

المحاضرة الأولى

(١) "تحديد المنظمة لأهدافها الرئيسية وغاياتها على المدى البعيد، وتخصيص الموارد المطلوبة لتحقيق هذه الأهداف والغايات"، هو تعبير عن مفهوم:

أ. الاستراتيجية.

ب. الخطة التكتيكية.

ج. القرار الاستراتيجي.

د. الخطة التشغيلية.

(٢) جميع ما يلي يدخل ضمن خصائص الاستراتيجية، ماعدا:

أ. الاستراتيجية عمل فكري.

ب. الاستراتيجية تلزم المنظمة على المدى الطويل.

ج. الاستراتيجية تستهدف تحقيق تطلعات ملاك المنظمة دون غيرهم.

د. الاستراتيجية تحدد علاقات المنظمة مع بيئتها.

(٣) من خصائص الاستراتيجية، كونها:

أ. ترکز على تحليل العوامل الداخلية للمنظمة.

ب. تختص بتوفير التمويل اللازم للمنظمة.

ج. تحدد علاقات المنظمة ببيئتها.

د. لا تهتم إلا بمصالح ملاك المنظمة.

(٤) ينظر للتخطيط الاستراتيجي على أنه:

أ. أعم وأشمل من الادارة الاستراتيجية. لست متأكد من الإجابة

ب. نتيجة لتطور الادارة الاستراتيجية.

ج. سابق لظهور الادارة الاستراتيجية.

د. ظهر بعد تبلور مفهوم الادارة الاستراتيجية.

(٥) القرار الوظيفي متوسط المدى المتعلق بتنفيذ القرارات الاستراتيجية، هو قرار:

أ. تكتيكي.

ب. تشغيلي.

ج. استراتيجي.

د. متعلق بمستوى العمليات.

(٦) القرارات طويلة المدى الهدفه الى خلق أو دعم الميزة التنافسية للمنظمة، هي القرارات:

أ. الاستراتيجية.

ب. التكتيكية.

ج. التشغيلية.

د. الوظيفية

٧) تميز القرارات الاستراتيجية مقارنة بالتشغيلية بكونها:

- أ. محدودة التأثير.
- ب. تتطلب مهارات محددة ومعيارية.
- ج. ذات أبعاد محدودة العدد.
- د. لا يمكن التراجع عنها بسهولة.

٨) تتوارد وحدات الأعمال الاستراتيجية:

- أ. على مستوى سوق معين فقط.
- ب. على مستوى قطاع معين فقط.
- ج. على مستوى صناعة معينة فقط.
- د. حتى على خط إنتاج محدد.

٩) تصنف استراتيجية الانتاج والتسويق، حسب مستويات الادارة الاستراتيجية، ضمن:

- أ. الاستراتيجية الكلية للمنظمة.
- ب. الاستراتيجيات الوظيفية للمنظمة.
- ج. استراتيجيات وحدات الأعمال.
- د. استراتيجيات النمو.

١٠) يدخل ضمن الاختيار الاستراتيجي لعملية الادارة الاستراتيجية:

- أ. تخصيص الموارد.
- ب. إدارة التغيير.
- ج. تقويم البدائل.
- د. إعادة تصميم المنشأة.

١١) يدخل ضمن التنفيذ الاستراتيجي لعملية الادارة الاستراتيجية:

- أ. تحليل أصحاب المصلحة.
- ب. تحديد البدائل الاستراتيجية المتاحة.
- ج. تصميم نظم الرقابة.
- د. توزيع الموارد.

المحاضرة الثانية

١) العبارة المتضمنة لبيانات عن المنظمة المعبرة عن السبب الرئيس الذي وجدت من أجله، هي:

- أ. رسالتة المنظمة.
- ب. رؤيتها المنظمة.
- ج. قيمها المنظمة.
- د. الثقافة التنظيمية للمنظمة.

٢) "أن تكون شركتنا هي المنتجة الأولى للمواد الغذائية في الشرق الأوسط"، هو تعبير عن:

- أ. الرسالة.
- ب. رؤيتنا.
- ج. القيم.
- د. الثقافة.

٣) تأتي مرحلة صياغة الأهداف في بيان الرسالة:

- أ. قبل تحديد الرسالة.
- ب. قبل تحديد الرؤية.
- ج. قبل تحديد الرسالة والرؤية.
- د. بعد صياغة بعض القيم الرئيسية.

٤) من خصائص الأهداف الاستراتيجية للمنظمة، كونها:

- أ. مستمدّة من الأهداف التشغيلية.
- ب. مستمدّة من الأهداف التكتيكية.
- ج. غير قابلة للقياس.
- د. واقعية وفيها نوع من التحدى.

المحاضرة الثالثة

١) يهدف تحليل البيئة الخارجية للمنظمة إلى تحديد:

- أ. نقاط القوة والضعف.
- ب. الفرص والتهديدات.
- ج. الموارد الاستراتيجية.
- د. الكفاءات المحورية.

٢) تدرج دراسة النمو الاقتصادي للبلد ضمن تحليل بيئـة المنظمة:

- أ. الداخلية.
- ب. التنافسية.
- ج. الخارجية المباشرة.
- د. الخارجية العامة.

٣) النموذج المستخدم لتحليل البيئة الخارجية العامة(الكلية)، هو نموذج:

- أ. قوى المنافسة الخمسة.
- ب. BCG.
- ج. PEST.
- د. سلسلة القيمة.

٤) أحد مكونات البيئة العامة للمنظمة هو:

- أ. الزبائن.
- ب. الموردون.
- ج. التكنولوجيا.
- د. العمال.

المحاضرة الرابعة

١) العامل الأول، حسب(M.Porler)، الذي يحدد مردودية منظمة ما في صناعة معينة، هو:

- أ. المركز التنافسي للمنظمة.
- ب. جاذبية الصناعة.
- ج. الزبائن.
- د. الموردون.

٢) مجموعة الشركات التي تقدم منتجات يمكن أن تمثل بدائل دقيقة لبعضها البعض، هو

تعبير عن:

- أ. الصناعة.
- ب. القطاع.
- ج. السوق.
- د. هيكل الصناعة.

٣) إن توفر أكبر ربحية لمعظم المنافسين في الصناعة، تتحقق بفعل توفر جميع ما يلي ماعدا:

- أ. انخفاض نسبة التكاليف الثابتة إلى القيمة المضافة.
- ب. كثرة أعداد المنافسين داخل الصناعة.
- ج. ارتفاع درجة نمو الصناعة.
- د. وجود مدى واسع لامكانية تميز المنتج.

٤) يتمثل أحد المكونات الهامة لبيئة الصناعة، في:

- أ. الزبائن.
- ب. الثقافة السائدة.
- ج. الأعراف والتقاليد.
- د. موظفي الشركة.

٥) نستخدم نموذج قوى المنافسة الخمسة لتحليل:

- أ. البيئة الداخلية.
- ب. بيئة الصناعة.
- ج. البيئة العامة.
- د. البيئة الخارجية غير المباشرة.

٦) يشتد الصراع والتنافس بين شركات الصناعمة، كلما:

- أ. كانت نسبة التكاليف الثابتة إلى القيمة المضافة ضعيفة.
- ب. كانت إمكانية تميز المنتج كبيرة.
- ج. كانت درجة نمو الصناعمة ضعيفة.
- د. قل عدد المتنافسين

٧) إن قوة المساومة لدى الموردين تتحقق وتشتد، عندما:

- أ. تشكل منتجاتهم عنصرا ثانويا ضمن منتجات زبائنهم.
- ب. لا يكون لديهم زبائن مهمين من خارج الصناعمة.
- ج. يمكن التحول عن منتجاتهم بسهولة.
- د. تكون لديهم إمكانات التكامل الخلفي.

٨) إن قوة مساومة الزبائن تتحقق وتشتد، عندما:

- أ. يكونون أقل حساسية للسعر.
- ب. تكون تكاليف تحولهم إلى منتجات بديلة قوية.
- ج. تمثل المشتريات جزء هاما من تكاليفهم.
- د. تمثل مشترياتهم كميات ضعيفة من مبيعات الصناعمة.

المحاضرة الخامسة

١) يتم التعرف على نقاط القوة والضعف، من خلال تحليل بيئه المنظمة:

- أ. الداخلية.
- ب. الخارجية المباشرة.
- ج. الخارجية غير المباشرة.
- د. التنافسية.

٢) يتمثل أحد الأنشطة الداعمة في سلسلة القيمة في:

- أ. إدارة الموارد البشرية.
- ب. العمليات التشغيلية.
- ج. التسويق.
- د. الإمدادات الخارجية.

المحاضرة السادسة

١) أحد مكونات أصحاب المصلحة الأوليين هو:

- أ. البلديات.
- ب. الحكومة.
- ج. الموردون.
- د. الجمعيات.

٢) تعكس مقولته أن المنظمة يجب أن تعمل لتعظيم أرباحها فحسب، توجه:

- أ. نظرية أصحاب المصلحة.
- ب. المدرسة النيوكلاسيكية.**
- ج. المسؤولية الاجتماعية للمنظمة.
- د. المسؤولية الأخلاقية للمنظمة.

٣) من مقتضيات تحليل أصحاب، الأخذ في الاعتبار بأن:

- أ. مصالح أصحاب المصلحة متواقة في العادة.
- ب. تلبية مطالب جميع أصحاب المصلحة حتى وضوري للمنظمة.
- ج. أصحاب المصلحة يختلفون من بيئه لأخرى.**
- د. رد الفعل المتوقع ل أصحاب المصلحة لا يجب أن يشغل الادارة عند إعداد الاستراتيجية.

٤) جميع ما يلي يدخل ضمن مقتضيات نظرية أصحاب المصلحة، ماعدا:

- أ. على منظمات الأعمال أن تنشغل فقط بتحقيق الربح وليس عليها أن تهتم بمصالح الآخرين.**
- ب. توسيع دور مسؤولية المدير ليشمل حقوق ومصالح من ليسوا بحملة الأسهم في المنظمة.
- ج. على منظمات الأعمال أن تسعى لتحقيق أهدافها وأهداف أصحاب المصلحة.
- د. من مسؤوليات المنظمة التوفيق بين مصالح أصحاب المصلحة.

٥) وفقا لمصفوفة السلطة والاهتمام فإنه يتم بذل أدنى جهد مع صاحب المصلحة، إذا كان

اهتمامه:

- أ. كبيرا وسلطته ضعيفة.
- ب. ضعيفا وسلطته كبيرة.
- ج. كبيرا وسلطته كبيرة.
- د. ضعيفا وسلطته ضعيفة.**

٦) من توفرت فيه خصائص نموذج الشرعية والقدرة والإلحاح، اعتبروا شركاء:

- أ. نهائين.
- ب. كامنين.
- ج. مستترین.
- د. متأهبين.**

٧) الشركاء الذين توفر لديهم خصائص الشرعية (أو القدرة) والإلحاح، يسمون بالشركاء:

- أ. التقديريين.
- ب. الخطريين.**
- ج. التابعين.
- د. المطالبيين.

٨) الاستراتيجية الملائمة عند تقاطع الفرص مع نقاط الضعف في مصفوفة SWOT، هي:

- أ. الاستراتيجية الهجومية.
- ب. الاستراتيجية الدفاعية.
- ج. استراتيجية الانتظار.
- د. استراتيجية إعادة التموقع.

٩) تنصح المنظمة عند تقاطع الضعف مع وجود التهديدات، في مصفوفة Swot، باتباع استراتيجية:

- أ. دفاعية.
- ب. هجومية.
- ج. إعادة التموقع.
- د. الانتظار.

المحاضرة السابعة

١) يسمى مجال النشاط العادي للمنظمة الذي يضم مجموعة من المنتجات المتتجانسة الموجهة إلى سوق معينة ذات منافسين محدودين والذين يمكن أن تعد لهم استراتيجية واحدة:

- أ. منظمة أعمال.
- ب. وحدة أعمال استراتيجية.
- ج. سوق مستهدف.
- د. قطاع سوقي.

٢) يعبر الإطار الزمني الذي يظهر فيه اتجاه الطلب على المنتج منذ تقديمها للسوق وإلى غاية استبعاده وخروجه منها، عن:

- أ. استراتيجية المنتج.
- ب. دورة حياة المنتج.
- ج. أسواق المنتج.
- د. الطلب على المنتج.

٣) تتمثل إحدى خصائص مرحلة تقديم المنتج لدورة حياة المنتج، في:

- أ. التوسع في التوزيع والبحث عن أسواق جديدة.
- بـ. ارتفاع نسبة الأرباح.
- ج. ارتفاع تكاليف الإنتاج.
- دـ. زيادة كميات الإنتاج.

المحاضرة الثامنة

١) تتكون مصفوفة BCG من:

- أ. أربع خانات.
- ب. ستة خانات.
- ج. ثماني خانات.
- د. عشرة خانات.

المحاضرة التاسعة

١) استهداف المنظمة بشكل اساسي لشريحة من السوق، يعبر عن استراتيجية:

- أ. التنوع.
- ب. التركيز.
- ج. التميز.
- د. الهيمنة بالتكليف.

المحاضرة العاشرة

لا يوجد

المحاضرة الحادية عشر

١) يتجسد الإبداع الاستراتيجي من خلال:

- أ. تقديم مظاهير مألوفة.
- ب. تحقيق أرباح معتبرة عبر أساليب عمل قائمة.
- ج. خلق قيمة جديدة لأصحاب المصلحة.
- د. تحقيق ميزة تنافسية للمنظمة.

٢) عندما تقدم المنظمة عرضا جديدا للإبداع بالتعديل في سلسلة القيمة، تكون قد اتبعت

استراتيجية:

- أ. القطيعة.
- ب. مشوشة.
- ج. التحسين التدريجي.
- د. التركيز.

٣) تتميز استراتيجية المحيط الأزرق عن استراتيجية المحيط الأحمر بكونها:

- أ. تعتمد التنافس في الأسواق القائمة.
- ب. قائمة على أساس هزيمة المنافسين.
- ج. تقوم على أساس امتيازات قائمة.
- د. تستهدف مساحة سوق بعيدة عن متناول المنافسين.

المحاضرة الثانية عشر

١) معيار تقييم البدائل الاستراتيجية المتعلق بالأداء المنتظر من حيث الربحية والخطورة، هو معيار:

- أ. القبول.
- ب. إمكانية التنفيذ.
- ج. أن يكون البديل مناسباً.
- د. المنطق الاستراتيجي.

المحاضرة الثالثة عشر

لا يوجد

المحاضرة الرابعة عشر

١) تسمى الرقابة التي تتعلق بقياس الأداء العام للمنظمة ومدى تحقق المزايا التنافسية، بالرقابة:

- أ. التشغيلية.
- ب. العملية.
- ج. الاستراتيجية.
- د. التكتيكية.

٢) تمثل آلية قياس الأداء الذي يغطي جملة الأبعاد التي تساهم بفاعلية في خلق القيمة والميزة التنافسية للمنظمة، في:

- أ. المقارنات المرجعية.
- ب. الرقابة المالية.
- ج. بطاقة الأداء المتوازن.
- د. المراجعة الاستراتيجية.

٣) مؤشرات القياس المستخدمة في الرقابة الاستراتيجية، تستهدف:

- أ. قياس الكفاءة فقط.
- ب. قياس الفعالية فقط.
- ج. قياس الأداء المالي فقط.
- د. قياس الكفاءة والفعالية.

مع أطيب التمنيات و الدعوات بالتوفيق والنجاح
لا تنسوني من صالح دعائكم