

١. تتبع أهمية مقرر الموضوعات الخاصة في الإدارة من :

أ. تعريف مدراء الشركات بهذه الموضوعات.

بـ. زيادة المعرفة لدى مداريب البيع.

جـ. تعريف الطلاب بعض الإتجاهات الإدارية الحديثة.

دـ. جميع ما ذكر خطأ.

٢. ..... هو عملية يستعمل خبرات وتجارب المنظمة والأفراد العاملين بها، ورصد المعلومات الناجحة من هذه الخبرات والتجارب في ذاكرة المنظمة ثم مراجعتها من حين لاخر للإستفادة منها في حل المشكلات.

أ. حل المشكلات.

بـ. التعلم التطبيقي.

جـ. التراكمي المعرفي.

دـ. التعلم.

٣. ..... تعمل على تحويل التابعين إلى قادة متحكمين بقدراتهم أو إلى قادة التغذيد.

أ. إدارة الأزمات.

بـ. القيادة التحويلية.

جـ. الإدارة بالأهداف.

دـ. عملية التحسين المستمر.

٤. من ميزات دراسة التعلم التطبيقي:

أ. ارتفاع حدة المنفعة.

بـ. ضعف التقدم التكنولوجي.

جـ. ضعف كفاءة الموظفين.

دـ. جميع ما ذكر خطأ.

٥. يستثير القائد التحويلي تفكير مرؤوسه عن طريق:

أ. الرقابة والمتابعة اللصيقة.

بـ. العقاب في حالة الإخفاق.

جـ. مرونة العمل.

دـ. تشجيع التفكير الإبداعي والتجديد والعقلانية.

٦. من أهم خصائص القائد التحويلي:

أـ. القدرة على التركيز والإنتباه.

بـ. مراعاة الطياعة بالحاسب الآلي.

جـ. عدم الإحساس بالآخرين.

دـ. حدة البصر.

٧. من الوظائف التي يمارسها القائد التحويلي هي:

- ـ أـ يخلق علاقة مع الادارة على حساب العلاقة مع الآخرين.
- ـ بـ عدم مراعاة الموارد الإنسانية.
- ـ جـ التركيز على الآداء.
- ـ دـ عدم إتراك الآخرين في الاراء.

٨. من أهم التحديات التي تواجه المنظمة:

- ـ أـ تحدي القيادة النسوية.
- ـ بـ قلة الخبرة لدى الموظفين.
- ـ جـ ضعف القوة الشرائية.
- ـ دـ ضعف الابتكار.

٩. \_\_\_\_\_ هو عملية فكرية تقوم على ربط المفاهيم بعضها ببعض وإدراك ما تشابه منها وما يختلف ومعرفة علاقات بعضها البعض.

- ـ أـ الروح.
- ـ بـ التفكير.
- ـ جـ العقل.
- ـ دـ الذاكرة.

١٠. \_\_\_\_\_ هو القدرة على التفكير والإنتاج المنطقي والتوهج العقلي والأنيعية وхран المعلومات والتوصيل إليها بهدف مراجعة الصعوبات والتكيف مع الظروف الطارئة وحل المشكلات.

- ـ أـ العقل.
- ـ بـ الذكاء.
- ـ جـ التفكير السليم.
- ـ دـ الحدس.

١١. تعد الإدارة عقل المنظمة لأن الإدارة هي:

- ـ أـ التخمين.
- ـ بـ اتخاذ القرارات.
- ـ جـ المخاطرة.
- ـ دـ كل ما ذكر غير صحيح.

١٢. من أهداف الذكاء الإستراتيجي ---

- ـ أـ تمكين المنظمات من الإستجابة للتغيرات البيئية.
- ـ بـ دفع العمال لزيادة الإنتاج.
- ـ جـ زيادة وتوطيد علاقات العاملين ببعضهم البعض.
- ـ دـ تطوير مهارة العاملين بالإدارة الوسطى.

١٣ من عناصر الذكاء الاستراتيجي ...

- ١- القدرة التكنولوجية.
  - ٢- الدافعية.
  - ٣- القدرة المالية.
  - ٤- جميع ما ذكر خطأ.

١٤. تعبير الرؤية المستقبلية عن..

- ـ قـ.ـ قـ.ـ الـقــادــةــ عــلــىــ الـقــادــةــ عــلــىــ دــفــمــ وــتــحــفــيــزــ الـاـلــارــادــ عــلــىــ الـإــيمــانــ بــهــدــفــ عــامــ يــجــمــعــهــمــ تــنــفــيــذــهــ.

ـ جـ.ـ الـرــوــيــاــ الـمــانــعــيــةــ عــلــىــ تــوــلــيــفــ وــدــمــعــ الـعــاصــرــ اــكــثــرــ مــنــ فــصــلــهــاــ إــلــىــ اــلــأــرــاءــ ثــمــ تــحــلــلــهــاــ.

ـ دـ.ـ الـقــدــرــ عــلــىــ تــوــلــيــفــ وــدــمــعــ الـعــاصــرــ اــكــثــرــ مــنــ فــصــلــهــاــ إــلــىــ اــلــأــرــاءــ ثــمــ تــحــلــلــهــاــ.

ـ بـ.ـ الـقــدــرــ عــلــىــ رــوــيــاــ الـمــانــعــيــةــ عــلــىــ تــوــلــيــفــ وــدــمــعــ الـعــاصــرــ اــكــثــرــ مــنــ فــصــلــهــاــ إــلــىــ اــلــأــرــاءــ ثــمــ تــحــلــلــهــاــ.

ـ أـ.ـ الـقــدــرــ عــلــىــ إــســتــرــيــجــيــةــ عــلــىــ تــوــلــيــفــ وــدــمــعــ الـعــاصــرــ اــكــثــرــ مــنــ فــصــلــهــاــ إــلــىــ اــلــأــرــاءــ ثــمــ تــحــلــلــهــاــ.

١٣- خلل مفاجئ: نتيجة لأوضاع غير مستقرة.

- أ- الحالة البركانية.  
ب- الأزمة.  
ج- التحولات البيئية.  
د- جميع ما ذكر خطأ.

١٧ يُعرف التسويق الأخضر بأنه...

- أ- بيع المنتجات والخدمات بالأقساط .
  - بـ- بيع المنتجات والخدمات التي تتسم في كونها صديقة للبيئة.
  - جـ- بيع المنتجات والخدمات رخيصة الثمن.
  - دـ- بيع الخضروات.

#### ١٨. من أهم خصائص الأزمات:

- أ- المفاجأة في حدوثها.  
 ب- التأخير في حدوثها.  
 ج- التنبؤ قبل حدوثها.  
 د- التكرار.

٢٩ من أهم أسباب الأزمات:

- أ. البخل.
- ب. مو التقدير والتقييم.
- ج. الإدارة العشوائية.
- د. جميع ما ذكر صحيح.

٣٠ من الخطير مراحل الأزمات هي مرحلة:

- أ. النضج.
- ب. العجلاد والظهور.
- ج. الإحسان والتلخيص.
- د. النمو والاتساع.

٣١ من مبادي التعامل مع الأزمة هو:

- أ. التعاون في معالجة الأزمة.
- ب. تجاهل الأزمة.
- ج. إتخاذ القرار الفردي في معالجة الأزمة.
- د. جميع ما ذكر خطأ.

٣٢ يطلق على ..... علم صناعة الأزمات للتحكم والسيطرة على الآخرين.

- أ. الإدارة بالأهداف.
- ب. الإدارة العلمية.
- ج. الإدارة بالتناصيل.
- د. إدارة الأزمات.

٣٣ يهدف التسويق الأخضر إلى تحقيق الموارنة بين:

- أ. حاجات الزبائن ومتطلبات البيئة وهدف الربحية.
- ب. حاجات العاملين والإدارة وهدف الربحية.
- ج. حاجات الزبائن الجدد.
- د. جميع ما ذكر صحيح.

٣٤ من معوقات تطبيق التسويق الأخضر:

- أ. قلة خبرة رجال البيع.
- ب. الإرتفاع النسبي لأسعار المنتجات الخضراء بسبب إعتمادها على الموارد الطبيعية.
- ج. عدم وجود موزعين.
- د. عدم وجود مرrogجين.

٢٥. من أهم النتائج التي يتحققها التسويق الأخضر:

- أـ القبول الاجتماعي للمنظمة.
- بـ قلة خدمات ما بعد البيع.
- جـ الدفع التقدي لشراء السلع.
- دـ جميع ما ذكر غير صحيح.

٢٦. ..... هو ذلك الشخص الذي يكون مهم بالبيئة ومتلزم بالقضايا التي تتناولها.

- أـ المستهلك المرتفع.
- بـ المستهلك الأخضر.
- جـ مدير المبيعات.
- دـ رجل البيع.

٢٧. ..... يصنفون بالمستهلك الأسر، فهو يتبعون عن اللون الأخضر تماماً ولا يهتمون بالقضايا  
البيئية.

- أـ البراغم.
- بـ الخضر شديد الإخلاص.
- جـ الأبدالون.
- دـ المتنزرون.

٢٨. من أسباب ظهور الشائعات:

- أـ إنعدام الحقائق لدى الناس.
- بـ وجود أطماع لدى الغير.
- جـ سوء الإدارة.
- دـ جميع ما ذكر صحيح.

٢٩. من أنواع التقلبات المتعددة على بيئة الأعمال:

- أـ تقلفة القوية.
- بـ تقلفة التأمر.
- جـ تقلفة التسلط.
- دـ جميع ما ذكر صحيح.

٣٠. تعرف الشركة العائلية على أنها:

- أـ الشركة التي تكون مملوكة للقطاع العام.
- بـ الشركة التي يكون أكثر من ٥٥٪ من أسهم التصويت مملوكة لعائلة واحدة.
- جـ الشركة المندرجة مع شركات أخرى.
- دـ جميع ما ذكر صحيح.

٤٢ من أنواع الشركات العالمية:

- ـ أـ الشركات الرأسية.
- ـ بـ الشركات عليرة القرارات.
- ـ جـ الشركات متعددة الأغراض.
- ـ دـ الشركات الصغيرة.

٤٣ تتبع الشركات العالمية بـ:

- ـ أـ هامش الربح المرتفعة.
- ـ بـ معدلات نمو مبيعات مرتفعة.
- ـ جـ معدلات نمو أصول مرتفعة.
- ـ دـ جميع ما ذكر صحيح.

٤٤ الإطراف المعنية بتطبيق حوكمة الشركات هي:

- ـ أـ الدفء العدلي.
- ـ بـ الجامعات.
- ـ جـ الساهمين.
- ـ دـ جميع ما ذكر خطأ.

٤٥ من بعد المسؤولية الاجتماعية:

- ـ أـ البعد الرياضي.
- ـ بـ البعد السياسي.
- ـ جـ البعد الاقتصادي.
- ـ دـ جميع ما ذكر خطأ.

٤٦ من مزايا ومنافع حوكمة الشركات:

- ـ أـ زيادة فرص العمل لأفراد المجتمع.
- ـ بـ زيادة مخاطر الفساد.
- ـ جـ إضعاف المذاقين الجدد.
- ـ دـ ضعف الأداء العام للشركات.

٤٧ تعرف ..... بأنها إلتزام منظمة الأعمال تجاه المجتمع الذي تعمل فيه.

- ـ أـ الأنشطة التطوعية.
- ـ بـ المسؤولية الاجتماعية.
- ـ جـ الأنشطة الجماعية.
- ـ دـ المسؤولية الفردية.

٣٧. من المبادئ الأساسية لحكمة الشركات:

- أ- المعاملة المتساوية للمساهمين.
- ب- الأخلاق والشفافية.
- ج- مسؤوليات مجلس الإدارة.
- د- جميع ما ذكر صحيح.

٣٨. من ضمن العناصر الفرعية للبعد الأخلاقي للمسوالية الاجتماعية ما يلي:

- أ- مراعاة الجوانب الأخلاقية في الاستهلاك.
- ب- مراعاة مبدأ تكافؤ الفرص في التوظيف.
- ج- مراعاة حقوق الإنسان.
- د- جميع ما ذكر صحيح.

٣٩. تأتي أهمية المسوالية الاجتماعية من حيث أنها:

- أ- تساهم في زيادة الربح على حساب المصالح الأخرى.
- ب- تساهم في زيادة الإنفاق على حساب الجودة.
- ج- تعمل على تحسين نوعية الحياة في المجتمع سواء من ناحية البنية التحتية أو الناحية الثقافية.
- د- جميع ما ذكر صحيح.

٤٠. من خصائص المستهلك الأخضر:

- أ- قبول الممارسات التي تلحق ضرراً "بالبيئة".
- ب- القدرة العالية على الشراء.
- ج- رفض الممارسات التي تلحق ضرراً "بالبيئة".
- د- ليس لديه ثقافة شرائية.

٤١. ..... هو كافة الأنشطة التي تنفذ من خلال الإنترنط لجذب الزبائن والإحتفاظ بهم وجلب الأرباح.

- أ- الترويج.
- ب- التسويق الإلكتروني.
- ج- التسويق الأخضر.
- د- جميع ما ذكر خطأ.

٤٢. ..... هي القيم والعادات والمعتقدات السائدة في مجتمع ما وكذلك الإنتاج المادي الذي يعكس تلك القيم.

- أ- الحضارة.
- ب- الثقافة.
- ج- المدينة.
- د- المشاركة.

## ٤٢. من مجالات التسويق الإلكتروني:

- أ. الإعلان عن المنظمة وعن منتجاتها وخدماتها.  
 بـ. البيع .  
 جـ. خدمة الزبائن .  
 دـ. جميع ما ذكر صحيح.

## ٤٣. يختلف التسويق الإلكتروني عن التسويق التقليدي في:

- أـ. اعتماد التسويق الإلكتروني على شبكة الانترنت.  
 بـ. اعتماد التسويق الإلكتروني على رجال بيع مهرة.  
 جـ. اعتماد التسويق الإلكتروني على أسواق جماهيرية.  
 دـ. جميع ما ذكر صحيح.

## ٤٤. من أهداف التسويق الإلكتروني:

- أـ. زيادة الأرباح دون مراعاة للمنتج وذوق المستهلك.  
 بـ. عدم الاهتمام بشكاوى الزبائن.  
 جـ. عدم تقديم خدمات ما بعد البيع.  
 دـ. تحسين الصورة الذهنية للشركة والمنتجات المعروضة.

## ٤٥. من التحديات التي تواجه التسويق الإلكتروني:

- أـ. قلة الزبائن .  
 بـ. عدم إمكانية لمس المستهلك للسلعة قبل شرائها.  
 جـ. قلة السلع.  
 دـ. كل ما سبق ذكره غير صحيح.

## ٤٦. الشركات متعددة الثقافات هي الشركات التي:

- أـ. تعمل في المجال الثقافي .  
 بـ. تمتلك موارد بشرية من مختلف وخبرات وثقافات متنوعة.  
 جـ. تركز على توظيف النساء فقط .  
 دـ. كل ما ذكر صحيح.

## ٤٧. من خصائص الشركات متعددة الثقافات:

- أـ. تنوع الموارد البشرية .  
 بـ. غياب التمييز.  
 جـ. التكامل الهيكلي.  
 دـ. كل ما ذكر صحيح.

٤٩. إن الفهومين وعدم الارتباط الذي يتوارد لدى العاملين بسبب تعاملهم مع ثقافة جديدة غير مألوفة نتيجة لإدراكيهم أن الآخرين يختلفون عنهم بطريقة لا يمكن تخييلها يسمى بـ:

- أـ الصدمة الحضارية.
- بـ الصدمة الثقافية.
- جـ سوء الفهم.
- دـ كل ما ذكر خطأ.

٥٠. أدت الممارسات الإدارية المختلفة والدراسات والبحوث العلمية في الإدارة إلى:

- أـ زيادة أعداد رجال المبيعات والمهندسين.
- بـ إثراء المعرفة الإدارية.
- جـ زيادة المذاقة بين شركات القطاع العام والخاص.
- دـ تحالف صلبة التجدد في الفكر الإداري.