١) زيادة ربحية المشروع
- (٢) تخفيض تكاليف الشراء
- (٣) تحقيق الكفاية الاقتصادية في أعمال الشراء
- (٤) البحث عن مصادر متنوعة للشراء
- (٥) زيادة كمية البضاعة
- (٦) الإجابة ١ و ٢ و ٣**
- (٧) الإجابة ٤ و ٥

١٥-اختيار الموردين ومواقعهم من أهم النقاط التي ينبغي التركيز عليها في : (مكرر)

- (١) عملية الشراء**
- (٢) عملية الإنتاج
- (٣) عملية التسويق
- (٤) عملية الإنتاج

١٦. من أنواع الموردون :

- (١) المنتجون
- (٢) الوسطاء التجاريون
- (٣) الوسطاء أو الوكلاء الوظيفيون
- (٤) **كل ما سبق**

١٧. غالباً عملية التفاوض في الشراء تكن حول :

- (١) **الخصم النقدي**
- (٢) الجودة
- (٣) التصميم
- (٤) التواصل

## المحاضرة العاشرة

١- من أجل ضمان سير العملية الإنتاجية ومن ثم التأثير على أداء المشروع ككل فلابد لإدارة المخزون توفير الموارد المادية بـ

- (١) التأمين المناسب
- (٢) التغليف المناسب

### **الجودة المناسبة، الكمية المناسبة والوقت المناسب**

- (٤) جميع ما سبق

٢- هناك عوامل أخرى بجانب عامل التكلفة تحدد الكميات الاقتصادية للشراء منها :

- (١) عامل الحسم على الكمية
- (٢) كمية الشراء
- (٣) عامل الأحجام المتنوعة في الإنتاج

### **الإجابة أ و ج**

٣- عندما يكون المخزون كبير جداً قياساً بالطلب فإن تكاليفه ستتصبح : (مكرر)

- (١) معقولة
- (٢) أقل مما هو مرغوب به
- (٣) **أعلى مما هو مرغوب فيه**
- (٤) مرتفعة نوعاً ما

٤- تنخفض تكلفة الوحدة الواحدة من المخزون عندما: (مكرر)

(١) ترتفع كمية الموارد المطلوبة في وقت معين

(٢) تنخفض كمية الموارد المطلوبة في وقت معين

(٣) يرتفع حجم المبيعات

(٤) ليست مما ذكر

٥- تسمى النقطة التي تطلب فيها ادارة المشتريات كميات جديدة من المخزن بـ :

(١) حد العرض

(٢) حد الطلب

(٣) الحد الأدنى للمخزون

(٤) الحد الأعلى للمخزون

٦. يستطيع صاحب المشروع معرفة ما لديه من سلع بموجب:

(١) سجلات المخزون الدائمة

(٢) السجلات الاقتصادية

(٣) سجلات الكميات المطلوبة

(٤) جداول المخزون المنتهية الصلاحية

. الكمية الاقتصادية لطلب الشراء هي:

(١) الكمية الكبيرة من الوحدات

(٢) أقل كمية من الوحدات

(٣) الكمية التي تصل فيها التكلفة الاحمالية للحصول على الوحدة أقل ما يمكن

(٤) الكمية التي تغطي الحاجات الأساسية

٨. من متطلبات نظام تحديد الاحتياجات من المواد :

(١) الكمية الاقتصادية للشراء

(٢) المنتجات المماثلة

(٣) المنتجات المنافسة

تحديد البيكيل الفني للمنتج

## المحاضرة الحاديه عشر

١-العمل الإلكتروني هو أحد المكونات الأساسية للاقتصاد الإلكتروني ومن أمثلته:

(١) غير واضح

**٢) العمليات التي تتم داخل المنظمة وتولد الانتاج ومن ثم توجه الى الزبون**

(٣) الاجابة أ و ب

(٤) ليست مما ذكر

٢-أي من الأشكال التالية لا يأخذ شكل التجارة الإلكترونية:

(١) من البائع إلى المستهلك

**٢) من حكومة بلد الى حكومة بلد آخر**

(٣) من مشروع صغير إلى آخر

(٤) من الحكومة إلى المشروعات

٣-تساهم الأعمال الإلكترونية في :

(١) تطوير الشبكة العنكبوتية

(٢) إيصال الخدمة أو المنتج إلى الزبائن

(٣) تسويق الخدمات وتطويرها

**٤) الاجابة ب وج**

٤-الموظف الافتراضي هو ذلك الشخص الذي :

(١) يعمل في المنزل أو السيارة

(٢) ينجز مهام الوظيفة دون تواجد مادي أو فعلي

(٣) يتواجد جزئياً في مكان العمل

**٤) جميع ما ذكر**

٥-يقوم الاقتصاد الإلكتروني على ضرورة وجود: ( مكرر)

(١) بنية تحتية قوية في شبكة المعلومات

**٢) بنية تحتية قوية في الاتصالات والجهاز الآلي**

(٣) بنية تحتية قوية في الصناعات التحويلية

(٤) بنية تحتية قوية في الصرف الصحي

٦-يقوم الاقتصاد الإلكتروني على ضرورة وجود:

(١) بنية تحتية قوية في شبكات المعلومات

(٢) بنية تحتية قوية في الصرف الصحي

(٣) بنية تحتية قوية في الصناعات التحويلية

**٤) ليست مما ذكر**

٧-الموظف الافتراضي هو ذلك الشخص الذي ينجز عمله :

١) دون أن نراه

٢) بشكل أساسى

٣) أ + ب

٤) ليست مما ذكر

٨-تساهم الأعمال الإلكترونية في :

١) تسويق المنتجات

٢) تهيئة متطلبات إتصال الخدمة أو المنتج إلى الزبائن

٣) تسويق الخدمات وتطويرها

٤) جميع ما ذكر

٩-عند بناء استراتيجية التسويق في المشروعات الصغيرة لابد من مراعاة التالي:

١) مرونة السعر

٢) الحد الأعلى في السعر

٣) دراسة الوضع التنافسي بشكل عام

٤) جميع ما ذكر

١٠-عندما تسعر السلعة كما يسعّرها المنافسون فإن هذه الفلسفة تسمى:

١) التسويق المستند إلى السعر التنافسي

٢) التسويق المستند إلى الزبائن

٣) التسويق المستند إلى التكلفة

٤) أ + ج

١٢. نشاط يتعلق بعمليات البيع والشراء يدعى :

١) التجارة الإلكترونية

٢) الإدارة الإلكترونية

٣) التوسيع الإلكتروني

٤) الحكومة الإلكترونية

١) التجارة الإلكترونية

٢) العمليات الإلكترونية التي توجه للزبائن

٣) البنية التحتية للتجارة الإلكترونية

٤) الأجهزة والبرمجيات

## المحاضرة الثانية عشر

١- تتأثر عملية تسويير السلع والخدمات بـ:

- ١) الأهداف العامة للمشروع
- ٢) الغاية من المنتج أو السلعة التي سيقدمها المشروع
- ٣) مرونة الأسعار ووفرة الموارد الداخلة في عملية انتاج السلع والخدمات

### **٤) جميع ما سبق**

٢- للوصول إلى تسوييرة ناجحة للمشروع ينبغي:

- ١) أن تقارن الأسعار مع المنافسين الآخرين
  - ٢) أن يتمسك المشروع باستراتيجية دقة جداً في التسويير
- ٣) أن يكون المشروع منا في التسويير**
- ٤) أن تتولى المالية هذه المسؤولية

٣- عند بناء استراتيجية التسويير في الأعمال الصغيرة لابد من مراعاة الآتي:

- ١) وضع أعلى سعر للسلعة أو الخدمة ومراعاة الوضع التنافسي
- ٢) أن يتحلى السعر بالمرونة الالزامية في حالة الزيادة والنقصان

### **٣) الاحياء او بـ**

٤) وضع السعر الذي تراه المؤسسة الصغيرة دون النظر إلى أسعار المنافسين

٤- التسويير هو أحد عناصر المزيج: (مكرر)

- ١) المالي
  - ٢) الترويجي
  - ٣) الإنتاجي
- ٤) التسويقي**

٢٥. أن فهم الإطار الجغرافي والديمغرافي للسوق يندرج تحت إطار —————

١. تحليل سوات SWOT
٢. تقسيم السوق
٣. المزيج التسويقي
٤. تحليل اثنان من القوى التنافسية الخمس

((السؤال هذا أنا حطبت المزيج التسويقي لكن بحثت عن جوابه لأن أقرب جواب

تقسيم السوق وهو خارجي تأكروا من الدكتور))

## المحاضرة الثالثة عشر

١-يعتبر الإعلان أحد أهم عناصر:

(١) **المزيج الترويجي**

(٢) المزيج التسويقي

(٣) المزيج الإعلاني

(٤) الاتصال بالعملاء

٣-الرسالة الإعلانية هي ترجمة لأفكار نود نقلها إلى الجمهور في شكل عبارات قد تعتمد على:

(١) طردية

(٢) عكسية

(٣) **متبادلة**

(٤) ذات اتجاه واحد

٢-العلاقة بين عملية الشراء وعملية الترويج علاقة:

(١) صور رمزية

(٢) حقائق

(٣) **حقائق أو صور رمزية أو كلاهما**

(٤) ليست مما ذكر

## المحاضرة الرابعة عشر

١-من العوامل المؤثرة في السلوك الأخلاقي للفرد ما يلي:

(١) تكوينه عائلي

(٢) تكوينه الشخصي

(٣) **الإجابة أ وب**

(٤) ليست مما ذكر

٢-من الأشكاليات التي تتنافي وأخلاقيات العمل هو ما يعرف بتضارب المصالح والذي يعني:

(١) تضارب مصلحة المنظمة مع المصلحة العامة

(٢) **تضارب مصلحة الفرد مع مصلحة المنظمة**

(٣) الإجابة أ وب

(٤) تضارب مصلحة صاحب المشروع مع مصلحة الوظيفة

٣-أن ما يؤثر السلوك الأخلاقي للمشروع الصغير هو:

(١) **الثقافة التنظيمية**

(٢) الوصف الوظيفي

(٣) الهيكل التنظيمي

(٤) لأشيء مما سبق

٤-الوصول إلى منظمة أخلاقية يجب أن يتتوفر فيها: (مكرر)

١) التزام أخلاقي بعيد المدى

٢) دستور أخلاقي مكتوب

٣) آليات لتشجيع الإفصاح عن الجوانب الغير أخلاقية

٤) جميع ما ذكر

تم الاستعانة بملفات سابقه لجنون الحياة فكل الشكر له

مع تمنياتي لكم بالتوفيق

اخلكم /أم حناز

بتاريخ 2015/5/21