

معادلة المشتريات والمبيعات شبه بعض
 (استبدل كلمة مشتريات بكلمة مبيعات) و (كلمة مكتسب بكلمة مسموح)
 صافي المشتريات = قيمة المشتريات + تكلفة المشتريات - مردودات المشتريات - مسموحات المشتريات - الخصم المكتسب
 صافي المبيعات = قيمة المبيعات + تكلفة المبيعات - مردودات المبيعات - مسموحات المبيعات - الخصم المسموح
 (صافي = قيمة + تكلفة - مردود - مسموح - خصم)
 لاحظ أنك لما تشتري يكون خصم مكتسب يعني أنت كسبت هذا الخصم
 ولما تباع يكون خصم مسموح يعني أنت سمحت بهذا الخصم

مثال شامل على المشتريات

نفترض ان عندك محل عطور
 اشتريت بضاعة من وكيل العطور بقيمة 10000 ريال بسعر الكتالوج وبخصم تجاري 9%
 ودفعت 2000 يال نقدا و 5000 بشيك
 والباقي على الحساب بشروط 4 / 7 / 60 (خصم 4% اذا سدد خلال 7 ايام والحد الأقصى للسداد 60 يوم)
 وقمت بنقل البضاعة من الوكيل الى محلك عن طريق شركة شحن بتكلفة 250 ريال
 عندما وصلتك البضاعة لقيت فيها بعض العطور مكسورة فقامت باعادتها الى الوكيل واخذ منه 800 ريال قيمة العطور المكسورة
 ثاني يوم اكتشفت ان بعض العطور غير ممتلئة فكلمت الوكيل وقال لك خلها عندك واعطاك خصم بقيمتها (وقيمتها 600 ريال)
 وسددت المبلغ المتبقي واستفدت من مهلة الخصم

ناخذها وحدة وحدة

اولا : لا بد من حساب المجهولين (قيمة المشتريات بعد الخصم التجاري , الخصم المكتسب)
 الخصم المكتسب يكون فقط على المبالغ الآجلة فقط يعني فقط اللي على الحساب فقط (الخصم المكتسب يظهر في الدفاتر)
 الخصم التجاري = سعر الكتالوج × الخصم التجاري / 100 (الخصم التجاري لا يظهر في الدفاتر)
 $10000 \times 9 / 100 = 900$ ريال
 قيمة المشتريات = سعر الكتالوج - الخصم التجاري
 $10000 - 900 = 9100$ (قيمة المشتريات 9100 ريال)
 الخصم المكتسب = (قيمة المشتريات - المدفوع نقدا - المدفوع بشيك × نسبة الخصم / 100)
 $9100 - 2000 - 5000 \times 4 / 100 = 84$

ثانيا : اصبح لدينا جميع المعلومات

- 1- قيمة المتشريات = 9100 ريال
- 2- تكلفة المشتريات أو تكاليف النقل للداخل 250 ريال
- 3- مردودات المشتريات 800 ريال (العطور المكسورة)
- 4- مسموحات المشتريات 600 ريال (العطور غير ممتلئة)
- 5- الخصم المكتسب 84 ريال

واخيرا : طبق القاعدة

صافي المشتريات = قيمة المشتريات + تكلفة المشتريات - مردودات المشتريات - مسموحات المشتريات - الخصم المكتسب
 $9100 + 250 - 800 - 600 - 84 = 7866$
 صافي المشتريات = 7866 ريال

مثال شامل على المبيعات

نفترض انك وكيل اكسسوارات
بعت بضاعة الى محل عبدالله بقيمة 20000 ريال بسعر الكتالوج وبخصم تجاري 8%
وقبضت منه (يعني دفع لك) 5000 يال نقدا و 10000 ريال بشيك
والباقي على الحساب بشروط 5 / 7 / 60 (خصم 5% اذا سدد خلال 7 ايام والحد الأقصى للسداد 60 يوم)
وقمت بنقل البضاعة الى محل عبدالله عن طريق شركة شحن بتكلفة 300 ريال
قام محل عبدالله باعادة بعض الاكسسوارات اليك لانها مكسورة ورجعت له مبلغ 900 ريال قيمة الاكسسوارات المكسورة
ثاني يوم اتصل بك وقال لك بعض الاكسسوارات باهته فقلت له خلها عندك وباسوي لك خصم بقيمتها (وقيمتها 700 ريال)
وسدد عبدالله المبلغ المتبقي واستفاد من مهلة الخصم

ناخذها وحدة وحدة

اولا : لا بد من حساب المجهولين (قيمة المبيعات بعد الخصم التجاري , الخصم المسموح)
الخصم المسموح يكون فقط على المبالغ الآجلة فقط يعني فقط اللي على الحساب فقط (الخصم المسموح يظهر في الدفاتر)
الخصم التجاري = سعر الكتالوج $\times$ الخصم التجاري / 100
 $20000 \times 8 / 100 = 1600$ ريال
قيمة المبيعات = سعر الكتالوج - الخصم التجاري
 $20000 - 1600 = 18400$ (قيمة المبيعات 18400 ريال)
الخصم المسموح = (قيمة المبيعات - المقبوض نقدا - المقبوض بشيك $\times$ نسبة الخصم / 100)
 $18400 - 5000 - 10000 \times 5 / 100 = 170$
الخصم المسموح هو 170 ريال

ثانيا اصبح لدينا جميع المعلومات

- 1- قيمة المبيعات 18400 (مع العلم ان الخصم التجاري لا يظهر في الدفاتر)
 - 2- تكلفة المبيعات أو تكاليف نقل المبيعات 300 ريال
 - 3- مردودات المبيعات 900 ريال (الاكسسوارات المكسورة)
 - 4- مسموحات المبيعات 700 ريال (الاكسسوارات الباهتة)
 - 5- الخصم المسموح = 170
- واخيرا : طبق القاعدة
صافي المبيعات = قيمة المبيعات + تكلفة المبيعات - مردودات المبيعات - مسموحات المبيعات - الخصم المسموح
 $18400 + 300 - 900 - 700 - 170 = 16930$
صافي المبيعات = 16930 ريال