

تم حفظه في PDF بواسطة "ياسير"

ملتقى طلاب وطالبات جامعة الملك فيصل ، جامعة الدمام
www.ckfu.org

الكويز: أختبر نفسك بـ (الإدارة الاستراتيجية)

عدد الأسئلة: 35

تم إنشاءه بواسطة: ياسير

(1) تعريف الإدارة الإستراتيجية ...؟

- هي منظمة من العمليات المتكاملة ذات العلاقة بالتحليل الاستراتيجي والمنبثقة من رؤية المنظمة وصوّلًا لغاية المنظمة .
- هي مجموعة من القرارات والنظم الإدارية التي تحدد رؤية ورسالة المنظمة .
- جميع ما ذكر ✓

(2) الخطوات الرئيسية لإعداد استراتيجية وحدة الاعمال ..؟

- رسالة وأهداف وحدة الاعمال .
- تحليل البيئة الداخلية لوحدة الاعمال .
- تحليل البيئة الخارجية لوحدة الاعمال
- صياغة استراتيجية وحدة الاعمال
- اعداد البرامج الاستراتيجية
- اعداد الموارد
- الرقابة
- جميع ما ذكر ✓

(3) من الاستراتيجيات العامة للتنافس ..؟

- استراتيجيات قيادة التكلفة
- استراتيجيات التميز
- استراتيجيات التركيز
- جميع ما ذكر ✓

(4) ما هو الاساس القوى الذي تستند عليه استراتيجية الاعمال و يجعلها تستمر في تحقيق نجاحها ..؟

- قطاع سوق معين
- قيادة تكلفة
- ميزة تنافسية ✓
- لا يوجد اجابة

ياسير

www.ckfu.org/vb/u84151.html

الصفحة 1 من 8

(10) تصف رسالة المنظمة ...؟

- المستقبل الذي ترغب فيه
- القيم التي تسعى إلى تحقيقها
- فلسفتها وأسلوبها في مجال الاعمال
- الغايات التي يجب الالتزام بها

(11) الرؤية هي عبارة قصيرة تصور ...؟

- عوامل النجاح الأساسية
- سبب تواجد المنظمة
- الميزة التنافسية التي تتمتع بها المنظمة
- المستقبل المرغوب فيه جدا من قبل المنظمة

(12) يوجد هناك عده عوامل رئيسية في البيئة الاقتصادية ومنها ..؟

- معدل النمو الاقتصادي
- معدلات الفائدة ومعدلات الصرف
- معدلات التضخم والانكماش
- جميع ما ذكر صحيح

(13) يترتب على معدلات التضخم ...؟

- نمو اقتصادي ابطأ
- معدلات فائدة أعلى
- حركة نقدية غير مستقرة
- كل ما ذكر أعلاه صحيح

(14) ما هي السمة الأساسية للتضخم ...؟

- عدم سداد مدفوعات ثابتة
- المعدلات النقدية الكبيرة
- صعوبة التنبؤ بالمستقبل
- لا يوجد اجابة

(15) من عناصر نموذج بورتر ...؟

- اربعة وظائف ومنها البحوث والانتاج والتسويق والخدمة

- ثلاثة وظائف ومنها تحليل انشطة وتحليل عناصر وميزة تنافسية

- الاجابة الصحيحة (أ)

- الاجابة الصحيحة (ب)

(21) من مفهوم الميزة التنافسية؟

- هي عبارة عن خليط من امور مادية وغير مادية

- تعني المركز التنافسي الذي تكون به المنظمة

- بناء الاستراتيجية وتنفيذها في الواقع الميداني

- جميع ما ذكر صحيح

(22) ما هي مصادر الميزة التنافسية ..؟

- المدخلات والمخرجات

- امتلاك العديد من المدخلات

- الموارد البشرية

- الموارد المالية

(23) قسم ما يكل بورتر الاشطة التي تخلق قيمة تنافسية الى نوعين من الاشطة ..؟

- انشطة تجارية

- انشطة استهلاكية

- انشطة اساسية وانشطة داعمة

- لا يوجد اجابة

(24) الجودة المتفوقة تمنح الشركة ميزتين هما...؟

- فرض نفسها بالسوق التجاري

- فرض سعر عالي وزيادة الكفاءة

- فرض حظر للمنتجات الرديئة

- فرض روح التعاون بين شركاء المنظمة

(25) ترکز إدارة الجودة الشاملة (TQM) على ...؟

- تحقيق اهداف المنظمة

- خاصة

(30) تشرط في الرسالة الفعالة أن ...؟

- تعد من قبل الادارة العليا

- تعد من قبل المستويات التنفيذية

- تعد من قبل الاستشاريين

- تكون معدة ومقسمة من قبل الجميع في المنظمة

(31) عندما تستهدف المنظمة شريحة من السوق فإنها تبني استراتيجية ..؟

- السيطرة

- الاستحواذ

- التميز

- التركيز

(32) يهدف التخطيط الاستراتيجي الى ..؟

- زيادة الفجوة الاستراتيجية

- تقليل الفجوة الاستراتيجية

- تقليل استخدام المواد

- تحديد الاعمال اليومية

(33) يهدف تحليل اصحاب المصلحة الى معرفة موقفهم وسلوكهم تجاه ...؟

- الارباح التي تحققها المنظمة

- استراتيجية المنظمة

- سلسلة القيمة للمنظمة

- الميزة التنافسية للمنظمة

(34) التجزئة الاستراتيجية هي عملية تقسيم المنظمة الى ...؟

- انشطة اساسية

- انشطة رئيسية

- نشاطات او وحدات الاعمال

- منتجات حسب الزبائن

الكويز: الاستراتيجية المحاضرات 1..2..

عدد الأسئلة: 15

تم إنشاءه بواسطة: أسسوم

(1) هو عملية منهجية مستمرة يتم من خلالها صنع وإتخاذ القرارات بشأن المستقبل ، ووضع الاجراءات والعمليات الضرورية لتحقيق المستقبل المشود وتقرير كيفية قياس النجاح .

- التخطيط الاستراتيجي
- الإدارة الاستراتيجية
- تحليل البيئة الخارجية

(2) تعريف الإدارة الاستراتيجية :

- هي عملية لتحليل العوامل التي لا تملك المنظمة القدرة على التحكم بها .
- هي إعلان رسمي يتعلق بما تحاول الشركة تحقيقه على المدى المتوسط والمدى الطويل .
- هي مجموعة من القرارات والنظم الادارية التي تحدد رؤية ورسالة المنظمة في الأجل الطويل في ضوء ميزاتها التنافسية ومتابعة وتقييم الفرص



(3) من خطوات التخطيط الاستراتيجي ..

- اختيار رسالة المنظمة والأهداف الرئيسية لها
- تحليل البيئة الخارجية وتحديداً التنافسية للمنظمة للتعرف على الفرص والتهديدات
- تحليل البيئة التشغيلية الداخلية لتحديد نقاط القوة والضعف

- جميع مأسيق

(4) من خصائص الرؤية الاستراتيجية :

- توجد احساساً ضعيفاً بعرض المنظمة
- ترسم المسار الماضي للمنظمة
- تحدد شخصية المنظمة خلال خمس سنوات قادمة أو أكثر
- جميع مأسيق

(5) من العناصر الأساسية لرسالة المنظمة :

- بيان الرؤية الاستراتيجية للمنظمة
- بيان القيم الأساسية للمنظمة

أسسوم

www.ckfu.org/vb/u100072.html

الصفحة 1 من 3

- جميع مسابق ✓

(11) كلما كانت أقل انخفضت تكلفة راس المال للشركة ..

- معدلات نمو الاقتصاد

- معدلات سعر الصرف

✓ - معدلات الفائدة

- معدلات التضخم والانكماش

(12) معدلات التضخم والانكماش تتربّط على ..

- نمو اقتصادي أسرع

- معدلات فائدة أقل

✓ - حركة نقدية غير مستقرة

(13) تشير الى الطريقة التي تتغير بها الاخلاق والقيم وتؤثر بها في الصناعة وينتج عنها فرص وتهديدات هي ..

- القوى الإقتصادية

- القوى التكنولوجية

- القوى الديموغرافية

✓ - القوى الاجتماعية

(14) أهم الجوانب التي أصبحت محل اهتمام الكثير من المنظمات في مجال القوى الديموغرافية ..

- دخول النساء مجال العمل

- التغيرات التي حدثت في التوزيع العمري للسكان

- الاعمال في ظل العولمة

✓ - أسباب

(15) يرى أن الرؤية هي فن رؤية الاشياء غير المرئية ..

- آدم سميث

- ريفيد ريكاردو

✓ - جوناثان سويفت

- هكشل وأولين

الكويز: الاستراتيجية المحاضرات 3..4..

عدد الأسئلة: 11

تم إنشاءه بواسطة: أسيسسو

(1) يعتمد على أن استراتيجية المنظمة ينبغي أن تواجه الفرص والتهديدات التي تنطوي عليها البيئة الخارجية للمنظمة ، وبصفة خاصة فهو هيكل الصناعة وكيفية حدوث التغيرات التي تطرأ عليها ..

- نموذج أوستن

✓ - نموذج بورتر

- نموذج مايكلزني

(2) من عناصر نموذج بورتر :

- ضعف المساومة عند المشترين

- ضعف المساومة عند الموردين

✓ - حدة المنافسة داخل صناعة ما

- مدى بعد البدائل من صناعة ما

(3) الولاء للماركة ومزايا التكلفة المطلقة ، اقتصاديات الحجم . اللوائح والأنظمة الحكومية . تكاليف تحول المستهلك تعتبر من ..

✓ - عوائق دخول المنافسين المحتملين للصناعة

- عوائق الخروج من الصناعة

- محددات المنافسة بين الشركات القائمة

- المواقف التي يكون فيها الموردين في وضع أقوى

(4) من عوائق الخروج من الصناعة ..

- الاستثمارات في الأصول الصناعية قليلة القيمة

- التكاليف الثابتة العالية للخروج

- الارتباط العاطفي واعتماد الشركة بصناعة معينة

✓ - جميع مآسق

(5) هم المنظمات التي توفر المدخلات في الصناعة

- خطر دخول منافسين

- قوة المساومة عند المشترين

- التحليل الخارجي

- الموارد

- التحليل الداخلي

الكويز: الاستراتيجية المحاضرات 7..8..

عدد الأسئلة: 18

تم إنشاءه بواسطة: أسسوم

1) هي مجموعة الموارد التي تشكل قاعدة لمدخلات العمليات التصنيعية والتسويقيّة وجميع عمليات خلق القيمة بالنسبة للشركة تجاه المستهلكين ..

- الكفاءات المتميزة

- القدرات

- الموارد

2) تعني نقاط قوة المنظمة وتتيح للمنظمة تميز منتجاتها أو تحقيق خفض جوهري في التكاليف مقارنة بمنافسيها وتمكنها من اكتساب ميزة تنافسية ..

- الموارد

- الكفاءات المتميزة

- الميزة التنافسية

3) هي حجر الزاوية نحو التفكير استراتيجيا .. ظهرت أواخر السبعينيات من خلال شركة ماكنزي للاستشارات ..

- الميزة التنافسية

- الانشطة الداعمة

- كفاءة متفرقة

4) العنصرين الاساسين في البناء او البعدين الاساسيين في مجال المزايا التنافسية هي :

- القدرات والاعتمادية

- الكفاءة و التجديد

- الانتاج والتسويق

5) عباره عن خليط من أمور مادية وغير مادية هي :

- بطاقة الاداء المتوازن

- الميزة التنافسية

- الكتالوج الإلكتروني

- زيادة الكفاءة

- تخفيض تكاليف الوحدة

- تصنيع المنتجات وفقاً لمستهلك

- جميع ماسبق

(13) يعتبر هذا المدخل بحد ذاته طريقة للتحليل الداخلي ..

- مدخل سلسلة القيمة

- مدخل موارد المنظمة

- مدخل النسب الخاصة بأوجه النشاط

(14) هي نظام إداري يعتمد على تصميم نظام لتقييم الأداء ..

- مدخل سلسلة القيمة

- بطاقة قياس الأداء المتوازن

- الجدارة

(15) مصادر مجالات الجدارة هي ..

- مجالات تحقيق الكفاءة

- مجالات تحسين الكفاءة

- مجالات الابتكار

- جميع ماسبق

(16) المحاور الاربعة لبطاقة الأداء المتوازن ..

- محور المالية

- محور الزبائن

- محور التعلم والأنظمة

- جميع ماسبق

(17) يرى porter أن الموصفات التالية اذا توافرت في نشاط يمكن اعتباره أحد أنشطة القيمة الأساسية ..

- أن تمثل تكاليف هذا النشاط نسبة منخفضة من التكاليف

- أن يتم إنجاز هذا النشاط بطريقة مختلفة ومميزة عن المنافسين

- أن لا يكون مصدراً محتملاً لتحقيق ميزة تنافسية

الكويز: الاستراتيجية المحاضرات 9 و 10 و 11 و 12

عدد الأسئلة: 20

تم إنشاءه بواسطة: [fahad893](#)

(1) أهم وأكثر النماذج قبولاً واتفاقاً لاختيار الاستراتيجية الملائمة للمنتج :

- نموذج مصفوفة بوسطن
- مصفوفة تقييم الموقف الاستراتيجي والتصريف
- مصفوفة جنرال اليكtron
- مصفوفة ماكينز

(2) يتألف نموذج مصفوفة بوسطن من بعدين "محورين" رئيسيين هما :

- الوضع التنافسي ومدى جاذبية الصناعة
- حصة السوق النسبية ومعدل نمو السوق
- المركز المالي والميزة الفنية
- الاستقرار البيئي وقوية أو مركز الصناعة

(3) من استراتيجيات الانكماش المتعددة :

- استراتيجية الحصاد
- استراتيجية التصفيقة
- استراتيجية الهندرة
- جميع ما ذكر

(4) "إحدى استراتيجيات الاستقرار النسبي" هي إحدى البدائل في مصفوفة بوسطن والتي ينصح المدراء الاستراتيجيين بإتباعها عندما يكون وضع المنتج أو الخدمة في :

- علامات الاستفهام
- النجوم
- إدارة النقدية "البقرة الحلوة"
- الوضع النضطرب "الكلب"

(5) الاستراتيجية المناسبة التي يجب على المنظمة اتباعه في مرحلة النجوم من مصفوفة بوسطن هي :

- إحدى استراتيجيات الاستقرار النسبي

[fahad893](#)

www.ckfu.org/vb/u89673.html

الصفحة 1 من 5

- إحدى استراتيجيات الانمكاش

✓ - إحدى استراتيجيات النمو السريع

- استراتيجية الهندرة

6) الخطوة الثانية عند تطبيق مصفوفة بوسطن هي تحديد خصائص المصفوفة بالنسبة لكل قطاع سوقي ، أي تحديد كل من :

- معدل النمو في مبيعات المنتج في كل قطاع سوقي

- الحصة السوقية للمنظمة في كل قطاع من القطاعات

- الميزة النسبية للمنظمة في كل قطاع من القطاعات

✓ - أ - ب

7) مكونات مصفوفة تقييم الموقف الاستراتيجي والتصرف هي :

- المركز المالي ، الميزة التنافسية ، معدل النمو ، قوة أو مركز الصناعة

- المركز المالي ، الميزة التنافسية ، الاسقرار البيئي ، معدل النمو

✓ - المركز المالي ، الميزة التنافسية ، الاسقرار البيئي ، قوة أو مركز الصناعة

- المركز المالي ، معدل النمو ، الاسقرار البيئي ، قوة أو مركز الصناعة

8)"تحديد الموقف الاستراتيجي للمنظمة تمهيداً لتحديد نوع الاستراتيجيات المناسبة" هي إحدى خطوات إعداد مصفوفة تقييم الموقف الاستراتيجي والتصرف وهي الخطوة :

- الثانية

- الثالثة

- الرابعة

✓ - الخامسة

9)"المحافظة على استراتيجية التركيز من خلال بقاء الوضع على ما هو عليه أو التنويع إلى أسواق جديدة" يكون هذا البديل مناسب إذا كان الموقف الاستراتيجي داخل مصفوفة SPACE في :

✓ - الوضع المتحفظ

- الوضع الهجومي

- الوضع التنافسي

- الوضع الدفاعي

10) تكون مصفوفة وحدة الاعمال من محورين هما :

- محور رأسى : الوضع التنافسى ، محور أفقى : مدى جاذبية الصناعة

✓ - محور رأسى : مدى جاذبية الصناعة ، محور أفقى : الوضع التنافسى

- محور رأسى : حصة السوق النسبية ، محور أفقى : نمو السوق

- محور رأسى : نمو السوق ، محور أفقى : حصة السوق النسبية

(11) تكون مصفوفة جنرال اليكتريك / مكاينزى

- محور رأسى : الوضع التنافسى ، محور أفقى : مدى جاذبية الصناعة

✓ - محور رأسى : مدى جاذبية الصناعة ، محور أفقى : الوضع التنافسى

- محور رأسى : حصة السوق النسبية ، محور أفقى : نمو السوق

- محور رأسى : نمو السوق ، محور أفقى : حصة السوق النسبية

(12) مصفوفة جنرال اليكتريك / مكاينزى تتكون من خلايا عددها :

- اربع خلايا

- سنت خلايا

✓ - تسعة خلايا

- عشر خلايا

(13) يقصد بها إنشاء وحدة داخلية لتزويد الشركة بمدخلاتها وكذلك إنشاء الشركة لنظام توزيع داخلي لتقريب الشركة من مستهلكيها النهائيين :

- استراتيجية التكامل الأفقي

✓ - استراتيجية التكامل الرأسى

- استراتيجية المشروعات المشتركة

- استراتيجية التنوع المتراoط

(14) يقصد بها إغلاق مجال الاعمال داخل الشركة :

- استراتيجية تقليص النشاط

✓ - استراتيجية التخلص

- استراتيجية التصفية

- استراتيجية التنوع غير المتراoط

(15) إحدى استراتيجيات الاستثمار التي تبني الشركات فيها استراتيجية التمييز والقيادة في التكلفة هي :

- استراتيجية مرحلة النمو

- استراتيجيات مرحلة الركود

✓ - استراتيجيات مرحلة التشبع

- استراتيجيات مرحلة التدهور

(16) جميع الاستراتيجيات التالية من استراتيجيات الاستثمار عدا واحدة :

✓ - استراتيجيات مرحلة الانطلاق

- استراتيجيات مرحلة النمو الأولى

- استراتيجيات مرحلة النمو

- استراتيجيات مرحلة التشبع

(17) من الاستراتيجيات العامة للتنافس والتي عادة ماتتبع في إوضاع التدهور أو بدايات التراجع داخل الصناعة التي تعمل في إطارها المنظمة هي :

- استراتيجية القيادة في التكلفة

- استراتيجية التمييز

✓ - استراتيجية التركيز

- التحالفات الاستراتيجية

(18) جميع الاستراتيجيات التالية من الاستراتيجيات العامة للتنافس عدا واحدة :

- استراتيجية القيادة في التكلفة

- استراتيجية التمييز

- استراتيجية التركيز

✓ - التحالفات الاستراتيجية

(19) مرحلة التدهور ضمن استراتيجيات الاستثمار والتي تتبع المنظمات فيها احدى الاستراتيجيات التالية :

- استراتيجية تمركز السوق

- استراتيجية التصويب

- استراتيجية التمييز

✓ - أ، ب

(20) المصفوفة التي تتكون من تسع خلايا وتعتمد على محورين أفقي وعمودي هي :

- مصفوفة وحدة الاعمال

- مصفوفة جنرال الكترريك / ماكينزي ✓

- مصفوفة بوسلطان

- مصفوفة SPACE

fahad893

www.ckfu.org/vb/u89673.html

الصفحة 5 من 5

ظلل (اختار) الإجابة الصحيحة مما يلى:

(1) تتم التجزئة الاستراتيجية :

- (أ) بعد الاختيار الاستراتيجي
 (ب) بالتوازي مع الاختيار الاستراتيجي
 (ج) قبل الاختيار الاستراتيجي
 (د) بغض النظر عن الاختيار الاستراتيجي

(2) الى جانب البعد المالي وبعد الموارد البشرية تغطي بطاقة الأداء المتوازن:

- (أ) بعد الموردين وبعد الانتاج
 (ب) بعد العمليات وبعد الزبائن
 (ج) بعد العمليات وبعد الانتاج
 (د) بعد التسويق وبعد الزبائن

(3) يصنف معدل النمو الاقتصادي ضمن:

- (أ) العوامل الاقتصادية
 (ب) العوامل السياسية
 (ج) العوامل الاجتماعية
 (د) العوامل المالية

(4) ترتبط الرقابة الاستراتيجية بشكل قوي مع:

- (أ) أصحاب المصلحة
 (ب) نظم التسعير
 (ج) الهيكل التنظيمي
 (د) التخطيط الاستراتيجي

(5) حسب نموذج السلطة والشرعية والإلحاد فإن أصحاب المصلحة الذين لهم سلطة لكنهم لا يستعملونها لكونهم لا يملكون الشرعية ولا الطلبات الملحة وتكون علاقتهم بالمؤسسة قليلة هم:

- (أ) النائمون
 (ب) التقديريون
 (ج) المطالبون
 (د) المسيطرون

(6) يقترح نموذج سووت على المنظمة تبني استراتيجية الانتظار بينما يكون لها:

- (أ) نقاط قوة وفرص
 (ب) نقاط قوة ومخاطر
 (ج) نقاط ضعف وفرص
 (د) نقاط ضعف ومخاطر

الحمل له ==

(7) يعرف Mintzberg الاستراتيجية بأنها:

(أ) خطة

(ب) وضعية

(ج) نموذج

(د) كل مركب

~~وهي تكون صحة~~

١٠٥%

(8) يصطلاح على مجموعة المنتجات والخدمات المتباينة الموجهة إلى سوق معينة ذات منافسين محدودين والذين يمكن أن تعد لهم استراتيجية واحدة باسم:

(أ) التجزئة الاستراتيجية

(ب) التحليل الاستراتيجي

~~(ج) وحدات الأعمال الاستراتيجية~~

(د) دورة حياة المنتج

(9) لتحديد رسالة المنظمة نسأل عن :

(أ) طبيعة الأعمال (Business) التي تقوم بها المنظمة

(ب) ممولى المنظمة

(ج) المدى الذي تخطط له المنظمة

(د) طبيعة موارد المنظمة

(10) حوكمة الشركات هي مجموعة من الأطر التنظيمية والإدارية والقانونية والمالية التي تنظم العلاقة

بين:

~~(أ) الإدارة والملاك واصحاب المصالح الأخرى~~

(ب) الإدارة والملاك

(ج) الإدارة والموظفين

(د) الإدارة والممولين

(11) يهدف تحليل أصحاب المصلحة إلى معرفة:

(أ) الامكانيات والقدرات المالية لأصحاب المصلحة

~~(ب) موقف وسلوك أصحاب المصلحة تجاه استراتيجية المنظمة~~

(ج) قدرة تأثير أصحاب المصلحة على سوق المنظمة

(د) دور مختلف أصحاب المصلحة في تحقيق الربح بالمنظمة

(12) يعرف بأنه تقديم منتجات موازية للمنتجات الحالية قد تكون مكملة لها أو مشتقة منها أو منافسة لها.

(أ) التكامل الرأسي إلى الأمام

(ب) التكامل الرأسي إلى الخلف

(ج) التنويع غير المترابط

~~(د) التكامل الأفقي~~

(13) بطاقة الأداء المتوازن هي طريقة قدمها كل من نورتن وكابلن بهدف:

- (أ) تحديد المزايا التنافسية للمنظمة
- ~~(ب)~~ (تقدير أداء المنظمة)
- (ج) إجراء المراجعة الاستراتيجية للمنظمة
- (د) التقييم المالي للمنظمة

(14) من بين متغيرات اعتماد الهيكلة التي يتم استخدامها لتحديد الخيارات التنظيمية الأساسية:

- ~~(أ)~~ (الربحية)
- ~~(ب)~~ (مدى التخصص في العمل)
- (ج) المزايا التنافسية
- (د) رأس المال

(15) من مزايا استراتيجية التخصص:

- (أ) ثقافة أحادية وغياب المنافسة داخل المنظمة
- (ب) خطر زوال مجال النشاط
- ~~(ج)~~ (هيكل تنظيمية بسيطة وسهولة تحديد الأفضلية التنافسية)
- (د) مرونة ضعيفة وإمكانيات تكيف محدودة

(16) ينتهي التخطيط الاستراتيجي بـ:

- ~~(أ)~~ (إعداد الخطط التنفيذية)
- ~~(ب)~~ (إعداد الخطط الاستراتيجية)
- (ج) إعداد خطط التعامل مع أصحاب المصلحة
- (د) إعداد جميع أنواع الخطط بالمنظمة

(17) يعرف بأنه الدراسة التحليلية لمختلف العوامل والمتغيرات التي تؤثر على استراتيجية المنظمة ومزاياها التنافسية وترهن استمرارها:

- ~~(أ)~~ (تحليل الاستراتيجي)
- (ب) تحليل أصحاب المصلحة
- (ج) التحليل التشغيلي
- (د) تحليل المزايا التنافسية

(18) يقوم التحليل المصفوفي على مبدأ تمثيل أنشطة المنظمة بناء على:

- ~~(أ)~~ (تقاطع بعدي التحليل الاستراتيجي الداخلي والخارجي)
- (ب) تحليل وضعية المنظمة في السوق
- (ج) القدرات الاستراتيجية المتاحة للمنظمة
- (د) الخيارات الاستراتيجية للمنظمة

(19) حسب نموذج الساعة الاستراتيجية، حينما يكون عرض المنظمة أفضل قيمة من عرض المنافسة وبأسعار أكثر فإنها تبني:

- (أ) استراتيجية التمييز نحو الأسفل
- (ب) استراتيجية هجينة
- (ج) استراتيجية التفخيم دون زيادة السعر
- (د) استراتيجية التفخيم بتمييز نحو الأعلى

(20) حسب نموذج سلسلة القيمة لـ Porter ، الوظائف التي تخلق القيمة في المنظمة هي:

- (أ) وظائف الدعم فقط
- (ب) الوظائف الأساسية فقط
- (ج) وظائف الدعم والوظائف الأساسية معاً
- (د) الوظائف الثانوية