

ثانياً: الاتجاهات Attitudes

* مفهوم الاتجاهات:

تعد الاتجاهات من أكثر وأهم الموضوعات التي نوقشت في مجال علم السلوك وذلك لتأثيرها المباشر على سلوك الأفراد، فمن المعروف أن سلوك الفرد في كافة مظاهره يتأثر بمجموعة اتجاهاته، فللفرد منا عدة اتجاهات تجاه الأحداث والأشياء المختلفة المختلفة، وهذه الاتجاهات المتنوعة تمثل نمطاً مترابطاً يلعب دوراً عاماً في السلوك الإنساني.

ويعرف ألبورت Allport الاتجاه بأنه حالة من التهيؤ العقلي العصبى المتعلم نحو أشخاص أو أشياء أو مواقف أو موضوعات في البيئة التي تتثير هذه الاستجابة ويرى كل من إيزنك Eysenck وروكيتش Rokeach، أن الاتجاه نزعة لدى الفرد في حين يرى كل من كرتش وكرتشفيلد Krech, Crutfield أن الاتجاه نظام نوعي من العلاقات والصلات.

ويعرف بيتى وكاسيو Petty & Caceppo الاتجاه بأنه عام ويتضمن مشاعر إيجابية أو سلبية حيال شخص أو شئ أو قضية، أما تريانديس Triandis فيرى أن الاتجاهات فكرة مشبعة بالعاطفة تعمل على تحريك السلوك تجاه موقف أو موضوع معين. وينظر Gibson وآخرون للاتجاهات على أنها حالة ذهنية وعاطفية من الاستعداد، مكتسبة ومنظمة من خلال الخبرة السابقة.

وعلى ذلك فإن الاتجاه ما هو إلا عبارة عن استعداد وجداني مكتسب يحدد سلوك وشعور الفرد إزاء موضوعات معينة من حيث تفضيلها أو عدم تفضيلها، وباستقراء التعريفات المختلفة للاتجاهات نخرج بالاستنتاجات التالية:

- (أ) الاتجاهات تمثل حالة من الاستعداد والتهيؤ.
- (ب) الاتجاهات مكتسبة عن طريق الخبرة أو الممارسة أو التعلم.
- (ج) الاتجاهات يجب أن تشمل نسقاً مترابطاً غير متنافر.
- (د) الاتجاهات لا يمكن ملاحظتها بشكل مباشر إنما يستدل عليها من خلال السلوك أو التصرف.
- (هـ) تتسم الاتجاهات بدرجة متفاوتة من الكثافة والشدة كما تتفاوت الاتجاهات من حيث الاستمرارية والدوام.
- (و) أن الاتجاهات توجه الإنسان للتصرف بطريقة معينة.
- ونظراً لحدوث بعض الخلط أو الالتباس بين مفهوم الاتجاهات والميول والآراء والمعلومات فإننا سنحاول توضيح الفرق بين هذه المصطلحات على النحو التالي:

الميول: Predispositions

ما هي إلا إنفعالات خاصة تحدد علاقة الفرد بأشياء معينة والمعنى اللغوي للميل هو الإنتحاء نحو شيء ما أو إنتحاء عنه، فالميل نحو الشيء هو ميل إيجابى والميل عنه سلبى فهناك أشياء نحبها ونميل إليها وأشياء أخرى ننفر منها فنميل عنها والفرق بين الميل والاتجاه أن الميل شخصى، أما الاتجاه فهو استعداد وجدانى مكتسب ثابت نسبياً بحيث يحدد شعور وسلوك الفرد إزاء موضوعات معينة وقد يتعارض الميل مع الاتجاه فمثلاً قد يميل الفرد لسماع الموسيقى ولكن قد يكون لديه إتجاه يقدر فيه الجوانب العلمية. وفى بعض الحالات قد تؤدي قوة الاتجاه إلى تغيير الميل.

الآراء: Opinions

تعتبر الآراء Opinions أكثر خصوصية من الاتجاهات فالاتجاهات أكثر عمومية نحو موضوعات كثيرة، أما الرأي فهو التعبير باللفظ أو الإشارة عن الاتجاه أو هو حكم أو وجهة نظر في موضوع معين.

المعلومات:

يوجد فرق بين الاتجاهات والمعلومات فمثلاً اتجاهاتى ناحية الديمقراطية تختلف عن معلوماتى عنها فقد يكون لدى معلومات كثيرة عن الديمقراطية ولكن قد يكون اتجاهى تعسفياً أو دكتاتورياً.

مكونات الاتجاه:

يمكن القول بأن هناك ٣ مكونات رئيسية للاتجاهات وهذه المكونات هي:

١- المكون الفكرى أو الإدراكى Cognitive component

يتعلق هذا الجانب بمدركات ومعتقدات الفرد تجاه موقف معين، بمعنى أن الفرد لن يكون لديه اتجاهات حيال الموقف ما لم تكن لديه معرفة عن هذا الموقف مثال ذلك إذا سألت أحد الأشخاص عن اتجاهاته نحو الأحداث فى منطقة الشيشان فإنه لن يستطيع إعطاء أية إجابة ما لم تعطه فكرة عن هذه المنطقة وطبيعتها.

٢- المكون الشعورى أو العاطفى Affective Component

يعبر هذا البعد عن المشاعر والعواطف Feelings and emotions بمعنى أن يتكون لدى الفرد شعور أو عاطفة معينة تجاه موضوع أو شئ معين ، ففى المثال السابق وبعد إعطاء فكرة عن منطقة الشيشان وما

يتعرض له أهلها المسلمون من إضطهاد على يد القوات الروسية يبدأ الشخص في التعاطف مع أهالي الشيشان ويكون اتجاهها عدائياً نحو الروس. والشعور أو العاطفة قد يكون ايجابياً أو سلبياً حسب طبيعة العلاقة بسين الموضوع محل الاتجاه وأهداف الفرد.

٣- المكون السلوكي Behavioral Component

يتعلق هذا المكون بميل الفرد للتصرف بشكل معين تجاه موقف محدد، فبعد أن يتوفر للفرد معرفة بموضوع أو موقف ما وبعد أن يتكون لديه شعور إيجابي أم سلبى عندئذ يصبح الفرد أكثر ميلاً لأن يسلك سلوكاً معيناً تجاه هذا الموقف.

ففى المثال السابق إذا افترضنا أن الشخص بدأ يعرف معلومات عن منطقة الشيشان وأنه أصبح متعاطفاً مع قضية المسلمين هناك فإنه قد يبادر بالتبرع بالمال مساعدة لأهالى الشيشان.

ومن المهم إدراك العلاقة بين المكونات الثلاثة السابقة فهى مكونات مترابطة ومتداخلة بحيث يجب مراعاة الانسجام والتوافق بينها، فالاتجاه بمكوناته الثلاثة يجب ألا يكون متناقراً فى جزيئاته ، وهذا ما دعى بعض الباحثين ومنهم Festinger للحديث عن نظرية التناقير الإدراكى أو الفكرى Cognitive dissonance وعلاقتها بالاتجاهات حيث يعرف التناقير الإدراكى بعدم التوازن بين مكونات الاتجاه أو بين عدة اتجاهات، فالتوازن بين مكونات الاتجاه فى المثال السابق يعنى أنك إذا علمت باضطهاد الروس للمسلمين فى الشيشان فإن عليك كمسلم حق أن تتعاطف مع قضية الشيشان وهذا يدفعك لسلوك مؤيد لهذه القضية، كما أن التوازن بين عدة اتجاهات يعنى مثلاً ضرورة عدم التناقير أو التباين فى هذه الاتجاهات فمثلاً لا تستطيع أن تكون اتجاهاً عدائياً تجاه الروس وفى نفس الوقت نكرة أهالى الشيشان.

* وظائف الاتجاهات:

هناك عدة وظائف رئيسية للاتجاهات أهمها ما يلي (*)

١- وظيفة المنفعة Utilitarian Function

وفقاً لهذه الوظيفة فإن الاتجاهات تلعب دوراً هاماً في توجيه سلوك الفرد لإشباع رغباته وحاجاته، فالموظف الذي يتكون لديه اتجاهات إيجابية نحو عمله يسلك سلوكاً وظيفياً يساعده في تحقيق طموحاته وأهدافه الشخصية بجانب تحقيق أهداف المنظمة.

٢- وظيفة الدفاع عن الذات The Ego – Defensive Function

يمكن أن تمثل الاتجاهات دفاعاً عن ذات الشخص حيث تقوم بحماية الأنا من القلق والتهديدات المختلفة، فكل فرد منا يحاول دائماً الدفاع عن نفسه وتقليل مستوى التلق والتضغوط التي يتعرض لها، فالمالك نسيارة معينة أو الحاصل على مؤهل معين يكون اتجاهات يحاول من خلالها أن يدافع عن نفسه، ومن الأمثلة الأخرى على ذلك أن بعض المديرين قد يطورون اتجاهات بأن العمل هو مجرد لعبة أو مباراة، وهم بذلك ربما يحاولون حماية أنفسهم من عملية الإدانة الذاتية وكذلك عندما تكون المرأة اتجاهات عدائياً تجاه المنادين بعودتها للبيت فهي بذلك تدافع عن ذاتها ومكانتها في المجتمع.

٣- وظيفة التعبير عن القيمة The value expressive function

يمكن أن تقدم الاتجاهات تعبيراً موجباً عن قيم الفرد وعن صورته الذهنية ، وعلى سبيل المثال فإن الفرد الذي يكون اتجاهات مؤيداً للامركزية السلطة يعبر في نفس الوقت عن قيمة الحرية والاستقلالية في العمل والإنجاز، من جهة أخرى فإن الاتجاه الإيجابي نحو أحد الزملاء الذي يمتلك

(*) Katz, D, the functional Approach to the study of Attitudes, Public Opinion Quarterly, vol .24, 1960 pp 163 – 176.

فيلا فخمة بالساحل الشمالى إنما يحمل فى طياته قيماً خاصة تشير إلى أن هذا الزميل يميل إلى حب الظهور والتفاخر والتميز.

٤- وظيفة المعرفة Knowledge Function

تساعد اتجاهات الفرد فى توفير معايير وأطر مرجعية لسلوكه، كما تساعد على تنظيم إدراكه للأمور وترتيب معلوماته عن الموضوعات المختلفة مما يساهم فى تفهم ومعرفة ما يجرى حوله، من جهة أخرى فإن الاتجاهات التى تتكون لدى الفرد تجعله يهتم بنوعية معينة من المعلومات ويتجاهل معلومات أخرى، مثال ذلك أن الفرد الذى يكون اتجاهه إيجابياً نحو فتاة بغية الزواج منها فإنه يحاول أن يجمع أكبر قدر من المعلومات عن أسرتها وأخلاقها ووضعها الاجتماعى.

* مصادر الاتجاهات:

تتكون الاتجاهات من عدة مصادر تعمل كمؤثرات فى تكوين وتشكيل اتجاهات الفرد ومن هذه المصادر ما يلى:

(أ) التعلم: Learning

كما قلنا سابقاً فإن الاتجاهات مكتسبة وهنا يلعب التعلم دوراً هاماً فى تكوين الاتجاهات ويتم التعلم من خلال عدة مداخل منها التعلم الشرطى التقليدى أو الفعال أو عن طريق النمذجة أو المحاولة أو الخطأ.. الخ وكل هذه المراحل تؤدي إلى ترسيخ اتجاهات معينة لدى الأفراد فمثلاً التعلم عن طريق ملاحظة نماذج معينة يرسخ فى نفسية الأفراد اتجاهات معينة، فالطفل الذى يتخذ والده كنموذج فى حياته تترسخ فى نفسه اتجاهات معينة يتشربها من متابعة نموذج الأب.

(ب) الجماعات: Groups

إن قوة تأثير الجماعات فى الاتجاهات واضحة وبعيدة المدى فاتجاهاتنا تتأثر بشدة الجماعات التى ننتمى إليها فالأسرة كجماعة مبدئية تشكل اتجاهاتنا كذلك نجد أن الرفاق Peers لهم تأثير قوى على الاتجاهات. وإن أهمية الجماعات فى تكوين الاتجاهات تتبع من عدة اعتبارات منها أنه فى معظم الأحيان تكون الجماعات مصدراً للاعتقادات، فعضوية الفرد فى جماعة تتيح له تعلم اتجاهاتها، ونحن نقبل هذه الاتجاهات لنحصل على تقبل الجماعة وضمناً لاتساق الهوية، من جهة أخرى فإن للجماعة قدرة على تعديل اتجاهات أعضائها بما يتفق مع أهدافها.

(ج) طريقة وأيدولوجية التفكير Way of thinking

تتكون الاتجاهات وتختلف حسب الطريقة التى يفكر بها الناس ومدى إنطباعاتهم تجاه الأشياء أو المواقف فمثلاً الأفراد الذين يعيشون فى مناطق تتسم بالترمت وعدم الإنفتاحية تجدهم يكونون اتجاهات تميل للشدة والتطرف فى مسائل اجتماعية كثيرة، وذلك على النقيض من الأفراد الذين يتسمون بشخصية اجتماعية منفتحة.

(د) المعتقدات : Beliefs

تلعب المعتقدات دوراً هاماً كمصدر للاتجاهات حيث تتعدد هذه المعتقدات ما بين سياسة واقتصادية ودينية يلعب فيها المربون والسياسيون والكتاب دوراً هاماً فى نشرها وترسيخها، ونظراً لتعدد منابع المعلومات والمعتقدات ونظراً لأنها تحيط بنا من كل جانب فإنه من المتوقع أن يكون تأثيرها كبيراً فى تكوين وتشكيل اتجاهاتنا.

(هـ) الاحتكاك والخبرة المباشرة مع الشيء Direct experience

تتشأ الاتجاهات وتتطور من خلال خبرات الفرد التي تعرض لها شخصياً عند الاحتكاك بموضوعات أو أشياء معينة، فمثلاً الفرد الذى ذهب إلى الإسكندرية سالكاً الطريق الدولى الجديد من دمياط إلى الإسكندرية إذا تعرض لنقص الخدمات على هذا الطريق مثل قلة محطات البنزين وقلة ورش الصيانة فإنه قد يكون اتجاهه سلبياً عن هذا الطريق مقارنة بالطريق الزراعى، أما إذا كانت سيارته جديدة وتم تموينها بالوقود فإن اختصار الوقت قد يجعله يكون اتجاهه ايجابياً تجاه الطريق الدولى.

(و) الصلة والتلازم Association

قد تتطور الاتجاهات وتتمو تجاه موقف معين بسبب تلازم هذا الموقف أو صلته بموقف آخر فقد يكون الفرد اتجاهه سلبياً ناحية شخص ما بسبب صداقته لشخص لا يقبله، وبالتالي فمن المحتمل أن تسلك سلوكاً غير طيب تجاه هذا الشخص بدون داع أو مبرر.

* قياس الاتجاهات :

أوضحنا فيما سبق أن الاتجاهات تؤثر فى سلوك الأفراد، ولذلك فهى ذات أهمية خاصة فى دراسات السلوك التنظيمى. وعادة ما تهدف عملية قياس الاتجاهات إلى تحقيق ما يلى:

١- التعرف على درجة وضوح أو غموض الاتجاهات أو درجة قوتها أو تطرفها أو ثباتها.

٢- تزويد الباحثين بنتائج تطبيقية أو عملية تساعدنا على دراسة سلوك الأفراد والتنبؤ باتجاهاتهم المختلفة والتعرف عليها.

- ٣- فحص ودراسة العوامل المؤثرة في تشكيل الاتجاهات ونشأتها ومعرفة مدى إمكانية تعديلها أو تغييرها بما يخدم مصلحة منظمات الأعمال.
- ٤- لدراسة الاتجاهات فوائد عديدة في مجالات وميادين المعرفة المختلفة مثل ميادين الاقتصاد والإعلام والسياسة والإنتاج والخدمة الاجتماعية والصحة النفسية ولضمان قياس الاتجاهات بشكل موضوعي فإن الأمر يقتضى أن يحس المبحوث بالاطمئنان والراحة التامة وأن نهئى له الجو النفسى الذى يساعد فى التعبير بصدق عن اتجاهاته الفعلية.
- وهناك عدة طرق يمكن من خلالها قياس الاتجاهات هى:

١- طريقة بوجاردس Bogardus

يعتبر بوجاردس من رواد حركة قياس الاتجاهات حيث اهتم بقياس المسافة الاجتماعية بين الأفراد Social distance وكان الهدف من هذا المقياس معرفة اتجاهات الأمريكيين تجاه أبناء الجنسيات الأخرى حيث إشتمل هذا المقياس على سبع عبارات تمثل مقياساً متدرجاً لمدى تقبل الأمريكيان للجنسيات الأخرى بحيث تتدرج من أقصى درجات التقبل أو التقارب الاجتماعى مثل عبارة "أوافق على تكوين علاقة معينة بهم عن طريق الزواج" إلى أقصى درجات النفور مثل عبارة "أستبعدهم من وطنى".

وقد قام بوجاردس بتطبيق هذا المقياس على عينة قدرها ١٧٢٥ أمريكياً طلب منهم تحديد اتجاهاتهم نحو أبناء ٣٩ جنسية أخرى وذلك فى عام ١٩٢٦.

وهذا المقياس وإن كان يبدو بسيطاً إلا أنه قد أغفل بعض أنواع الاتجاهات مثل الكراهية والتعصب كما أن وحداته القياسية لا تتدرج تدرجاً منتظماً ثم إن الإجابة على بعض العبارات يعنى الموافقة المنطقية على

عبارات تالية فمثلاً الموافقة على الزواج من جنسيات أخرى تعنى منطقياً الموافقة على الصداقة والتحاور معهم.

٢ - طريقة أو مقياس ثرستون Thurstone

وفقاً لهذا المقياس فإن لكل اتجاه تدرجاً معيناً بين الإيجابية المتطرفة والسلبية المتطرفة وأن رأى الفرد فى موضع ما يشير إلى اتجاهه نحو هذا الموضوع، ويتكون المقياس من مجموعة عبارات حول موضوع يراد قياس الاتجاه نحوه مثل نقابات العمال أو كرة القدم أو الحروب إلى غير ذلك، وهنا يقوم الباحث بجمع عدد كبير من العبارات التى قد تصل إلى المائة أو أكثر وتكتب عبارات المقياس كل عبارة فى ورقة مستقلة وتعرض على مجموعة من الحكام للإسترشاد برأيهم فى تقويم هذه العبارات وتحديد العبارات التى تمثل أقصى درجات الإيجابية، والعبارات التى تمثل أقصى درجات السلبية وهكذا يتم تصنيف العبارات بحيث يتم إستبعاد العبارات غير الملائمة أو الناقصة ثم يتحدد وزن نسبى لكل عبارة ومع أن طريقة ثرستون قد أثبتت فاعليتها فى قياس الاتجاهات إلا أنه يؤخذ عليها أن إعداد وتقنين المقياس يستغرق وقتاً ومجهوداً كبيراً، كما أن تطبيقه يحتاج لوقت مما يؤدي إلى إحساس المبحوث بالملل والضيق، كما يتأثر هذا المقياس بالنظرة الشخصية للمحكمين خاصة المتطرفين منهم.

٣ - طريقة ليكرت Likert

تختلف هذه الطريقة عن طريقة ثرستون فى أنها لا تعتمد على المحكمين كما أنها أبسط وأقل تعقيداً من مقياس ثرستون، ويتكون مقياس أو طريقة ليكرت من مجموعة من العبارات يطلب من الفرد أن يجيب عليها بما يعبر عن رأيه من حيث المعارضة أو الموافقة ويوجد أمام كل عبارة

درجات تتفاوت من حيث الموافقة الشديدة إلى المعارضة الشديدة "موافق جداً، موافق، محايد، غير موافق، غير موافق بالمرّة" ويطلب من الأفراد المبحوثين وضع علامة على الإجابة التي تعبر عن رأيهم.

٤- طريقة أو مقياس أو سجود Osgood

يعد هذا المقياس أداة فعالة في قياس وتحليل مضمون المعاني والمفاهيم وكيفية تمييزها حيث يرى أن لكل لفظ نوعين من المعاني الأول هو المعنى الإشاري أو المادى Donative Meaning فمثلاً لفظ الكلية يعنى المكان أو المبنى المخصص للتعليم، والثانى هو المعنى الوجدانى للشئ Conotative Meaning وهو يمثل مجموع الذكريات والإنفعالات المرتبطة بسنوات الدراسة فى الكلية، ونحن فى الدراسات السلوكية لا نركز كثيراً على المعنى المادى بقدر تركيزنا على المعنى الوجدانى.

ونتيجة للدراسات التى أجراها Osgood وزملاؤه إتضح أن

هناك ٣ أبعاد لدلالات المعانى وهى:

(أ) أبعاد قوّة (مثل قوى/ضعيف) (كبير/صغير) ...الخ.

(ب) أبعاد تقييمية (ناجح/فاشل) (سار/غير سار) ..الخ.

(ج) أبعاد نشاط (سريع/بطئ) (نشط/كسول) ..الخ.

وهذه الأبعاد الثلاثة تساعد كثيراً فى قياس ودراسة الاتجاهات نحو مختلف الموضوعات أو المفاهيم المتنوعة فى شتى مجالات أو ميادين الحياة.

٥- الاختبارات الإسقاطية Projective Tests

تستخدم هذه الاختبارات فى قياس الاتجاهات حيث تعتمد على مفهوم التحليل النفسى للإسقاط حيث تكشف الاختبارات عن شخصية الفرد واتجاهاته

وذلك عن طريق بعض المنبهات مثل اللعب، بقع الحبر، الصور، الرسم.. الخ.

ويعتبر اختبار بقع الحبر لرورشاخ Rorschach Inkblot Test من أكثر الاختبارات شيوعاً وهو من إعداد الطبيب النفسى السويسرى هرمان رورشاخ حيث تعرض على المبحوث عشر بطاقات مرسوم عليها بقع من الحبر بحيث يصف المبحوث ما يراه وما يخطر على ذهنه من مشاعر تكشف عن اتجاهاته، كما يعتبر اختبار تفهم الموضوع Thematic Apperception Test (TAT) واختبار تكملة الجمل وتداعى المعانى من الاختبارات الإسقاطية التى يمكن استخدامها فى قياس اتجاهات الفرد.

* تغيير الاتجاهات:

رغم أن الاتجاهات تتسم بالثبات النسبى إلا أنها قابلة للتغيير نظراً لتغير الظروف من حولنا، من جهة أخرى قد تكون عملية تغيير الاتجاهات فى حد ذاتها هدفاً رئيسياً يسعى الكثيرون لتحقيقه، فالسياسيون والمديرون يهتمون بعملية تغيير الاتجاهات، ففى أثناء الإنتخابات يركز المرشح السياسى على أن تكون اتجاهات الناخبين إيجابية، كما يهتم المديرون بأن تكون اتجاهات المرعوسين إيجابية تجاه العمل والمنظمة.

وعادة ما يسهل تغيير الاتجاه عندما يكون ضعيفاً أو غير راسخ أو عندما يكون غير واضح أو عندما تبرز اتجاهات جديدة أكثر قوة، كما يسهل تغيير الاتجاه إذا كان صاحب الاتجاه مرناً فى آرائه وأفكاره يقبل المناقشة والإقناع.

وعلى ذلك فإنه بتغيير السلوك يلزم تغيير الاتجاه ومن أهم طرق تغيير الاتجاهات ما يلي:

١- تغيير الجماعة: بتغيير الجماعة التي ينتسب إليها الفرد تتغير اتجاهاته مع مرور الوقت خاصة إذا كانت الجماعة الجديدة ذات اتجاهات مختلفة أو متباينة عن الجماعة القديمة.

٢- تغيير المعتقدات: يتم تغيير الاتجاهات عن طريق تغيير معتقدات الأفراد وذلك عن طريق تزويدهم بمعلومات جديدة تغير أفكارهم عن موضوعات معينة ولضمان عملة التغيير يجب أن تكون المعلومات صحيحة وموثوقة بها حتى تكون قادرة على تغيير المعتقدات وبالتالي الاتجاهات.

٣- تغيير الموقف: تتأثر الاتجاهات وتتشكل بتغير المواقف التي يمر بها الفرد في حياته، فتغير ظروف الفرد وانتقاله من مستوى وظيفي أو اجتماعي يجعل اتجاهاته تتغير، فالطالب الذي يصبح مدرساً تتغير اتجاهاته نحو عملة التدريس، كذلك تتغير اتجاهات رئيس القسم عندما يصبح عميداً.

٤- إثارة المخاوف والشكوك: من أحد الطرق الشائعة في تغيير الاتجاهات إيجاد شعور أو إحساس بالخوف من شيء معين، فعلى سبيل المثال قد يهدد الأب ابنه الذي لا يحب المدرسة بأنه سيرسله للعمل في ورشة، أيضاً قد يلجأ الطبيب المعالج إلى تخويف مريضه إذا لم يمتنع عن التدخين، ولكن يجب عدم إستعمال هذه الطريقة بشكل مبالغ فيه لأن ذلك قد يحدث تأثيراً عكسياً سلبياً.

٥- الإتصال المباشر بموضوع الاتجاه: إن الاتصال المباشر بموضوع الإتجاه يسمح للفرد بأن يتعرف على الموضوع من جوانب عديدة فإذا

كشف الإتصال المباشر عن جوانب إيجابية فإن ذلك يؤدي إلى نتائج جيدة في عملية التغيير والعكس صحيح.

٦- تأثير الأحداث الهامة: تؤثر الأحداث الهامة أو الخطرة مثل الأزمات والكوارث والثورات في تغيير اتجاهات الأفراد ومن أمثلة ذلك ما صاحب حرب أكتوبر من تغيير في اتجاهات الأفراد وما اقترن بالزلازل من تلاحم وتعاطف بين أفراد الشعب المصري.

٧- التغيير القسري في السلوك: قد يحدث تغيير قسري في السلوك بسبب بعض الظروف الإضطرارية التي تحتم على الأفراد تغيير اتجاهاتهم وقد يكون التغيير ايجابى أو سلبى فمثلاً ما تشهده العراق اليوم قد جعل الشعب العراقى فى حالة تغيير قسرى يحتم عليه إحداث تغيير فى اتجاهاته الحالية سواء كانت اتجاهات سلبية أم إيجابية .

٨- تأثير رأى الأغلبية والخبراء: يؤثر الإقناع فى تعديل وتغيير الاتجاه خاصة إذا كان مصدر الإقناع الخبراء والمتخصصين أو إذا كان صادراً عن أغلبية تمثل إطاراً مرجعياً جيداً.