

أخلاقيات الأعمال (٢)

من 1/ من مبادئ التعجيل واستخدام الحوافز :

☒ أ- الموظف يحتاج أن يكون جدير بالمكافأة ليحفز للحصول عليها .
☐ ب- الموظف يحتاج أن يكون حريصا بالمكافأة ليحفز للحصول عليها .
☐ ج- الموظف يحتاج أن يكون قويا بالمكافأة ليحفز للحصول عليها .
☐ د- جميع ما ذكر

السؤال 2

1 درجات ☒ تم الحفظ

من 2/ من اسس التعريفات لأخلاقيات الأعمال:

☐ أ- المبادئ والمعايير
☐ ب- الآداب والسلوك.
☐ ج- الاخلاق العامة.
☒ د- جميع ما ذكر

السؤال 3

1 درجات ☒ تم الحفظ

من 3/ من القيم الأخلاقية التالي جدا:

☐ أ- إطاعة النظم .
☐ ب- الولاء .
☐ ج- أ و ب
☒ د- الإنتاجية وتحديد المنافسة

إدارة الجودة (٢)

١. حالة إكمال الأسئلة:

(4) إحدى الاستراتيجيات الرئيسة على مستوى المنظمة والتي تقوم على التفرّد بخصائص معينة في المنتج ذات قيمة عالية بالنسبة للعميل، هي:

☐ أ- الاستراتيجية الهجومية.
☐ ب- استراتيجية التركيز.
☒ ج- استراتيجية التمييز.
☐ د- استراتيجية قيادة التكلفة.

السؤال 2

1 درجات ☒ تم الحفظ

(5) تتمثل المرحلة الرابعة من مراحل عملية التدريب في الجودة بـ:

☐ أ- تصميم البرنامج التدريبي.
☒ ب- التحضير للبرنامج التدريبي وتجهيز المادة التدريبية.
☐ ج- تأسيس المنظمة التدريبية.
☐ د- تحديد الاحتياجات التدريبية.

السؤال 3

1 درجات ☒ تم الحفظ

(6) من أهم النوائد الناجمة عن تطبيق نظام الشراء في التوقيت المطلوب (JIT):

☒ أ- تقليل المساحة المخصصة للإنتاج والعمليات.
☐ ب- زيادة وقت انتظار وصول المواد من مخازن المنظمة.
☐ ج- زيادة المساحات المغزنية.
☐ د- أ + ب

إدارة المشاريع (٢)

(4). من عناصر خطة المشروع

☐ (أ). الخطة المركبة.
 ☒ (ب). الأفراد.
 ☐ (ج). المهارات.
 ☐ (د). السلوكيات.

1 درجات

تم الحفظ

المسؤال 2

(5). تهدف خرائط جانت الى تحديد مدى:

☒ (أ). التقدم في تنفيذ الأنشطة ومراقبة الزمن.
 ☐ (ب). التقدم في تنفيذ الأنشطة ومراقبة الكلف.
 ☐ (ج). تحديد تكلفة المشروع.
 ☐ (د). تجزئة المشروع الى هياكل المشروع.

1 درجات

تم الحفظ

المسؤال 3

(6). النهاية المتأخرة للنشاط هي:

☐ (أ). زمن النشاط.
 ☐ (ب). لحظة إتمام النشاط.
 ☐ (ج). أقصى تأخير في زمن بداية النشاط.
 ☒ (د). أقصى تأخير في زمن نهاية النشاط دون ان يؤدي ذلك الى تأخير المشروع ككل.

تعاهد وتفاوض (٢)

من خصائص عملية التفاوض

☐ تركيزها غالباً على ما يتحقق في الأجل الطويل مقارنة بالتصير
☐ عدم تكرر نتائجها باعتبارها خارجة عن طائفة المفاوضات
☒ أن استمرارها مرهون باستمرار المصالح المشتركة لأطراف التفاوض
☐ عدم تكررها بشخصيات المتفاوضين وبالقوى والموارد المتاحة لهم

السؤال 2
1 درجات
تم الحفظ

عندما يلجأ المفاوض لطلب رأي خارجي فيما هو مطروح من قضايا، فإنه يستخدم سلوك

☐ المناورة
☒ الاستشارة
☐ الوساطة
☐ التحكيم

السؤال 3
1 درجات
تم الحفظ

تعرف القوة التي يخلقها المفاوض في ذهن الخصم بالقوة

☐ الذاتية
☐ الموضوعية
☒ المنركة
☐ الكامنة

قضايا ثقافية معاصرة (٢)

السؤال 1

سرعة انتشار الإسلام ودخول الكثيرين فيه دليل على:

☒ عالمية الدعوة

☐ وسلطية الدعوة

☐ عالمية الروابط البشرية

☐ قوة الحضارة الإسلامية

السؤال 2

كان التعبير عاملاً مهماً في:

☒ كسر كل دعوة للوحدة الإسلامية

☐ كسر كل بحث عن الإسلام الحقيقي

☐ ردع كل جهد للاستقلال

☐ تشويه صورة القومية والوطنية

السؤال 3

ظهرت بدايات التأثير بمظاهر الحضارة الغربية في:

☒ أواخر الدولة العثمانية

☐ أوائل الدولة العثمانية

☐ بداية الاستعمار الأوروبي

☐ نهاية الحروب الصليبية

موضوعات خاصة بالادارة (٢)

❖ حالة إكمال الأسئلة:

4. يحجز..... عن القدرة على توليف ودمج العناصر أكثر من فصلها الى اجزاء تم تحليلها

- ☐ أ- الإستشراق
☒ ب- التفكير بمنطق النظم
☐ ج- الرؤية المستقبلية
☐ د- جميع ما ذكر خطأ

السؤال 2

1 درجات

تم الحفظ

5. هي خلل مفاجئ نتيجة لأوضاع غير مستقرة يتركب عليها تطورات غير متوقعة نتيجة عدم القدرة على احتوائه من قبل الأطراف المعنية وغالباً ما تكون بفعل الإنسان

- ☒ أ- الأزمة
☐ ب- العاصفة
☐ ج- الكارثة الطبيعية
☐ د- جميع ما ذكر خطأ

السؤال 3

1 درجات

تم الحفظ

6. يعرف التسويق الأخضر بأنه

- ☒ أ- بيع المنتجات والخدمات الصديقة للبيئة
☐ ب- بيع المنتجات عبر الإنترنت فقط
☐ ج- الكارثة الطبيعية
☐ د- جميع ما ذكر خطأ

الأخلاق الإسلامية وآداب المهن (٢)

درجة الواجب الحاصل عليها: 3

قال النبي صلى الله عليه وسلم (كلكم راع، وكلكم مسؤول عن رعيته) يدل على المسؤولية

- ☐ الفردية
☐ الاجتماعية التكافلية
☒ التقصيرية
☐ جميعها صحيح

في استجابة النبي صلى الله عليه وسلم الدعوة إلى خبز الشعير والإهالة السخنة دليل على

- ☐ حيانه
☐ رحمته
☒ تواضعه
☐ كلاهما خطأ

ما يحتاج إلى معارف عقلية وخبرة ميدانية كالمهندسة والمحاسبة يسمى

- ☐ الحرفة
☐ الصنعة
☐ الوظيفة
☒ المهنة