

المحاضرة الأولى

١/ من الأنشطة المساندة لإدارة العمليات اللوجستية

- تدفق المعلومات
- **مناولة المواد**
- إدارة المخزون
- النقل

٢/ واحدة من التالي ليست من النقاط التي تبرز أهمية إدارة المواد ضمن سلسة التوريد ، وهي

- كونها العامل الرئيس في تنظيم وسائل الإنتاج
- تعمل على تخفيض كلف الإنتاج
- تساهم برفع كفاءة العملية التصنيعية
- **البعد عن مرونة التسويق**

٣) من الإدارات المكونة لإدارة سلسلة التوريد كما حددها المختصون في ذا المجال

- إدارة الطلب
- إدارة المرتجعات
- إدارة علاقات الزبائن
- **جميع ماذكر**

٤/ واحدة من التالي ليست من الأنشطة الأساسية لإدارة اللوجستك وهي

- إدارة المخزون
- تدفق المعلومات
- **المستودعات**
- النقل

٥/ نوع النقل الذي يحقق الجدوى الاقتصادي والذى يستخدم عند وجود حركة نقل كافية

- النقل غير المنتظم
- النقل شبه المنتظم
- **النقل المنتظم**
- أ+ب

٦/ ينصب التركيز على قيادة التكلفة لتحقيق النجاح السوقي في العلاقة بين

- الزبائن والمنافسين
- الزبائن والشركة
- **المنافسين والشركة**
- أ+ب

- ٧/ جميع العبارات التالية صحيحة حول الترميز السلعي (BC) عدا واحد خاطئه وهي
- يزيد الترميز السلعي من الأخطاء عند التسليم والإسلام والمبادله للمنتجات
 - يبلغ الترميز السلعي إلكترونيا عن الأصناف التي أوشكت على النفاد ليتم الإحلال
 - يعتبر الترميز السلعي أحد وسائل الإتصال الحديثة التي تظهر أهميتها في أعمال اللوجستك
 - تشرط بعض الدول ثبت الترميز السلعي على مشترياتها الدوليه

٨/ من الأنظمه الأساسية لإدارة اللوجستك

- مناولة المواد
- تدفق المعلومات
- التغليف الوقائي
- المستودعات

- ٩/ جميع العبارات التالية صحيحة حول الترميز السلعي (BC) عدا واحد خاطئه وهي
- يقلل الترميز السلعي من الأخطاء عند التسليم والإسلام والمبادله للمنتجات
 - سهل الترميز السلعي على المتأجر تسريع العمليه البيعية وتعويض الأرفف
 - يعتبر الترميز السلعي سهل التمييز بين الكم الهائل من السلع
 - لا يبلغ الترميز السلعي إلكترونيا عن الأصناف التي أوشكت على النفاد**

١٠/ واحد من العبارات التالية خاطئه حول اللوجستيك وهي

- ينصب التركيز على قيادة الكلفه في العلاقة بين الشركه والمنافسين لتحقيق النجاح السوقي
- تقود ميزة القيمه إلى حصة سوقيه أكبر بحكم انخفاض تكلفة الوحده الواحده**
- يحقق النقل المنظم الجدوى الاقتصادي في ظل وجود حركه نقل كافيه
- تعتبر القوه المتساويه من وسائل القيمه المضافه في الخدمه إذ أن ازديادها يشكل تحدي لإدارة اللوجستك

المحاضرة الثانية

- ١/ جميع العبارات التالية صحيحة حول اللوجستيك عدا واحد خاطئه وهي
- تقود الميزيه الإنتاجيه إلى حصة تسويقيه أكبر بحكم انخفاض تكلفة الوحده الواحده
 - يبلغ الترميز السلعي (BC) الكترونيا عن الأصناف التي أوشكت على النفاد ليتم الإحلال
 - ينصب التركيز على قيادة القيمه في العلاقة بين الزبائن والشركه لتحقيق النجاح السوقي
 - يزيد الترميز السلعي (BC) من الأخطاء عند التسليم والإسلام والمبادله للمنتجات**

٢/ واحد من التالي ليست من أشكال خدمة الزبون

- تجانس ممثلي المبيعات
- عدم التعامل بالإلتئمان**
- ضمان التسليم ضمن فتره زمنيه معينه
- الصيانه المقنעה

٣/ إحدى قواعد خدمة الزبون التي تعتبر خدمة الزبون مهمه محدد ينبعي القيام بها لتلبية حاجات

الزبون مثل معالجة الطلبات ، وإدارة المترجعات .. هي

- خدمة الزبون كمقياس أداء

- خدمة الزبون كفلسفه

خدمة الزبون كنشاط

- تعهد واسع لتوفير قناعة الزبون بأعلى المستويات

٤/ من العوامل الأساسية التي يجب مراعاتها لضمان نجاح برنامج خدمة الزبون

- عدم تدخل الإدارة العليا في المنظمه تجاه البرنامج

التغيرات الثقافية لدى العاملين

- اتصاف الأنظمه والإجراءات بالثبات وعدم التغيير

- جميع ما ذكر

٥/ واحد من العبارات التاليه خاطئه حول اللوجستيك وخدمة الزبون وهي

- تعتبر خدمة الزبون مقياس مدى فاعلية نظام اللوجستيك وكيفية أداء عمله

تهدف العلاقة بين اللوجستك والتسويق للوصول إلى ربحية مستقله لكل منها

- تشير "الملامه" كأحد أبعاد اللوجستك الأساسية إلى إدراك متطلبات الزبائن والعمل على تلبيتها

- يعتبر إدراك الزبون للقيمه أحد العوامل التي يمكن أن تحدد شكل استيراتيجية إدارة خدمة الزبون

٦/ تأخذ خدمة الزبون أشكالا عديده منها

- عدم تجانس ممثلي المبيعات

- عدم التعامل بالإئمان

تركيب المنتج

- جميع ما ذكر

٧/ أحد أبعاد اللوجستك الأساسية الموجهه لخدمة الزبون والتي تقوم على إدارة المتطلبات المختلفه

للزبائن والعمل على تلبيتها إستنادا لرغباتهم أو حجم مشترياتهم هي

- الاتصالات

الملامه

- الإعتيادية

- شحن الطلب

٨/ إحدى قواعد خدمات الزبون التي تهدف لبناء بأعلى المستويات والتي تتفق مع المنظمات المعاصره

المركز على إدارة الجوده الشامله هي

- خدمة الزبون كمقياس أداء

خدمة الزبون كفلسفه

- خدمة الزبون كنشاط

- مود إجراءات خدمة الزبائن

٩/ تتعدد العوامل التي يمكن ان تحدد شكل استراتيجية إدارة خدمة الزبون لتشمل
قناعات الزبون

- إدراك الزبون للقيمة

- ولاء الزبون

جميع ما ذكر

-

-

-

-

١٠ واحد من العبارات التالية خاطئه حول اللوجستك وخدمة الزبون وهي
تعتبر خدمة الزبون مقياس ملدي فاعلية نظام اللوجستك

تهدف العلاقة بين اللوجستك والتسويق للوصول إلى جهود فردية وربحيه مستقله لكل منهما

تقوم الرؤيا العمليه لخدمة الزبون بإيجاد قيمة مضافه ذات أهميه في سلاسل التوريد

يمكن السيطره على العديد من عناصر خدمة الزبون من خلال إدارة سلاسل التوريد والتسويق

-

-

-

-

١١ من العوامل الأساسية التي يجب مراعاتها لضمان نجاح برنامج خدمة الزبون
ثبات أنظمة وإجراءات المنظمه وعدم تغييرها

التزام الإداره العليا تجاه البرنامج

إهمال النواحي الثقافيه تجاه البرنامج

أ+ب

-

-

-

-

١٢ تهدف العلاقة بين اللوجستك والتسويق للوصول إلى عدة عناصر حاسمه منها
ربحية مستقلة

- جهود منفردة

قناعة الزبون

- جميع ما ذكر

-

-

-

-

١٣ تأخذ خدمة الزبون أشكالاً عديده منها
ضمان التسليم ضمن فترة زمنيه معينه

- عدم التعامل بالإيثمان

- عدم تجانس ممثلي المبيعات

- جميع ما ذكر

-

-

-

-

١٤ واحد من العبارات التالية خاطئه حول اللوجستك وخدمة الزبون وهي
تقوم قاعدة " خدمة الزبون كفلسفه " على بناء قناعة الزبون بأعلى المستويات

تشير "الاعتماديه" لأحد أبعاد اللوجستك الأساسية إلى إدراك متطلبات الزبائن والعمل على تلبيتها

يعتبر ولاء الزبون أحد العوامل التي يمكن أن تحدد شكل استراتيجيه إدارة خدمة الزبون

تعتبر خدمة الزبون مقياس ملدي فاعلية نظام اللوجستك

-

-

-

-

المحاضرة الثالثة

١ يبرز الدور الإستراتيجي للتوزيع المادي من خلال عدة نقاط منها

السيطره على كلف الشحن

- زيادة كلف التوزيع

-

-

توليد المنافع المكانية دون الزمانية
أ+ب

- ٢/ يقود الإمداد المنتظم عبر التوزيع المادي إلى تحقيق انخفاض كبير في الأسعار
- عدم توازن الطلب
عدم سيادة سوق البائع أو المشتري بشكل مطلق
- جميع ما ذكر صحيح

٣/ واحد من العبارات التاليه خاطئه حول التوزيع المادي وهي :
- يشكل تدفق المواد الركيزه الأساسية الأولى ضمن كلف اللوجستك
- يعتبر "التوثيق" إحدى الصعوبات التي تؤثر على إجمالي كلف اللوجستك
يؤدي التوجه نحو القنوات التوزيعيه إلى زيادة المخزون المركزي لدى الشركه
- ينبغي إسناد مسؤولية الإمداد إلى وحدات المنظمه المتخصصه

٤/ من النقاط التي تبرز الدور الإستراتيجي للتوزيع المادي :
- زيادة كلف التوزيع
- توليد المنافع الزمانية دون المكانية
- توليد المنافع المكانية دون الزمانية
التأثير على قرارات القنوات التوزيعيه

٥/ من أماط كلف التوزيع :
- تكاليف الطلب والإتصال
- تكاليف النقل
- تكاليف المخازن
جميع ما ذكر

٦/ واحد من العبارات التاليه خاطئه حول التوزيع وهي :
- ينبغي عدم إسناد مسؤولية التوزيع لبعض وحدات المنظمه المختلفه
تشكل المستودعات الركيزه الأساسية الأولى ضمن كلف اللوجستك
- يشكل المنظور الشامل لنظام التوزيع جزءا أساسيا من سلاسل التوريد
- يؤدي التوجه نحو القنوات التوزيعيه إلى تقليل المخزون المركزي لدى الشركه

٧/ يؤدي الإمداد المنتظم عبر التوزيع المادي إلى :
- سيادة سوق المشتري بشكل مطلق
- سيادة سوق البائع بشكل مطلق
استقرار نسبي في الأسعار
- اختلافات كبيرة في الطلب

٨/ ييرز الدور الإستراتيجي للتوزيع المادي من خلال :

- خفض كلف التوزيع
- توليد المنافع المكانية دون الزمانية
- سيادة سوق البائع بشكل مطلق
- أ + ب

٩/ من أهماط كلف التزويد :

- تكاليف معالجة الطلب
- تكاليف المناولة
- تكاليف المخازن
- جميع ما ذكر

١٠/ جميع العبارات التاليه المتعلقه باللوجستك صحيحه عدا واحده خاطئه وهي :

- يؤدي التوجه نحو القنوات التوزيعيه إلى تقليل المخزون المركزي لدى الشركه
- تعتبر السيطره على كلف الشحن أحد الأدوار الاستراتيجيه للتوزيع المادي
- **من الأفضل إسناد مسؤولية الإمداد لبعض وحدات المنظمه المختلفه**
- يشكل تدفق المواد الركيزه الأساسية الأولى ضمن كلف اللوجستك

١١/ يقود الإمداد المنتظم والمستمر عبر التوزيع المادي إلى :

توازن الطلب

- ارتفاع كبير في الأسعار
- سيادة سوق المشتري بشكل مطلق
- سيادة سوق البائع بشكل مطلق

المحاضرة الرابعة

١/ المواد التي لا يؤدي نفادها إلى توقف نظام التشغيل .. مفهوم لأحد تصنيفات المخزون التاليه :

- المجموعه A
- المفردات الحيويه
- مفردات ذات معدلات طلب عالي
- **المفردات الاحتياطيه**

٢/ جميع ما يلي من سمات المصادر الإستراتيجيه معلومات التوريد عدا واحده وهي :

- بروز أهميتها عند صياغة القرارات المتعلقه بالجدارات المحوريه
- **تعلق بالمفردات ذات الربحية العالية والمخاطره المنخفضه**
- ارتباطها بنقاط الاختناقات في سلسة التوريد
- أهميتها عند اتخاذ قرارات الشراكه مع الموردين

٣/ واحد من العبارات التالية خاطئه حول إدارة الجوده الشامله وهي :

- يتطلب التنفيذ الناجح لإدارة الجوده الشامله شمول خطة الجوده كافه مراافق المنظمه
- تتطلب إدارة الجوده الشامله إجراء تحسينات متقطعه ومفاجئه**

- تقدم إدارة الجوده الشامله أنماط التغيير الضروريه وهي ليست بالعلاج الناجح لجميع مشاكل الإننتاجيه
- يعتبر "الهيكل التنظيمي" أحد عناصر نظام إدارة الجوده الشامله

٤/ تشمل إجراءات التنفيذ لإدارة الجوده الشامله :

التنظيم

- التزام الإداره العليا دون غيرها
- عدم التغيير الثقافي
- أ + ب

٥/ أحد تصنيفات المخزون وفقاً لمعيار الأهميه :

- مفردات ذات طلب عالي

المفردات الاحتياطيه

- المجموعه B

- مفردات ذات طلب منخفض

٦/ تعتمد فلسفة إدارة الجوده الشامله على عدة مبادئ أساسيه منها :

- عدم التركيز على رضا الزبائن تجاه المخرجات

الجهود الجماعيه في العمل

- التحسينات المنقطعه والمفاجئه

- جميع ما ذكر

٧/ جميع العبارات التالية صحيحه حول إدارة الجوده الشامله عدا واحد خاطئه هي :

- لا تعتبر إدارة الجوده الشامله العلاج الناجح لجميع امراض او مشاكل الإننتاجيه

- تقوم إدارة الجوده الشامله على التشخيص المبكر للإنحرافات

- يعتبر تأمين التدفق المنتظم للمواد من العوامل المؤديه إلى تحسين الجوده

- لا يتطلب نظام إدارة الجوده الشامله تحقيق ثورة ثقافيه لدى العاملين**

٨/ تقوم فلسفة نظام إدارة الجوده الشامله على العديد من المبادئ الأساسية منها :

- التركيز على رضا الزبائن تجاه المخرجات**

- الجهود الفردية في العمل

- التحسينات المفاجأه والمقطتعه

- أ + ب

٩/ تعتبر "المفردات المساعده" إحدى تصنيفات المخزون وفقاً لمعيار :

- معدلات الطلب

الأهميه

- قيمة المخزون

- المساحه المخزنـيه

١٠ واحد من العبارات التالية خاطئه حول إدارة الجوده الشامله وهي :

- يتطلب التنفيذ الناجح لإدارة الجوده الشامله إحداث ثوره ثقافيه لدى العاملين
- يتطلب إدارة الجوده ركنا أساسيا في إدارة اللوجستك وسلالس التوريد
- يتحدد هدف إدارة الجوده الشامله بمعالجه المشكلات بعد وقوعها**
- يتطلب نظام إدارة الجوده الشامله جهودا كبيرة على المدى الطويل

١١ واحد من العبارات التالية ليست من سمات المصادر الإستراتيجيه لمعلومات التوريد :

- استخدامها في صنع القرارات على المدى البعيد
- أهميتها عند صياغة قرارات الصنع أم الشراء
- ارتباطها بالمستويات الدنيا في المنظمه**
- ارتباطها بنقاط الاختناقات في سلسلة التوريد

١٢ تشمل عناصر نظام إدارة الجوده الشامله :

- التكنولوجيا
- الأفراد
- الهيكل التنظيمي
- جميع ما ذكر**

المحاضرة الخامسة

١ من مزايا المعدات الرأساليه :

- تخصيص معايير ضريبيه خاصه**
- لا تساعد الحكومه عادةً في تمويلها وشرائها
- تعتبر جزء من المنتج النهائي
- لا يرتبط قرار شراؤها بالمبيعات والمخرجات

٢ تنتهي دورة المشتريات ب :

- استلام المواد وقبولها
- اختيار الموردين
- المصادقه على قوائم الشحن**
- المتابعه للتحقق من تلبية مواعيد التسلیم

٣ مصدر التوريد الذي يقوم على عقد شراكة طويله الأجل مابين المشتري والمورد والذي يدعو إليه نظام إدارة الجوده الشامله هو :

- المصدر القاعد
- المصدر المنفرد**
- المصدر المتعدد
- المصدر الخارجي

٤/ واحده من العبارات التاليه خاطئه حول إدارة المشتريات وهي :

- يعتبر تحديد المتطلبات الوظيفيه الأكثر صعوبه بغية التحديد الدقيق للمواصفات
- **يلجاً المشتري للتوصيف بالعلامة التجارية عندما تكون الكميه المشتراه كبيره**
- تتمثل المراحل الأولى للوصول إلى مواصفة المستخدم بتخطيط الجوده والمنتج
- من أهداف إدارة الشراء تطوير وإدارة العلاقات مع الموردين

٥/ شركه صناعيه ترغب بتقديم منتج جديد ، فإذا علمت بأن التكلفه المتغيره للوحدة \$١٢ وأن سعر البيع للوحدة هو \$٣٠ وفي ظل كون التكاليف الثابته السنويه \$٩٠٠٠ فإن نقطة التعادل لهذا المنتج :

- ٣٠٠ وحده
- ٧٥٣ وحده
- **٥٠٠ وحده**
- ٧٥٠ وحده

٦/ من مزايا المعدات الرأسماليه :

- **تعتمد قرارات شراؤها على أساس المبيعات والعماله**
- تحتاج إلى تمويل قصير الأمد
- تعتبر جزء من المنتج النهائي
- لا تخضع إلى معايير ضريبيه خاصه

٧/ من الأهداف التي تسعي إدارة المشتريات لتحقيقها :

- **الحصول على أفضل خدمه ممكنه للتوريد**
- الإحتفاظ بالموردين وعدم تغييرهم
- تفضيل الكميه المناسبه على السعر المناسب
- جميع ما ذكر

٨/ تتمثل الخطوه الثانيه لدوره المشتريات بـ :

- استلام طلبات الشراء
- تحديد السعر المناسب
- **اختيار الموردين**
- إطلاق أمر الشراء

٩/ يلجاً المشتري للتوصيف بواسطة العلامه التجاريه عندما تكون :

- الكميات المشتراه كبيره
- خبرة المشتري تفوق خبرة المورد
- **المفرد تشمل على براءة اختراع**
- عدم امتلاك المورد أفضليه ابداعيه لقسم معين من الزبائن

١٠/ جميع العبارات التاليه المتعلقة بإدارة المشتريات صحيحه عدا واحده خاطئه وهي :

- تحتل المتطلبات الوظيفيه الأهميه الأكبر بغية التحديد الدقيق للمواصفات المطلوبه
- تشارك كافة دوائر وأقسام المنظمه في عمليات الشراء بصورة فاعله
- **يتم تأمين المفردات الروتينيه عادة من خلال البحث عن موردين جدد**

- يقوم المصدر المنفرد للتوريد على عقد شراكه طويلة الأمد مابين المشتري والمورد
- ١١/ اذا كانت الثابته السنويه لأحد الجديده \$ ٨٠٠٠ \$ وأن سعر بيع الوحده هو \$ ٢٥ \$ والتكلفه المتغيره للوحدة \$ ٩,٥ \$ فإن نقطة التعادل لهذا المنتج هي :
- وحده ٣٢٠ -
 - وحده ٥١٦ -**
 - وحده ٢٣٢ -
 - وحده ٨٤٢ -

- ١٢/ في ظل البيع لأحد المنتجات \$ ٣٠ \$ والتكلفه الثابته السنويه \$ ٩٥٠٠ \$ ، التكلفه المتغيره للوحدة \$ ١٢,٥ \$ فإن العائد المنتظر من تصنيع ٩٠٠ وحده هو :
- \$ ١٥٧٥٠ -
 - \$ ٦٢٥٠ -**
 - \$ ١٧٥٠٠ -
 - \$ ١٧٤٨٨ -

- ١٣/ من الأهداف التي تسعى إدارة المشتريات لتحقيقها :
- تفضيل السعر المناسب على الكمية المطلوبه
 - إدامة العلاقات مع الموردين**
 - الحصول على أقل خدمه ممكنه للتوريد
 - جميع ما ذكر

- ١٤/ تتمثل الخطوه الثالثه لدوره المشتريات بـ :
- اختيار الموردين
 - استلام طلبات الشراء
 - إطلاق أمر الشراء
 - تحديد السعر المناسب**

- ١٥/ يلجأ المشتري للتوصيف بواسطة العلامه التجاريه عندما يكون :
- خبرة المورد تفوق خبرة المشتري**
 - العمليه لا تمتاز بالسريه
 - الكميات المشتراء كبيرة
 - عدم امتلاك المورد أفضليه ابداعيه لقسم معين من المشترين

- ١٦/ جميع العبارات التاليه المتعلقة بإدارة المشتريات صحيحه ما عدا واحده خاطئه هي :
- يتم تأمين المفردات الروتينيه عادة من خلال كشوفات الموردين المعتمدين
 - تمثل المواصفات المعياريه نتائج للدراسات والجهود المبذوله من قبل الجهات الحكوميه والمراكز البحثيه
 - يدعو نظام إداره الجوده الشامله إلى مصدر التوريد المنفرد
 - تمثل متطلبات الكمية الأهميه الأكبر عند التحديد الدقيق للمواصفات المطلوبه**

١٧ / إذا كان سعر البيع لحاد المنتجات \$٣٧ والتكلفة المتغيره للوحدة ١٤,٥ \$ والتكلفة الثابته السنويه \$ ١١٢٠٠ فإن العائد المنتظر من تصنيع ٩٧٠ وحده هو :

\$ ٢٣٧٢٠ -
\$ ٢٤٦٩٠ -
\$ ١٠٦٢٥ -
\$ ٢٤٦٧٦ -

المحاضرة السادسة

١/ واحده من العبارات التاليه خاطئه حول إدارة المرتجعات وهي :

- تستوجب الخطوه النهائيه لإدارة المرتجعات استخدام بياناتها في تحسين عمليات المنتج
- يفترض التبويب الصحيح ضمان انسيابيه التدفق العسكري للمرتجعات
- تستوجب الإداره الكفؤه للمرتجعات إجراء عملية المعاينه والفحص ببطء شديد لضمان الدقه**
- تستوجب المرتجعات التجاريه غير المجازه مزيد من التخطيط والتصميم والبرمجه

٢/ إحدى الموضوعات المحدده للبحث ضمن إدارة الشراء والتي تحقق سرعة التعامل مع الموردين والضغط عليهم لتقديم أفضل الخدمات ، في ظل البرمجه الآليه ملفات المخزون هي :

- صيغة مؤشر السعر
- أنظمة مسارات المورد
- منحنى التعلم
- تخطيط المنتطلبات الماديه (MRP)**

٣/ ليست من الخطوات الرئيسيه في تنمية أو تطوير استراتيجية التفاوض في الشراء :

- تحديد الحاله الفعليه التي يتوقع الموافقه عليها
- تحديد القضايا التي يتوقع عدم الموافقه عليها
- تطوير هدف محدد للتفاوض
- تجنب تحليل موقف المجهز التساومي**

٤/ إحدى مساحات الموضوعات المحدده للبحث ضمن إدارة الشراء والتي تتطلب بأن تكون قوائم بيانات المواد وملفات المخزون مبرمجه آليا هي :

- تحليل الخصومات السعرية
- منحنى التعلم
- تخطيط المنتطلبات الماديه**
- الكلف الإجماليه للملك

٥/ واحده من التالي ليست من الخطوات الرئيسيه في تنمية أو تطوير استراتيجيه التفاوض في الشراء :

- تطوير العديد من الأهداف العامه للتفاوض**
- تحليل موقف المجهز التساومي
- تحليل الكلف من خلال جمع البيانات ذات الصلة
- محاولة التعرف على احتياجات المجهز (مكاسبه)

٦/ واحد من العبارات التاليه خاطئه حول إدارة المرتجعات وهي :

- لا تستوجب الخطوه النهائيه لإدارة المرتجعات استخدام بياناتها في تحسين عمليات المنتج
- لابد من تأسيس فريق متخصص يتولى التبويب الصحيح لضمان انسيابيه التدفق العكسي
- تستوجب الإداره الكفاءة للمرتجعات إجراء عملية المعاينه والفحص ببطء شديد
- يجب أن تدار أنشطة المرتجعات أول بأول بغية تحديد مسار المنتج المرتجع

٧/ أحد الموضوعات المحدده للبحث ضمن إدارة الشراء والتي تقوم على استخدام الخبره في زيادة الإنتاج بالشكل الذي يؤدي إلى تخفيض تكلفة الوحده الواحده هي :

- تخطيط المنتطلبات المادييه (MRP)
- **متحنى التعلم**
- تحليل الخصومات السعرية
- صيغة مؤشر السعر

٨/ واحد من التالي ليست من الخطوات الرئيسيه في تنمية أو تطوير استراتيجية التفاوض في الشراء :

- تطوير هدف محدد مطلوب للتفاوض
- تحليل الكلف من خلال جمع المعلومات ذات الصلة
- **تحديد الحاله الفعليه التي يتوقع الموافقه عليها فقط**
- توضيح موقف المشتري والبيانات الداعمه

٩/ جميع العبارات التاليه صحيحه حول إدارة المرتجعات عدا واحد خاطئه وهي :

- **لا يفترض التبويب الصحيح ضمان انسيابيه التدفق العكسي للمرتجعات**
- تستوجب الخطوه النهائيه لإدارة المرتجعات استخدام بياناتها في تحسين عمليات المنتج
- لا بد من إجراء عملية المعاينه والفحص بالسرعة الممكنه حتى لا تهبط قيمة المنتج
- تتمثل الخطوه الأولى لإدارة المرتجعات بالنظره العامه للشكل البيئي للاداره الحديثه

المحاضرة السابعة

١/ من العوامل التي يجب أن تبني عليها الإستراتيجيه العالميه للوجستك وسلسل التوريد :

- حلقات توزيعيه طويله
- خدمات محدوده
- **السرعه في تقديم المنتج**
- جميع ما ذكر صحيح

٢/ من أبرز التحديات التي تواجه التسويق في القرن الحالي كما أوجزها - فيليب كوتلر :

- تراجع أهميه أخلاقيات الأعمال
- **نمو التسويق غير الربح**
- تراجع ظاهرة العولمه
- محدوديه انتشار تكنولوجيا المعلومات

٣/ أحد المستويات المؤثرة على أنظمة التوزيع العالمي الذي يشير إلى المتغيرات التي تحدث في البيئة الخارجية الكلية كالمتغيرات القانونية ، الإقتصادية هو :

- المستوى الكلي العالمي
- شبكة القيمة
- مستوى التقديم
- الشركة

٤/ واحد من العبارات التاليه خاطئه حول إدارة سلاسل التوريد في ظل العولمه وهي :

- تعتبر " دوره حياة المنتج " من العوامل التي يمكن أن تؤثر على قرار دخول الشركه إلى الأسواق العالمية
- ظهور المنظمات المتخصصه بالتوريد ألغنت الشركات عن اتباع المدخل المتكامل**
- تعتبر " المعايير الإجتماعيه " من العناصر التي لا يمكن السيطره عليها ضمن سلسة التوريد عالميا
- يعتبر " التملك / الإستحواذ " أحد استراتيجيات دخول الأسواق العالميه

٥/ من أهم العوامل التي يمكن أن تؤثر على قرار الشركه للدخول إلى الأسواق العالمية :

- طاقة الإنتاج
- التنوع الجغرافي
- قدرة أو طاقة السوق
- جميع ما ذكر**

٦/ جميع ما يلي من العوامل التي يجب أن تبني عليها الإستراتيجيه العالميه للوسيطيك عدا واحده وهي :

- خدمات منتشره
- حلقات توزيعيه طويله**
- التركيز على السوق
- الإستجابه السريعه

٧/ من العناصر غير المسيطره عليها ضمن سلسلة التوريد عالميا :

- المستودعات
- خدمة الزبون
- القوى التكنولوجيه**
- النقل

٨/ هناك ثلات مستويات تؤثر على أنظمة التوزيع العالمي والتي ينبغي التدرج في دراستها بأحد الترتيبات التاليه :

- شبكة القيمه - المستوى الكلي العالمي - الشركه
- شبكة القيمه - الشركه - المستوى الكلي العالمي
- الشركه - شبكة القيمه - المستوى الكلي العالمي**
- الشركه - المستوى الكلي العالمي - شبكة القيمه

٩/ من الإستراتيجيات التي تتبعها الشركات لدخول الأسواق العالمية :

- المشاريع المشتركة
- التصدير
- التملك / الإستحواذ
- **جميع ما ذكر**

١٠/ من أبرز التحديات التي تواجه التسويق في القرن الحالي كما أوجزها المختصون في هذا المجال :

- تراجع التسويق غير الربحي
- **العولمة السريعة**
- تراجع أهمية المسؤولية الاجتماعية في العمل
- محدودية انتشار تكنولوجيا المعلومات

١١/ واحد من الآتي ليست العوامل التي يجب أن تبني عليها الإستراتيجية العالمية لسلسلة التوريد وهي :

- السرعة في تقديم المنتج
- التركيز على السوق
- **خدمات محدودة**
- حلقات توزيعية قصيرة

١٢/ من العناصر التي لا يمكن السيطرة عليها ضمن سلسلة التوريد للمنظمات العالمية :

- **العامل التنافسي**
- المستودعات
- التغليف
- خدمة الزبائن

١٣/ تستطيع المنظمه أن تقدم إنتاجا عالميا إذا ملكت :

- الذاتيه
- ميزة الملكية غير المحدوده
- ميزة الموقع المحلي المحدد
- أ + ب

١٤/ أحد المستويات المؤثرة على أنظمة التوزيع العالمي الذي يستوجب التركيز على العامل المهم تجاه المجهزون والشركاء المنافسون هو :

- المستوى الكلي العالمي
- الشركه
- **شبكة القيمه**
- المستوى المحلي

المحاضرة الثامنة

١/ يرجع إطالة زمن الدورة في سلسل التوريد إلى عدة أسباب منها :

- استخدام التكنولوجيا المتقادمه
- الفعاليات غير المتكرره في العمليه
- التسلسل أو التوازي في أداء العمليات**
- الفعاليات التي تضييف قيمة وظيفيه

٢/ من عوامل النجاح الحرجه لتقليل زمن دورة سلسة التوريد :

- تجنب الرقابه على العاملين بخصوص معايير قياس زمن الدورة
- عدم اللجوء إلى تطبيقات إدارة الجوده الشامله
- عدم تدخل الإداره العليا
- استخدام الفرق متعددة الوظائف**

٣/ يعتبر " بعد العمليات " محو لأحد معايير قياس الأداء في سلسلة التوريد وهو :

- معيار التكلفه الكليه
- معيار عملية الاعمال
- معيار الطلب الكامل
- معيار بطاقة الأداء المتساوزن**

٤/ يحدث التركيز على أجزاء العمليه التي يستغرق انجازها الزمن الأطول في متوسط أزمنة الدورة وذلك ضمن إحدى خطوات طرق تقليل الفجوه الزمنيه في سلسلة التوريد وهي :

- تحديد جهود التحسين المستمر لتقليل زمن الدورة
- تحديد فرص تقليل زمن الدورة**
- قياس أداء عملية زمن الدورة
- تطوير الفهم الكامل لعملية سلسلة التوريد والأداء الحالي لزمن الدورة

٥/ تراجع أسباب إطالة زمن الدورة في سلسل التوريد إلى عدة أسباب منها :

- الفعاليات التي تضييف قيمة وظيفيه
- الفعاليات المتكرره في العمليه**
- انسيابيه حركة المواد
- وضوح الأهداف

٦/ يتمثل الجزء الإبداعي للفريق المختص بتقليل زمن الدورة في سلسل التوريد ب :

- تطوير وتنفيذ المقترنات الهادقه لتقليل زمن الدورة**
- تطوير الفهم الكامل لعملية سلسلة التوريد والأداء الحالي لزمن الدورة
- قياس أداء عملية زمن الدورة
- تحديد فرص تقليل زمن الدورة

٧/ واحده من التالي ليست من عوامل النجاح الحرجه لتقليل زمن الدوره في سلسلة التوريد :

- تطبيقات إدارة الجوده الشامله
- **تجنب إستخدام الفرق متعددة الوظائف**
- تدريب العاملين على طرق تقليل زمن الدوره
- مساندة الإداره العليا

٨/ أحد معايير قياس أداء سلسلة التوريد والذي يشمل على عدة مساحات أداء أساسيه منها البعد المالي وبعد العمليات وبعد الزبون مفهوم يشير إلى :

- معيار الطلب المثالي / أو الكامل
- معيار التكلفه الكليه
- **معيار بطاقة الأداء المتوازن**
- معيار التفاوض

٩/ سلسلة منطقيه من الإجراءات ذات الصلة التي تحول المدخلات إلى مخرجات كما وتعتبر الأساس في فهم سلاسل التوريد مفهوم يشير إلى :

- **خارطة العمليات**
- التفاوض
- الطلب المثالي
- بعد التعلم والنمو

١٠/ من الأسباب التي تؤدي إلى إطالة زمن الدوره في سلاسل التوريد :

- الفعاليات التي تضيق قيمة وظيفيه
- وجود انسيابيه في حركة المواد
- **الشحن بالدفعات**
- استخدام التكنولوجيا المتقدمه

١١/ واحده من التالي ليست من عوامل النجاح الحرجه لتقليل زمن دورة سلسلة التوريد :

- **عدم تدخل الإداره العليا**
- تطبيق نظام المعلومات الفعاله والتكنولوجيا الحديثه
- التنسيق بين أعضاء سلسلة التوريد
- استخدام الفرق متعددة الوظائف

١٢/ أحد معايير قياس الأداء في سلسلة التوريد الذي يشير لمقدرة السلسله على تحقيق ١٠٠% من الطلب في التوقيت المحدد هو :

- التفاوض
- معيار التكلفه الكليه
- **معيار الطلب الكامل**
- بعد الزبون

١٣ / سلسلة التوريد من الفعاليات المتكررة والمترابطة التي تحقق الإنفاق من الموارد المتاحة عبر تحويل الشئ الملموس إلى نتائج محددة قابلة للقياس مفهوم يشير إلى :

- النقل المنتظم
- **عملية الأعمال**
- الطلب المثالي
- بعد التعلم والنمو

المحاضرة التاسعة

١/ واحد من العبارات التاليه خاطئه حول سلاسل التوريد والإستجابه الفاعله للزيائن وهي :

- تخدم شبكة المناطق المحليه (LANs) العمليات التسويقيه بمساحة جغرافيه محدوده لا تزيد عن مليون
- تساهم الجدوله الزمنيه لأولويات الطلب بتحديد فترة النفاذ والإمداد
- تعمل الإداره اللوجستيه على خلق الإستقرار السعري عن طريق مخازنها
- **تمثل الخطوه الأولى لأنظمة التوزيع المادي بزيادة مستويات المخزون**

٢/ واحد من التالي ليست من سمات التجاره الإلكترونيه وهي :

- تخفيض التكاليف التشغيليه للشركات
- **قل الضغط على الشركات لإعادة النظر في العمليات التي يتم بوجبها إيصال القيمه للزيون**
- عدم الحاجه لمساحات شاسعه لإقامة معارض الشركه
- عدم حاجة الشركات إلى رأس مال ضخم

٣/ واحد من العبارات التاليه خاطئه حول تحقيق الإستجابه الفاعله للزيائن وهي :

- يعتبر رضا الزيائن من الأسباب الدافعه بالمنظمات نحو التعاقد الخارجي
- تعمل الإداره اللوجستيه على خلق التوازن السعري عن طريق مخازنها
- يمكن الحل الأمثل للإستجابه الفاعله للزيون بتطبيق نظام الجدوله الفوريه (JIT)
- **لا تساهم الجدوله الزمنيه لأولويات الطلب بتحديد فترة النفاذ والإمداد**

٤/ أحد أنواع شبكات الإنترت التي تخدم العمليات التسويقيه والتي قد تمساحة جغرافيه كبيره بحيث تربط الحاسب والهواتف لتشمل عموم البلد وهي :

- **شبكة المناطق الواسعه (WANs)**
- شبكة المناطق المركزيه (MANs)
- شبكة المناطق المحليه (LANs)
- جميع ما ذكر

٥/ واحد من التالي ليست من سمات التجاره الإلكترونيه :

- معرفة أفضل بالبائعين والمنتجين
- **زيادة التكاليف التشغيليه للشركة**
- عدم حاجة الشركات إلى رأس مال ضخم
- اختصار الزمن والمسافات

٦/ واحد من العبارات التالية خاطئه حول تحقيق الإستجابه الفاعله للزبون وهي :

- تتمثل الخطوه الأولى لأنظمة التوزيع المادي بتلبية الطلبات بالسرعة والدقة
- يمكن الحل الأمثل للإستجابه الفاعله للزبون بتطبيق نظام الجدوله الفوريه (JIT)
- تساهم الجدوله الزمنيه لأوليويات الطلب بتحديد فترة النفاذ والإمداد
- تعمل الإداره اللوجستيه للوصول إلى حالة من عدم الإستقرار السعري عن طريق مخازنها**

٧/ أحد أنواع شبكات الإنترت التي تخدم العمليات التسويقية والتي تربط أجهزة حاسب شخصيه ومحطات هواتف بحدود مساحه جغرافيه محدده لا تزيد عن ميل أو ميلين هي :

- شبكة المناطق الركيزيه (MANs)
- شبكة المناطق الواسعه (WANs)
- شبكة المناطق المحليه (LANs)**
- لا توجد إجابه صحيحة

٨/ جميع ما يلي من سمات التجارة الإلكترونيه عدا واحد هو :

- تخفيض التكاليف التشغيليه للشركات
- الشراء المباشر من الموقع
- حاجات الشركات لرأس مال ضخم**
- معرفة أفضل بالبائعين والمنتجين

المحاضرة العاشرة

١/ أحد أمراط المخزون الذي يهدف إلى تغطية الإختلالات في عملية التصنيع هو :

- المخزون بالدفعات الكبيره
- نقطة إعادة الطلب
- المخزون الواسع
- مخزون الأمان**

٢/ إحدى طرق تقييم المخزون التي تعتبر من أكثر الطرق بساطه في التطبيق وشيوعا في الإستخدام المحاسبيه الداخليه هي :

- طريقة التكلفة المحدده
- طريقة متوسط (معدل) التكلفة
- قاعدة ما يدخل أولاً يخرج أولاً**
- قاعدة ما يدخلأخيراً يخرج أولاً

٣/ من أبرز أهداف إدارة المخزون :

- تجنب حالات التقادم**
- الإحتفاظ بالمخزون بكميات كبيره بإستمرار
- تجميد حجم كبير من رأس المال في المخزون
- تحقيق الخدمه العاليه للزبون الخارجي دون الداخلي

٤/ واحده من التالي ليست من النقاط الهامه لبلوغ أهداف إدارة المستودعات :

- تعظيم استخدام المساحات المخزنيه
- **زيادة الجهد المادي الخاص بنقل المواد إلى داخل وخارج المستودعات**
- المحافظه على مسار الترميز للمفردات
- تأمين قنوات الإتصال مع المستهلكين

٥/ أحد أنماط المخزون الذي يهدف إلى تغطية التذبذبات غير المتوقعه في التوريد والطلب هو :

- مخزون الأمان**
- المخزون بالدفعات الكبيره
 - نقطة إعادة الطلب
 - المخزون الواسع

٦/ إحدى المخزون التي نفترض بأن السلع يتم الأسعار الجاريه ويتم بموجبهها تقييم الوحدات باخر سعر تم بموجبه شراء الكميات الأخيرة وهي :

- طريقة التكلفة المحدده
- طريقة متوسط التكلفة
- **قاعدة ما يدخل أخيراً يخرج أولاً**
- قاعدة ما يدخل أولاً يخرج أولاً

٧/ من النتائج المترتبه على قيود التخزين غير الدقيقه :

- المتابعه الزائد بسبب ردود فعل الزبائن
 - حدوث عجز في المخزون بما يؤدي إلى تشويش الجدوله
 - زيادة المبيعات
- أ + ب**

٨/ من الأمور التي يتوجب على إدارة المستودعات القيام بها لغرض زيادة الإنتاجيه وتقليل التكاليف :

- الزياده الكبيره في حجم العمالة
- **تعظيم استخدام المساحات المخزنيه**
- الإحتفاظ بعدد كبير من المعدلات الاحتياطيه
- جميع ما ذكر

٩/ تصب أهداف ووظائف المخزون تجاه المؤمهه بين :

- التوريد والطلب
 - المنتجات الجاهزه ومكوناتها
 - متطلبات العمليات والمخرجات من العمليه السابقه
- جميع ما ذكر**

١٠/ جميع ما يلي من الأهداف البارزه لإدارة المخزون عدا واحده وهي :

- تحقيق الخدمه العاليه للزبون
- اختيار الكميه الإقتصاديه للمخزون
- **تجميد جزء كبير من رأس المال في المخزون**

- تجنب حالات التقادم

١١/ نمط المخزون الملائم لبعض المنتجات في سوق التجارة الدولي مثل الحبوب والمعادن الثمينة التي تتذبذب أسعارها في ضوء العرض والطلب العالمي هو :

المخزون الواسع

- مخزون الأمان
- نقطة إعادة الطلب
- المخزون الفوري

١٢/ من أبرز أهداف إدارة المخزون :

تقليل تكلفة الإحتفاظ بالمخزون

- توفير المخزون بكميات كبيرة باستمرار
- تجميد حجم كبير من رأس المال في المخزون
- جميع ما ذكر

١٣/ طريقة تقييم المخزون التي تعتبر من أفضل الطرق في إبراز القيمة الحقيقية للمخزون في آخر المدة بالإضافة على كلف السلع المباعه هي :

- طريقة متوسط (معدل) التكلفة

طريقة التكلفة المحددة

- قاعدة ما يدخل أولاً يخرج أولاً
- قاعدة ما يدخل أخيراً يخرج أولاً

١٤/ تؤدي قيود التخزين غير الدقيقة إلى :

- زيادة فرص البيع

المتابعة الزائد

- ارتفاع مؤشرات الإنتاجية
- إدامة مستوى مقبول من الخدمة

المحاضرة الحادية عشر

١/ إذا كانت قيمة المخزون في نهاية عام ٢٠١٢ (٦٣٣٢) مليون دولار ، والمبيعات لعام ٢٠١٢ (٨٧٤٢٠) مليون دولار وقيمة المخزون في نهاية عام ٢٠١١ (٥٥٦٠) مليون دولار فإن دوران المخزون :

- ١٥,٧ مرة

- ٧,٤ مرة

١٤,٧ مرة

- ١٣,٨ مرة

٢/ جميع العبارات التالية صحيحة حول المخزون عدا واحد خاطئه وهي :

- تؤدي الكمية الاقتصادية للمخزون لإبقاء التكلفة الكلية للإحتفاظ بالمخزون بحدودها الدنيا
- تعتبر كلف نفاذ المخزون من أكثر كلف المخزون تعقيداً ومن أصعبها تحديداً

- عند انخفاض مستوى مخزون الأمان تزداد كلف نفاذ المخزون
- يشير الطلب المستقل إلى المواد الأولية والأجزاء التكميلية التي ستستخدم في إنتاج المنتجات النهائية

٣/ إحدى حالات كلف نفاذ المخزون التي يكون التجهيز خلالها من مصدر داخلي كما ويسهل من خلالها السيطرة على مدة التوريد هي :

- **تغير الطلب مع ثبات فترة التوريد**
- ثبات الطلب مع ثبات فترة التوريد
- ثبات الطلب مع تغير فترة التوريد
- حالة الطلب المرتد

٤/ من أهم وظائف إدارة المخزون :

- تحقيق المواءمة المزدوجة بين أنظمة الإنتاج وأنظمة التوزيع
- تجنب حدوث انسيابية مستلزمات الإنتاج
- عدم السعي وراء الحصول على خصم الكميه

أ + ب -

٥/ التكلفة الناجمة عن الحالات التي يزيد فيها الطلب عن الكميه المخزونه الفعليه في المستودعات مفهوم يشير إلى :

- **تكلفة نفاذ المخزون**
- تكلفة الإحتفاظ بالمخزون
- تكلفة أمر الشراء
- تكلفة إعادة الطلب

٦/ تحتاج المنظمات باختلاف أنواعها إلى الإداره الكفؤه للسيطره على المخزون لكون المخزون :

- يمثل استثمارا ماليا
- لا يمثل سلاح تنافسي قوي لدى المنظمات
- **يؤثر عادة على جميع العمليات اليوميه للمنظمة**
- ليس ذي أهميه في حياة المنظمات

٧/ إذا كانت قيمة المخزون في نهاية عام ٢٠١٠ (٦٣٧٠) مليون دولار وقيمه في نهاية عام ٢٠١١ (٧٢٥٠) مليون دولار والمبيعات لعام ٢٠١١ (٩٨٤٨٩) مليون دولار فإن دوران المخزون هو :

- ١٥,٥ مره
- ١٤,٥ مره**
- ١٣,٥ مره
- ٣,٦ مره

٨/ إذا علمت أن معدل الطلب على المواد يعادل ٣٦٠ وحده يوميا ، وأن المده الزمنيه اللازمه لوصول المواد بين الموردين هي سبعة أيام وأن مخزون الأمان يساوي ٨٢٠ وحده فإن نقطة إعادة الطلب :

- ٣٣٤٠ وحده**
- ١٧٠٠ وحده
- ٦١٠٠ وحده

٩/ جميع ما يلي من صور كلف نفاذ المخزون عدا واحده هي :

- انخفاض الطلبات المرتدة
- فقدان المبيعات المستقبلية
- فقدان الزبون
- الغرامات بسبب الإخلال في العقود المبرمة

١٠/ جميع العبارات التالية صحيحه حول المخزون عدا واحده خاطئه وهي :

- تعتبر كلف نفاذ المخزون أكثر كلف المخزون تعقيداً أو من أصعبها تحديداً
- يمكن الهدف من نظام السيطرة على المخزون بتقليل الكلف الكلية لنظام المخزون

عند زيادة مستوى تزداد كلف نفاذ المخزون

- تشير الكمية الاقتصادية للمخزون إلى نقطة تعادل كلف الاحتفاظ بالمخزون وكلف أمر الشراء

١١/ إحدى حالات الكلف نفاذ المخزون التي غالباً ما يكون التجهيز خلالها من مصدر داخلي كما ويسهل من خلالها السيطرة على مدة التوريد هي :

- حالة الطلب المرتدة

تغير الطلب مع ثبات فترة التوريد

- ثبات الطلب مع ثبات فترة التوريد
- ثبات الطلب مع تغير فترة التوريد

١٢/ إذا علمت أن معدل الطلب على المواد يعادل ٤٧٠ وحدة يومياً وأن مخزون الأمان يساوي ١١٥٠ وحدة . وفي ظل كون المدة الزمنية اللازمة لوصول المواد من الموردين هي (تسعة أيام) فإن نقطة إعادة الطلب :

- ١٠٨٢٠ وحدة
- ٩٨٨٠ وحدة
- ٥٣٨٠ وحدة**
- ٣٠٨٠ وحدة

١٣/ جميع العبارات التالية صحيحه حول المخزون عدا واحده خاطئه وهي :

- عند ارتفاع مستوى المخزون تنخفض كلف نفاذ المخزون
- تعتبر الطلبات المرتدة إحدى صور كلف نفاذ المخزون

تعتبر كلف نفاذ المخزون من أكثر كلف المخزون تبسيراً ومن أسهلها تحديداً

- عندما يكون التوريد من مصدر داخلي يصبح من السهلة السيطرة على مدة التوريد

١٤/ إحدى حالات كلف نفاذ المخزون التي تصل في ظلها كمية المخزون إلى الصفر عند وصول المفردات المطلوبه إلى المخازن هي :

- حالات الطلب المرتدة

ثبات الطلب مع ثبات فترة التوريد

- ثبات الطلب مع تغير فترة التوريد
- تغير الطلب مع ثبات فترة التوريد

١٥/ يشير مفهوم "الكمية الإقتصادية للمخزون" إلى :

- كمية الطلب المتعلقة بنقطة التعادل لكل من كلف الإحتفاظ بالمخزون وكلف أمر الشراء
- كمية الطلب المتعلقة بزيادة كلف الإحتفاظ بالمخزون عن كلف أمر الشراء
- كمية الطلب المتعلقة بزيادة كلف أمر الشراء عن كلف الإحتفاظ بالمخزون
- بلوغ كلف الإحتفاظ بالمخزون حدودها العليا

المحاضرة الثانية عشر

١/ من الفروض التي تقوم عليها نقطة إعادة الطلب :

- عدم احتساب النقطه بواسطه معدل الطلب خلال فترة التوريد
- ثبات الفاصل الزمني بين حالات إعادة الطلب
- عدم ثبات كمية الشراء
- جميع ما ذكر صحيح

٢/ واحد من العبارات التاليه خاطئه حول توزيع موقع المخزون وهي :

- من عيوب أنظمة التوزيع المركزيه عدم القدرة على التفاعل مع الطلبات المحليه
- تتصف أنظمة التوزيع الامريكيه بإرتفاع كلف الإتصال والتنسيق على مستوى مراكز التوزيع
- يعتبر التعاون مع الموردين بخصوص مشاكل الجدوله من أهداف إدارة توزيع المخزون
- يؤدي نظام تحطيط متطلبات التوزيع إلى التفاعل الأكبر مع طلبات الزبائن

٣/ من الطرق المستخدمه للوقايه من حالات عدم اليقين في المخزون :

- الشراء عند الحاجه
- الإحتفاظ بمخزون زائد
- إطالة مدة التوريد
- تخفيض مستوى المخزون

٤/ يمكن احتساب المستوى المستهدف في ظل نظام المراجعه الدوريه للمخزون وفقا للمعادله :

- (كمية الشراء / ٢) + مخزون الأمان
- كمية الطلب - المخزون الفعلي
- الطلب في وحدة الزمن (مدة المراجعه + مدة التوريد) + مخزون الأمان
- مخزون الأمان + (حجم الطلب في وحدة الزمن * مدة التوريد)

٥/ من الفروض التي تقوم عليها نقطة إعادة الطلب :

- احتساب النقطه بواسطه معدل الطلب خلال فترة التوريد
- عدم النقطه الفاصل الزمني بين حالات إعادة الطلب
- عدم ثبات كمية الشراء
- جميع ما ذكر

٦/ لغرض تحديد مخزون الأمان لابد من معرفة :

- مدة التوريد
 - نقطة إعادة الطلب
 - المنتجات البديلة
- أ + ب**

٧/ بإفتراض أن الإنحراف المعياري يبلغ ٣٢٥ وحدة وفي ظل الرغبة في الحصول على مستوى الخدمة يبلغ عند معامل أمان (١,٦٨) فإن مخزون الأمان :

- ٥٤٦ وحدة**
- ٣١٥ - وحدة
- ٨٧١ - وحدة
- ٥٣٠ - وحدة

٨/ يمكن احتساب كمية الطلب في ظل نظام المراجعه الدوريه للمخزون وفقا للمعادله :

- الطلب في وحدة الزمن (مخزون الأمان * مدة التوريد) * فترة المراجعه الدوريه
- المستوى المستهدف - المخزون الفعلي**
- معدل الإستهلاك اليومي * مخزون الأمان
- الطلب في وحدة الزمن (مدة المراجعه الدوريه + مدة التوريد) + مخزون الأمان

٩/ من الأهداف الكامنه وراء إدارة توزيع المخزون :

- تقليل كلف النقل
 - تقليل كلف المناوله
 - عدم التعاون مع الموردين بخصوص عملية الجدوله
- أ + ب**

١٠/ من الطرق المستخدمه للوقايه من حالات عدم اليقين في المخزون :

- الشراء المبكر**
- عدم الإحتفاظ بمخزون زائد
- تخفيض مستوى المخزون
- إطالة مدة التوريد

١١/ من الفروض التي تقوم عليه نقطة إعادة الطلب :

- عدم ثبات الفاصل الزمني بين حالات إعادة الطلب
- ثبات كمية الشراء**

- عدم احتساب النقطه بواسطة معدل الطلب خلال فترة التوريد
- لا توجد إجابه صحيحه

١٢/ من الأهداف الكامنه وراء إدارة توزيع المخزون :

- تقليل كلف النقل**
- زيادة كلف المناوله

- عدم التعاون مع الموردين بخصوص مشاكل الجدوله
- البعد عن الزبون لإمكانية تحقيق المستوى الملائم من الخدمة

- ١٣ / واحد من العبارات التالية خاطئه حول المخزون وهي :
- يجب إطلاق أمر الشراء عندما يكون المخزون متاح بكمية كافية خلال فترة التوريد
 - تتصف أنظمة التوزيع الامركيه بـ ملوقع المخزون بتقليل كلف الإتصال والتنسيق
 - من عيوب أنظمة التوزيع الامركيه ملوقع المخزون عدم القدرة على التفاعل مع الطلبات المحلية**
 - يعتبر الشراء المبكر من الطرق المستخدمة للوقايه من حالات عدم اليقين في مدة التوريد

١٤ / من الملامح المميزة لأنظمة التوزيع الامركيه :

- إمكانية تقليل كلف الإتصال والتنسيق**
- مواجهة الحالات الخاصه مثل الموسميه
- محاولة موازنـه بين المخزون المتاح وبين حاجة مراكز التوزيع
- أ + ب

المحاضرة الثالثة عشر

١ / من الفوائد الناجمه عن نظام الجدوله الفوريه (JIT) :

- زيادة مستويات المخزون
- زيادة المهل الزمنيه للتصنيع
- تقليل المساحات المخصصه للتخزين**
- جميع ما ذكر

٢ / مؤشرات التحسين المستمر في أداء المنظمه جراء استخدام نظام الجدوله الفوريه (JIT) :

- وصول الشحنات بناء على مواعيد جدوله
- زيادة عدد الأفراد العاملين في إدارة المخزون
- انسيابية الأجزاء عبر محطات العمل**
- زيادة الزمن المستغرق لتهيئة المكائن

٣ / من مميزات نظام الجدوله الفوريه (JIT) مقارنه بعمليات الشراء التقليديه :

- وصول الشحنات بناء على مواعيد جدولة العمليات**
- حجم دفعات كبيره بفترات زمنيه كبيره
- التعامل مع العديد من الموردين
- عقود شراء طويلة الأجل

٤ / أثرت الجدوله الفوريه (JIT) على استراتيجية المنظمه من خلال التركيز على :

- أسبقيات التنافس
- الموقع الإستراتيجي
- الاختلاف مع أهداف الموردين
- أ + ب

٥/ من معوقات تطبيق نظام الجدوله الفوريه :

- العقليه الراغبه بالتغيير
- توافق أهداف المشتري والبائع
- **الحاجه إلى استثمار عال وخبره متراكمه**
- المرونه العاليه في عمليات المنظمه التشغيليه

٦/ جميع العبارات المتعلقة بالنقل صحيحه عدا واحد خاطئه وهي :

- ينبغي تحديد طرق أو مسالك النقل بشكل مسبق
- يعد النقل حجر الأساس في إدارة اللوجستك وسلسل التوريد
- يشكل النقل البحري الجزء الأكبر من إجمالي النقل
- **لا يضيف النقل قيمة مضافة للمنتج**

٧/ من العوامل المؤثره على كلف النقل والتسعير التي تعود إلى المنتج :

- **التخزين**
- موسمية نقل المنتج
- طبيعة ومدى القوانين الحكوميه للناقل
- درجة المنافسه الداخليه والخارجيه

٨/ من الفوائد الناجمه عن نظام الجدوله الفوريه (JIT) :

- **تقليل المهل الزمنيه للتصنيع**
- زيادة المساحات المخصصه للتخزين
- زيادة مستويات المخزون
- تجنب المرونه في العمل

٩/ من سمات نظام الجدوله الفوريه (JIT) مقارنة بعمليات الشراء التقليديه :

- يستغرق وصول الشحنات وقت طويل نسبيا
- **حجم دفعات صغير يحسب الإحتياجات الفعلية للعمليات**
- زيادة عدد الأفراد العاملين في المخزون
- التعامل مع عدد كبير من الموردين

١٠/ من معوقات تطبيق نظام الجدوله الفوريه (JIT) :

- توافق أهداف المشتري والبائع
- **الحاجه إلى استثمار قليل وخبره بسيطه**
- **العقليه الرافضه للتغيير**
- اتصاف المنظمه بالمرونه العاليه

١١/ من العوامل المؤثره على كلف النقل والتسعير والتي تعود إلى السوق :

- **التخزين**
- **الكتافه**
- سهولة أو صعوبة المناوله
- **موسمية نقل المنتج**

- ١٢ من أهم مجالات التحسين المستمر في أداء المنظمه جراء استخدام نظام الجدوله الفوريه (JIT) :
- عدم انسيابيه الأجزاء عبر محطات العمل
 - زيادة المساحات المخزنويه
 - زيادة الزمن المستغرق لتهيئة المكائن
 - انخفاض عدد الأفراد العاملين في إدارة المخزون**

- ١٣ إحدى مكونات نظام الجدوله الفوريه (JIT) والتي تشير لمحاولة تقليص واحتزال التعقيدات في العمليات التحويليه هي :
- التركيز على المؤسسه**
 - استخدام نظام البطاقه
 - الجدوله الفوريه للشراء
 - بناء نظام الصيانه المنتجه

- ١٤ من سمات عمليات الشراء التقليديه مقارنة بنظام الجدوله الفوريه (JIT) :
- وصول الشحنات بناءً على مواعيد جدوله العمليات
 - حجم دفعات صغيره بحسب الاحتياجات الفعليه للعمليات
 - انخفاض كلف المخزون
 - التعامل مع العديد من الموردين**

- ١٥ من معوقات تطبيق نظام الجدوله الفوريه (JIT) :
- كون تطبيق النظام لا يعطي نتائجه على الأمد القصير**
 - العقليه الراغبه بالتغيير
 - التحديث المستمر في العمليات التشغيليه للمنظمه
 - التقاء أهداف المشتري والبائع

المحاضرة الرابعة عشر

- ١ من العوامل المؤثره على كلف النقل والتسعير والتي تعود إلى المنتج :
- موسمية نقل المنتج
 - موقع الأسواق التي تحدد المسافه للبضائعه المنقوله
 - درجة المنافسه الداخليه والخارجيه
 - سهولة أو صعوبة المناوله**

- ٢ واحد من التالي ليست من مزايا النقل الجوي ، وهي :
- المساهمه في تخفيض تكاليف التخزين
 - أقل تكلفه في التغليف الحماي
 - زيادة العنايه الفائقه في المناوله**
 - أقل ضرر للبضائعه

٣/ جميع ما يلي من مزايا النقل الجوي عدا واحده وهي :

- سرعة إدخال البضائع إلى السوق
- أقل تكلفة في التغليف الحماي
- **الحاجه الكبيره إلى العنايه الفائقه في المناوله**
- أقل ضرر للبضائع

٤/ جميع العبارات التاليه المتعلقة بالنقل صحيحه عدا واحده خاطئه وهي :

- يضيف النقل قيمه مضافه للمنتج
- **يتطلب النقل الجوي تكلفه أكبر في التغليف الحماي**
- يشكل النقل الجزء الأكبر ضمن كلف عناصر اللوجستك
- يشكل النقل البحري الجزء الأكبر من إجمالي النقل

الواجبات

١/ تمثل المراحله الثانيه لدوره المشتريات بـ :

- اختيار الموردين
- تحديد السعر المناسب
- استلام طلبات الشراء
- إطلاق أمر الشراء

٢/ جميع العبارات التاليه المتعلقة بإدارة الجوده صحيحه عدا واحده خاطئه وهي :

- تعتبر إدارة الجوده ركناً أساسياً في إدارة اللوجستك وسلسل التوريد
- **تهدف إدارة الجوده الشامله لمعالجة المشكلات بعد وقوعها**
- الجوده ليست بالعلاج الناجح لجميع أمراض ومشاكل الإنتاجيه
- يتطلب تنفيذ إدارة الجوده الشامله إحداث تغير ثقافي لدى العاملين

٣/ من العوامل غير المسيطر عليها ضمن سلسلة التوريد عالمياً :

- النقل
- التغليف
- المستودعات
- **القوى التكنولوجيه**

٤/ من الأسباب التي تؤدي إلى إطالة زمن الدوره في سلسل التوريد :

- **الفعاليات التي لا تضيف قيمة وظيفيه**
- انسيابيه حرکة المواد
- استخدام التكنولوجيا المتقدمه
- كل ما ذكر

- ٥/ واحده من العبارات التاليه خاطئه حول الإستجابه الفاعله للزيائن وهي :
- يعتبر رضا الزيائن من الأهداف الدافعه بالمنظمهs إلى التعاقد الخارجي
 - تعمل الإداره اللوجستيه على خلق التوازن السعرى عن طريق مخازنها
 - تتمثل الخطوه الأولى لأنظمة التوزيع المادي بتلبية الطلبات بالسرعة والدقة
 - لا تساهم الجدوله الزمنيه لأولويات الطلب بتحديد فترة النفاذ والإمداد**

٦/ أحد أنماط المخزون الذي يرتبط بعض المنتجات في سوق التجاره الدوليه مثل الحبوب والمعدن الشمينه التي تتذبذب أسعارها في ضوء العرض والطلب العالميين هو :

- المخزون بالدفعات الكبيره

المخزون الواسع

- مخزون الأمان

- نقطة إعادة الطلب

٧/ تعدد فوائد نظام الجدوله الفوريه (JIT) والتي منها :

تقليل المهل الزمنيه للتتصنيع

- زيادة مستويات المخزون

- ٢ + ١

- زيادة المساحات المخصصه للتخزين

٨/ بين العوامل المؤثره على كلف النقل والتسعير ضمن سلسلة التوريد :

- مناولة المواد

تدفق المعلومات

- التغليف الحماي

- الشراء

٩/ يتمثل الدور الإستراتيجي للتوزيع المادي بالعديد من النقاط الهامه والتي منها :

- سيادة أسواق المشتري بشكل مطلق

- توليد المنافع المكانيه دون الزمنيه

توازن الأسعار وثباتها

- جميع ما ذكر

١٠/ من الأنوع المتعده لخدمة الزيون ضمن سلسلة التوريد :

- شروط الإئتمان

- تجاري ممثلي المبيعات

- تركيب المنتج

جميع ما ذكر